HİPERTANSİYONDA DOĞRU BİLİNEN 10 YANLIŞ

KOSGEB DESTEKLERİ

TARİHE ADANMIŞ BİR ÖMÜR: **HALİL İNALCIK**

YALOVA'NIN İLÇELERİ: **TERMAL**

YALOVA
TİCARET VE SANAYİ
ODASI DERGİSİ

MART 2010 SAYI:1

3 AYDA BİR YAYINLANIR

226

Ayın Dosyası: Ekonomik Krizin Yalova'ya Etkileri

Ayın Sektörü: Tersanecilik

İş Dünyasına Yön Verenler

Ata'nın Kentinde Ata'nın İzindeyiz...

"En güzel coğrafi vaziyette ve üç tarafı denizle çevrili olan Türkiye; endüstrisi, ticareti ve sporu ile en ileri denizci millet yetiştirmek kabiliyetindedir. Bu kabiliyetten istifadeyi bilmeliyiz. Denizciliği, Türk'ün büyük milli ülküsü olarak düşünmeli ve onu az zamanda başarmalıyız."

YALOVA ALTINOVA
TERSANE GİRİŞİMCİLERİ SAN. VE TİC. A.Ş.

Merkez: Hersek Köyü Kumluk Mevkii Altınova Yalova
Tel: 0226 461 24 81 - 83 Faks: 0226 461 24 82 info@altinovatersane.com.tr
www.altinovatersane.com.tr

THERMALIUM

WELLNESS PARK HOTEL

TERMAL-YALOVA-TÜRKİYE

ÇİÇEK, ORMAN VE SU KENTİ
SİZLERİ BEKLİYOR...

ÜVEZPINAR MAHALLESİ DR.ASUMAN BEY CADDESİ NO 84-A
TERMAL YALOVA -TÜRKİYE

TEL: 90 226 675 82 00 10 HAT FAX: 90 226 675 81 55
E.MAİL İNFO@THERMALİUM.COM

www.thermalium.com

Yalova Ticaret ve Sanayi Odası
Adına Sahibi:
Celal Özel

Yazı İşleri Müdürü (Sorumlu):
Taner Eriş

Yayın Kurulu:
A. Başol Haraç
M. Birol Özsümer
Nusret Karaalioğlu

Sanat Yönetmeni:
Kemal Öktem

Yönetim Yeri:
Dere Sokak No: 14
77100 Yalova
Tel: 0226-814 12 24
Faks: 0226-812 17 82
www.ytso.org.tr

Yayın Türü:
Yaygın süreli

Baskı Yeri ve Tarihi:
İstanbul Mart 2010

Grafik yapım:
ART Araştırma Reklam ve
Tasarım Hizmetleri Ltd. Şti.
Tel: 0212-251 5210

Baskı ve Renkayırım:
Doruk Grafik San. ve Tic. Ltd. Şti.
Yüzyıl Mah. matbaacılar Sitesi
5.Cad. No:44 Bağcılar İstanbul
Tel: 0212- 629 01 26

Dergideki yazılar kaynak gösterilerek
kısmen veya tamamen yayınlanabilir.

İçindekiler

SUNUŞ:

YALOVA VALİSİ **5**

YTSO YÖNETİM KURULU BAŞKANI **7**

YTSO MECLİS BAŞKANI **9**

YTSO'DAN KISA HABERLER **10**

AYIN DOSYASI:
EKONOMİK KRİZİN YALOVA'YA ETKİLERİ **18**

2010 YILINDA BÜYÜMENİN
LOKOMOTİFİ OLARAK İHRACAT
İÇ TALEBİN ÖNÜNDE OLACAK **26**

KARBON ELYAF **29**

YOLOVA ULUSLARARASI MODEL ORMAN
AĞINA BAĞLANIYOR **30**

AYIN SEKTÖRÜ: TERSANE **32**

İŞ DÜNYASINA YÖN VERENLER
VERGİ ÖDÜL TÖRENİ **42**

ÖZEL İLGİ HAYATA BAĞLAR **48**

YTSO İL GENÇ GİRİŞİMCİLER KURULU
YOL HARİTASINI ÇİZİYOR **51**

KOSGEB DESTEKLERİ **54**

YALOVA'NIN İLÇELERİ: TERMAL **58**

YALOVA ÜNİVERSİTESİ **66**

YALOVA'NIN ÇIKARDIĞI İLK VE TEK
DÜNYA ŞAMPİYONU: SIRRI ACAR **70**

TARİHE ADANMIŞ BİR ÖMÜR: HALİL İNALCIK **72**

HİPER TANSİYONDA DOĞRU BİLİNEN 10 YANLIŞ **74**

YALOVA'DA BİR KOZMETİK ÜSSÜ: VK KİMYA **75**

YENİ ÇEK KANUNUMUZ HAYIRLI OLSUN **77**

ÜRETENİN YANINDAYIZ!

ŞEKERBANK ESNAFA VE İŞLETMELERE 3 AYRI ÜRETEN PAKET'LE DESTEK OLUYOR.

STANDART PAKET

- Vadesiz Ticari Mevduat
- Kredili Mevduat Hesabı
- Taksitli Ticari Kredi
- Borçlu Cari Hesap
- Teminat Mektubu
- POS
- Çek Defteri
- Üreten Sigorta
- Üretene Destek Hattı

GÜMÜŞ PAKET

- Vadesiz Ticari Mevduat
- Kredili Mevduat Hesabı
- Taksitli Ticari Kredi
- Borçlu Cari Hesap
- Teminat Mektubu
- Çek Defteri
- Vadeli Mevduat
- POS
- Sigorta
- Maaş Ödemeleri
- Üreten Sigorta
- Üretene Destek Hattı

ALTIN PAKET

- Vadesiz Ticari Mevduat
- Kredili Mevduat Hesabı
- Taksitli Ticari Kredi
- Borçlu Cari Hesap
- Teminat Mektubu
- Çek Defteri
- Vadeli Mevduat
- POS
- Sigorta
- Maaş Ödemeleri
- Dış Ticaret İşlemleri
- Üreten Sigorta
- Üretene Destek Hattı

Üretene Destek Hattı 444 00 29

Şekerbank

Uzat elini Türkiye!

sekerbank.com.tr | uretenedestek.com | 444 78 78

SANTES

SANAYİ TESİSLERİ MAKİNE İMAL
MONTAJ SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ.

Merkez :
Fatih Cad. Hürriyet Sk.
Kayerhan No:9/11 YALOVA
Tel: +90.226 814 22 61
Fax: +90.226 814 22 61

Atelye :
Orta Ölçekliler San. Sit.
No:13 Handere / YALOVA
Tel : +90.226 353 31 18
Fax: +90.226 353 28 08

www.santesmakine.com.tr
info@santesmakine.com.tr

Yalova

Doç. Dr. Yusuf Erbay
Yalova Valisi

Yalova; İstanbul, Kocaeli ve Bursa gibi ülkemizin gelişmişlik bakımından ilk sıralarda yer alan şehirlerinin arasında, bu şehirlerin karmaşasını ve yoğunluğunu taşımayan; ama bunlara birer saat uzaklıkta, denizi, çiçekleri, organik tarımı ve sıcak su kaynakları ile ekonomik potansiyelini alternatif turizme yönlendirmiş bir kenttir.

Yalova ; sahip olduğu nitelikli insan kaynağı ile, ekonomik ve sosyal yönden gelişmesini, belli bir vizyon üzerine oturtarak, belirlediği hedeflere ulaşmak üzere çalışmalarını sürdürmektedir.

Geniş katılımla yapılan çalışmalar sonrası, Yalova halkının iradesi olarak ortaya konulan Stratejik Plan, bu planda yer alan amaç ve hedefler çerçevesinde yerel meclisler; İl Genel ve Belediye Meclislerinde kabul edilerek yürürlüğe konulan Çevre Düzen Planı ile, Yalova; ihtiyaçlarını , geleceğe yönelik beklentilerini bu planlar üzerinden gerçekleştirmektedir.

Doğa dostu ekolojik çalışmalar kapsamında, Yalova'nın çevre pazara yakınlığı göz ününde bulundurularak, önemli bir kırsal kalkınma modeli olarak organik tarımın geliştirilmesi ve desteklenmesi amaçlanmış, bu kapsamda önemli projeler geliştirilmiştir. Bu alanda daha ileri bir aşamaya geçerek, üretim alanlarının ve üretim miktarının artırılmasına yönelik olarak organik tarım alanları oluşturulması yönünde çalışmalar yapılmaktadır.

Organik tarım ve diğer doğa dostu ekolojik ve ekonomik çalışmaların geliştirilmesine yönelik olarak 2007 yılında başlanılan Mavi Yeşil Yol projesi ile; alternatif turizm seyir yolları açılmış, bisiklet, doğa yürüyüşleri, yayla turizmi, seyir terasları, yamaç paraşütü gibi farklı alternatifler geliştirilerek, turizm ve organik tarım faaliyetlerinin farklı amaçlar için gelen ziyaretçilerle desteklenmesi hedeflenmiştir.

Mavi Yeşil Yol projesi kendi içinde dinamik, sürekli geliştirilerek amaç ve hedeflerinde çeşitlilik sağlanabilecek bir projedir. 2007 yılından bu yana, bu yol üzerinde bulunan tarihi eserlerin ortaya çıkarılarak restore edilmesi, ağaçlandırma, piknik ve mesire alanları yapılması, köyiçi yolların parke ile kaplanması ve süs aydınlatması ile aydınlatılması, çeşme , çöp toplama alanları yapılması gibi, sayısı 750 civarında küçük, orta ve büyük çaplı proje uygulanmıştır.

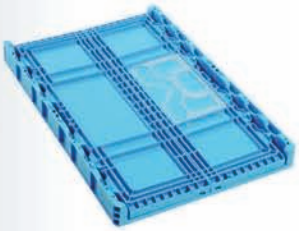
2006 yılında yapımına başlanılarak tamamlanan ve işletilmek üzere bir firmaya ihale edilen Yat Limanının, yapımı süren kara ünitelerinin de tamamlanmasıyla faaliyete geçmesi ve Yalova'nın turizmine önemli katkılar sağlaması beklenmektedir.

Çevre Düzeni Planı doğrultusunda sanayi; Çiçekçilik Organize Sanayi Bölgesi ve Bilişim Organize Sanayi Bölgesi Projelerinin hayata geçirilmesi çalışmaları devam etmektedir.

Eskiden beri fabrikaların bulunduğu Yalova'nın doğusunda kalan bölge, Çevre Düzeni Planında da Sanayi Bölgesi olarak tespit edilmiş, uygulamaların plan doğrultusunda yapılmasına hassasiyet gösterilerek, sanayinin belirlenen bölgede gelişmesinin sağlanması suretiyle % 60'ı ormanlarla kaplı yeşil Yalova'nın korunması hedeflenmiştir.

Yine, Çevre Düzeni Planına bağlı kalınarak oluşturulan Tersaneler Bölgesi Projesi de gelişimini sürdürmektedir. Tersaneler, yaptıkları üretimle Ülkemize çok önemli ekonomik katkılar sağladıkları gibi, Yalova'da ve çevre yerleşim yerlerinde yaşayan yaklaşık 8000 vatandaşımıza da, iş imkanı oluşturmaktadır.

Yalova'da, kaynakların rasyonel kullanılması ve çevrede yaşayan nüfusun da yararlanması ana ilkesi çerçevesinde, yeni projelerin uygulanmasına devam edilecektir.



Koruma altına alır...

taşırken, depolarken

BENOPLAST®
www.benoplast.com

BENO PLASTİK AMBALAJ ve KALIP SAN. TİC. LTD. ŞTİ.
Merkez Ofis : Ataşehir Bulvarı Ata 3/3 Plaza Kat:4 No.43 34758 Ataşehir / İSTANBUL
Tel.: 0 216 456 22 00 (pbx) Faks: 0 216 456 85 10 Gsm: 0 533 237 23 66
Fabrika : Yalova Sanayiciler Sitesi No.4 Handere Mevkii 77100 Taşköprü / YALOVA
Tel.: 0 226 353 23 66 (pbx) Faks: 0 226 353 38 76

0226'dan tüm Türkiye'ye merhaba...

Celal Özel
Yalova Ticaret ve Sanayi Odası
Yönetim Kurulu Başkanı

Saygıdeğer Yalova Ticaret ve Sanayi Odası üyelerimiz ve okuyucularımız,

Odamızın yeni yayını olan **0226**'nın ilk sayısıyla sizlerle buluşmanın heyecanını ve gurunu yaşıyorum. Yalova'da iş dünyasının en güçlü sesi olma vizyonumuza ulaşma adına ortaya koyduğumuz üç temel stratejimizden ilki, üyelerimizle iletişimin geliştirilmesi olmuştur. Üç ayda bir yayınlanacak olan dergimizin, sizlerle iletişimin artırılması adına büyük katkıları olacağına inanıyorum.
Göreve geldiğimiz 2009 yılından bu yana şahsım ve yönetim kurulumuz olarak, Yalova Ticaret ve Sanayi Odası'nda değişim ve yenilik sağlama adına çalışmalarımızı yoğun olarak sürdürmekteyiz. Yenilikçilik, bizim için Odamız değerleri arasında yer alan önemli bir unsur... Çünkü yenilik anlayışımız gerek üyelerimize, gerekse topluma değer yaratma yollarını keşfetmeyi hedeflemektedir.
İş dünyası, sadece ticaret ve sanayi faaliyetleriyle sınırlandırılamayacak kadar geniş ve farklı boyutlara sahiptir. İş dünyasını etkileyen global, ulusal ve yerel düzeydeki ekonomik gelişmeler, toplumsal refahın gelişimiyle paralellik göstermektedir. Bu durum iş dünyası olarak, topluma karşı sorumluluklarımızı bir kat daha artırmaktadır.
2009 yılı iş dünyası için aydınlık bir yıl olmamıştır. Bu nedenle bu dönemde daha fazla başarı hikayesine ihtiyacımız var. Bizlerin başarı hikayeleri, Yalova'nın ekonomik ve toplumsal gelişimine katkı sağlayacaktır. Göreve geldiğimiz 400 günden bu yana, üyelerimizin başarı hikayelerini desteklemek adına birçok çalışmayı gerçekleştirdik. Üyelerimizin sorunlarını ve taleplerini daha yakından izleyebilmemiz için üye ziyaretlerini artırdık; Meclis, Yönetim Kurulu ve meslek grupları çalışmalarında geçmiş yıllara yönelik artışlar sağladık. Girişimciliği destekleme adına birçok çalışma yanında özellikle kadın ve genç girişimcilerin gelişimine önem verdik.
Vizyon bildirgemizde yer alan ***"İş dünyasının lider kuruluşu olarak, üyelerine ve topluma en üst düzeyde değer ve katkı sağlayan, ticaret ve sanayi sektörünün Yalova'da en güçlü sesi olarak tanınacağız"*** idealimizin sadece kağıt üzerinde kalan bir cümle olmaması adına, katılımcılığı üst düzeyde tuttuğumuz 2010–2013 Stratejik Planımızı hazırladık.
Çünkü biliyoruz ki krizler geçicidir. Bizlerin gelecekte de yaşanabilecek krizlere hazırlıklı olmamız için daha sağlam yapılanmaya ihtiyacımız bulunuyor. Bu gayretler ekonomik gelişim yanında Yalova'nın kent kimliğinin oluşmasına yön verecek faktörlerdendir. Kent kimliği oluşumunda tabii ki kent dinamiklerinin ortak akılla hareket etmesi acil ve kaçınılmaz bir konudur.
Yalovamız, İller arası Rekabet Endeksi'nde de 2008–2009 sonuçlarına göre 29. sırada yer almaktadır. Bu sıralama, Yalova'nın rekabet edebilmesi için gerekli koşulların oluşamadığının kanıtıdır. Rekabet gücümüzün artırılabilmesi için, Yalova'daki mevcut yatırımcıların güçlendirilmesi ve yatırımların hayata geçebilmesi için gerekli desteğin verilmesi gerekmektedir.
2023 yılında, Cumhuriyetimizin 100. yılında, Atatürk'ün işaret ettiği muasır medeniyet seviyesine ulaşma hedefi doğrultusunda bilim ve teknolojiye hakim, teknolojiyi bilinçli kullanan ve yeni teknolojiler üretebilen, teknolojik gelişmeleri toplumsal ve ekonomik faydaya dönüştürme yeteneği kazanmış bir "Yalova' yaratmak ortak hedefimiz olmalıdır.
Tüm çalışmalarımızın amacı, kentimizin gelişimine en üst düzeyde katkı sağlanmasıdır. Bu ideallerimize ulaşmamızda doğru iletişimin en önemli faktörlerden biri olduğu bilinciyle dergimizin adını Yalova ve iletişimi bir arada temsil edecek alan kodumuz "0226" olarak belirledik.
İlk sayımızın tüm üyelerimize ve okuyucularımıza hayırlı olmasını diliyorum.

Saygılarımla,

www.vakifbank.com.tr

444 0 724

TAM BANA GÖRE!

KOBİLERİN GÜCÜ

TAM

TİCARİ ATILIM MERKEZİ

TAM VakıfBank'tan. KOBİ'lerin gücü TAM, desteği TAM.
KOBİ'ler için yeni bir atılım başlıyor.

Ayrıntılı bilgi VakıfBank Şubelerinde.

VakıfBank

Burası Sizin Yeriniz

Sensiz bir kişi eksiğiz...

Mehmet Gürel
Yalova Ticaret ve Sanayi Odası Meclis Başkanı

Saygıdeğer Yalova Ticaret ve Sanayi Odası üyeleri ve değerli okuyucularımız;

Yeni yayınımız "**0226**"nın, odamızla üyelerimiz ve Yalova halkı arasında çağdaş bir iletişim köprüsü olacağına inanıyor ve kentsel yaşamımızda fark yaratacak bir araç olmasını ümit ediyorum.
Yalova Ticaret ve Sanayi Odası bugün itibari ile 4.000 üyesi olan, kentin en etkin sivil toplum kuruluşudur. 14 meslek grubundan seçilmiş, yönetim kurulumuzu da içeren 42 meclis üyesi ve 56 meslek komite üyesinin tamamının tek bir hedefi bulunmaktadır. Bu hedef Yalova'yı her konuda kalkınmış bir kent haline getirmek ve bu kalkınmanın sürdürülebilirliğini sağlamaktır. Bu bağlamda tüm meclis üyeleri ve meslek komite üyelerimiz çalışmalarını büyük bir gayretle ve "gönüllülük esasına" dayanarak sürdürmektedirler.
Yalova Ticaret ve Sanayi Odası kentin hem iktisadi hem de sosyo-kültürel döngüsünde aktif ve yönlendirici olmaya çalışmaktadır. Bugüne kadar meclisimizde kentin bugününde ve geleceğinde önemli olduğunu düşündüğümüz konu başlıkları hakkında tartışmaya çalıştık ve bu konularda yetkili ve uzman kişilerle toplantılar yaptık.
İlkini 2010 yılı başında düzenlediğimiz ve her yıl yeni başlıklarla devam ettireceğimiz, kentin gündemini belirleyen olayların tartışılabildiği "**YTSO Kent Gündem Panelleri**"ni hayata geçirdik. "**Çiçekçilik OSB**" konusu ile başlayan, "**Termik Santral**" konusu ile devam eden bu paneller dizisi önümüzdeki süreçte "**Üniversite**" ve "**Çevre Düzeni İmar Planı**" konuları ile bu yıl içerisinde devam ettirilmeye çalışılacaktır. Bu panellerin Yalova'nın kentsel yaşamına yeni bir tarz getireceğine ve önümüzdeki süreçte de "**Katılımcı Yönetim**" anlayışını destekleyen faydalı bir uygulama olacağına inanıyorum.
Üzerinde önemle durmamız gereken bazı konu başlıkları bulunmaktadır. Bunların başında, Armutlu ve Altınova ilçelerimizin kentin bütününden kopuk algılanıyor olması gelmektedir. Bu durum ilimize zarar verebilecek bir noktaya ulaşmıştır. YTSO olarak hizmet sorumluluk alanımızın, ilimizin tüm ilçe ve beldelerini kapsadığını biliyor ve kentin tüm yönetim organlarının da aynı yaklaşımı göstermelerini önem ve hassasiyetle bekliyoruz. Çınarcık, Termal, Esenköy ilçelerimiz tüm beldeleri ile beraber hala elimizde yeterince değerlendiremediğimiz doğal, tarımsal ve turistik değerler olarak beklemektedirler.
"**Bilişim İhtisas OSB**", "**Çiçekçilik OSB**" süreçleri başlatılmış fakat halen faaliyete geçirilememiş fırsatlarımızdandır. Bunlara önümüzdeki süreçte muhakkak Yalovalı yatırımcılarında içerisinde yer alabildiği "**Gemi Yan Sanayi OSB ve Karbon Elyafa Dayalı OSB projeleri**" eklenmelidir.
Yalova "**Üniversite**" kavramının tartışıldığı bir kent haline asla gelmemelidir. Üniversite oluşumu, kentin sadece ekonomik hayatına katacakları ile değil, bundan da önemli olan kentin sosyo-kültürel döngüsüne getireceği zenginliklerle beraber bir bütün olarak değerlendirmelidir.
Bu dönemde "**İl Kadın Girişimciler Kurulu**" muz gibi "**İl Genç Girişimciler Kurulu**" oluşturulmuştur. Gençler; girişimcilik konusunda en aktif rolü üstlenmesi gereken jenerasyonu oluşturduklarından dolayı "**İl Genç Girişimciler Kurulu**" faaliyetleri, sayılarının çokluğu ve dinamik yapıları itibari ile çok önemli olacaktır. Her iki kurulumuzda faaliyetlerinde odamızla beraber, tüm üyelerimiz tarafından desteklenmelidirler.
İçerisinde bulunduğumuz sıkıntılı ekonomik süreçte üyelerimizin; sermayelerini, emeklerini, tecrübelerini ve hayallerini birleştirerek ortak yatırımlar yapma eğilimlerini arttırmaları gerekmektedir. Bu konu, üzerinde hassasiyetle durulması ve muhakkak başarılı olunması gereken bir konudur.
Kentsel kalkınmayı sağlayacak; "**ortak akıl, ortak söylem ve ortak eylem**" oluşturmamızda etkili olacağına yürekten inandığım "**0226**"nın ilk sayısının tüm üyelerimiz ve Yalova halkına hayırlı olmasını diliyorum.

Saygılarımla,

12 Ocak 2010 tarihinde YTSO Meclis Toplantısı Yalova Valisi Doç. Dr. Yusuf ERBAY'ın katılımıyla gerçekleşti.

22 Ocak 2010 tarihinde Kent Gündem Panellerinin Birincisi olan "Süs Bitkileri Sektörü ve Çiçekçilik OSB'nin Geleceği" adlı panel Yalova Halk Eğitim Merkezi Konferans Salonunda gerçekleştirildi.

23 Şubat 2010 tarihinde Yalova Defterdarı Selami SİPAHİGİL Vergi Haftası sebebiyle Odamızı ziyaret etti.

26 Şubat 2010 tarihinde **"Yatırımlarda Devlet Yardımları ve Yalova İline Sağlanan Destekler"** konulu bilgilendirme toplantısı Yalova Halk Eğitim Merkezi Konferans Salonunda gerçekleştirildi. Hazine Müsteşarlığı Teşvik Uygulama Genel Müdür Yardımcısı M. Uğur ATAER, Hazine Müsteşarlığı Teşvik Uygulama Genel Müdürlüğü Uzmanlarından Osman KILINÇEL ve Muzaffer ERDOĞAN konuşmacı olarak yer aldı.

6 Şubat 2010 tarihinde Yönetim Kurulu Üyemiz Nusret KARAALİOĞLU ve 12. Meslek Komite Başkanı Mustafa TOPRAK başkanlığındaki 19 kişilik YTSO Heyeti WIN 1 Fuarını ziyaret etti.

8 Şubat 2010 tarihinde Kent Gündem Panellerinin İkincisi olan "AKSA Akrilik Kimya Sanayi A.Ş. Enerji Yatırımı Bilgilendirme" adlı panel Yalova Halk Eğitim Merkezi Konferans Salonunda gerçekleştirildi.

11 Şubat 2010 tarihinde Meclis Üyelerimiz Yakup ERDİNÇ ve Galip ATİK başkanlığındaki 10 kişilik YTSO heyeti 14. Doğu Akdeniz Uluslararası Turizm ve Seyahat Fuarı'nı ziyaret etti.

12 Şubat 2010 YTSO Meclis Toplantısı Yalova Milletvekili İlhan EVCİN'in katılımıyla gerçekleşti.

UZMANLAR

Çiftlikköy Fizik Tedavi ve Rehabilitasyon Merkezi

Tel:0226 352 66 66 (pbx)

Fax: 0226 352 00 70 Sahil mah. Yalova-İzmit Karayolu Üzeri No:81

ÇİFTLİKKÖY - YALOVA

4 Mart 2010 tarihinde YTSO Meclis Toplantı Salonunda gerçekleştirilen Sertifika Takdim Töreninde, Yönetim Kurulu Başkanımız Celal ÖZEL, Odamıza yeni kayıt olan firmaların yetkililerine sertifikalarını teslim etti. Özel, Şubat ayında 32 firmanın kaydının gerçekleştiğini belirterek Oda faaliyetleri hakkında yeni üyelere bilgi verdi.

16 Mart 2010 tarihinde Gürcistan Teknik Üniversitesi Rektörü Prof.Dr.Archil Prangishvili ile birlikte 8 kişilik Gürcü heyeti Odamızı ziyaret etti. Ekonomik işbirliklerinin değerlendirilmesi kapsamında Gürcistan'ın ekonomik durumu ve yatırım potansiyeli hakkında bilgi alışverişinde bulunularak kısa vadede işadamlarımızın Gürcistan'ı ziyaret etmesine karar verildi.

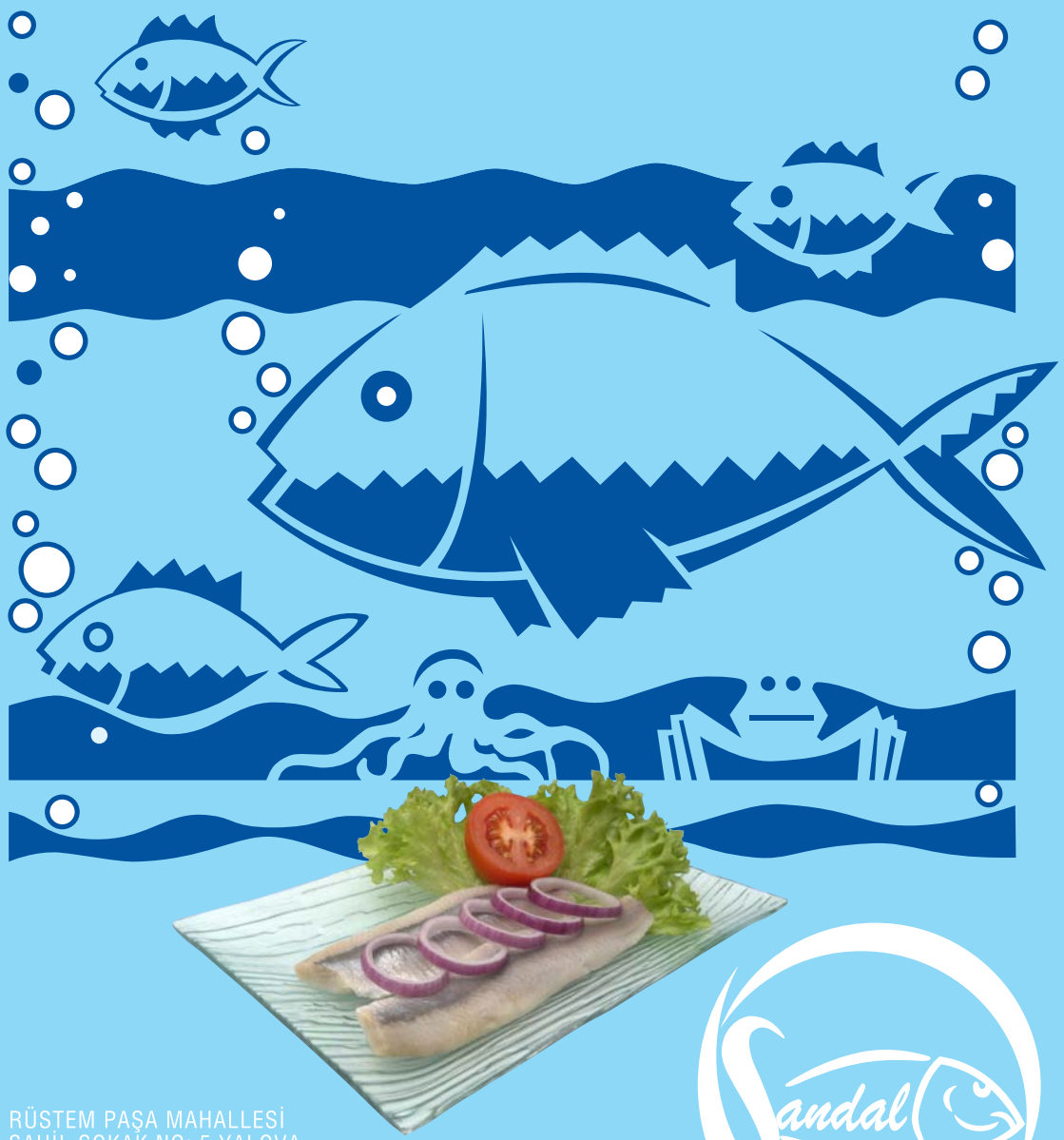
16 Mart 2010 tarihinde Yalova Üniversitesi Meslek Yüksek Okulu Konferans Salonunda YTSO Kadın Girişimciler Kurulu ile Yalova Üniversitesi işbirliğinde

düzenlenen Girişimcilik Aşısı III. panelinde Sunay Karamık Özbek başarı öyküsünü gençlerle paylaştı.

Odamızın 2010–2013 Stratejik Planında yer alan "Üyelerimizin, iş ve günlük yaşamlarının gelişimine yönelik iletişim ve ihtiyaçları doğrultusunda destek çalışmaları yapma" hedefimiz doğrultusunda, ilk uygulamamız olan "Her üyenin yılda en az bir kez işyerinde ziyaret edilmesi" kapsamında YTSO Yönetim Kurulu Başkanımız Celal ÖZEL beraberinde Meclis Başkanımız Mehmet GÜREL ve Yönetim Kurulu Üyelerimiz ile 23 Şubat, 25 Mart ve 30 Mart 2010 tarihlerinde YTSO

Üyelerini işyerlerinde ziyaret etti. Üyelerimizin son derece memnun olduğu gözlenen ziyaretler esnasında YTSO Yönetim Kurulu Başkanı Celal ÖZEL, ziyaret edilen üyelerimizin iletişim bilgilerinin güncellenmesinin sunulan hizmetin ve Üye- Oda arasındaki ilişkinin sürekliliğine ve sıcaklığına büyük katkı sağladığını belirtti. Üyelerimizden, YTSO ile ilgili görüş, talep ve beklentilerini, Odanın beklentileri karşılama durumunu değerlendirmelerini de isteyen ÖZEL, üye ziyaretlerinin devam edeceğini aktardı.

Yalova'da keyifle balık yiyebileceğiniz bir restoran var!



RÜSTEM PAŞA MAHALLESİ
SAHİL SOKAK NO: 5 YALOVA
TEL: 0226 814 4949
FAKS: 0226 811 4445
www.yalovasandalbalik.com

Sandal

www.yalovasandalbalik.com

30 Mart 2010 tarihinde, Sandal Balık Restoranda, YTSO Yönetim Kurulu Başkanı Celal ÖZEL, Meclis Başkanı Mehmet GÜREL, YTSO Yönetim Kurulu Üyeleri ile birlikte Yalova Esnaf ve Sanatkârlar Odaları Birliği'ne bağlı oda başkanları ve temsilcileri ile biraraya geldi. Baro Başkanı Avukat Cemal İnci, Yalova Esnaf ve Sanatkârlar Odaları Birliği Başkanı Fehmi Öncü, Yalova Esnaf ve Sanatkârlar Odası Başkanı İsmail Mutlu ile çok sayıda Oda başkanının bulunduğu gecede ilin ekonomisi hakkında konuşuldu.

18 Mart 2010 tarihinde Yalova Uygulama Otelinde Meslek Komiteleri ile Ortak Meclis Toplantısı gerçekleştirildi.

Eğitimler

2010 yılı Ocak, Şubat ve Mart aylarında Odamızda 6 adet eğitim gerçekleştirilmiş olup, 293 üyenin eğitimlere katılımı sağlanmıştır:

11-12 Ocak 2010
"Proje Döngüsü Yönetimi - PCM" Eğitimi - TR42 Doğu Marmara Kalkınma Ajansı
Katılımcı

3 Şubat 2010
AR-GE Destekleri Bilgilendirme Toplantısı-Doğu Marmara ABİGEM
19 Katılımcı

10 Şubat 2010
Kai-Zen Eğitimi –Doğu Marmara ABİGEM
14 Katılımcı

18 Şubat 2010
"İletişim Yoluyla Etkili Yönetim" Eğitimi - Doğu Marmara ABİGEM
17 Katılımcı

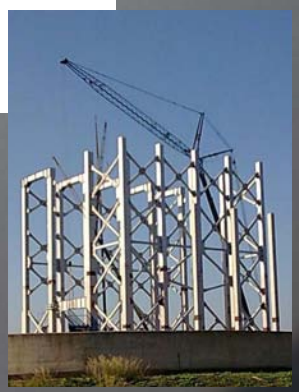
26 Şubat 2010
Yatırımlarda Devlet Yardımları ve Yalova İline Sağlanan Destekler" Bilgilendirme Toplantısı
200 Katılımcı

16-17 Mart 2010
ISO 9001:2008 Kalite Yönetim Sistemi İç Denetçi" Eğitimi
15 Katılımcı

Celik konstrüksiyon imalatı ve montajında 40 yıllık deneyim...

40 yıldır Türkiye'deki birçok tesisinin ve fabrikanın çelik konstrüksiyon imalatını ve montajını gerçekleştiren **Yapın İnşaat**, ayda ortalama 400 tonluk iş haçmiyle alanındaki önde gelen kuruluşları arasındadır.

ÜRETİM TESİSLERİ • HANGAR / AMBAR • SİLO AYAKLARI • PLATFORMLAR • KÖPRÜ • ASKERİ TESİS • KİMYA SANAYİ • ENERJİ SANTRALLERİ • DEMİRDÖKÜM / KİMYA / OTOMOBİL FABRİKALARI • BENZİN İSTASYONLARI • SPOR SALONLARI VE OKULLAR



Ofis: İzmit-Yalova Yolu 13. km
Taşköprü Yalova
Tel: 0226 353 38 85
Faks: 0226 353 36 80

Atölye: İzmit-Yalova Yolu
Çavuşçiftliği altı Altınova Yalova
Tel: 0226 461 21 68
Faks: 0226 461 22 09

YAPIN İNŞAAT LTD.ŞTİ.

www.yapininsaat.com.tr

YTSO İL KADIN GİRİŞİMCİLER KURULU DİYARBAKIR'DA 6–7 MART KADIN EMEĞİ ETKİNLİĞİNE KATILDI

Dünya Kadınlar Günü münasebetiyle, Diyarbakır İl Kadın Girişimciler Kurulu tarafından,, Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği, Diyarbakır Ticaret Borsası ile Diyarbakır Ticaret ve Sanayi Odası'nın destekleriyle 6 – 7 Mart 2010 tarihlerinde TÜYAP Diyarbakır Fuar Merkezi'nde, ülke çapında faaliyet yürüten her İlin Kadın Girişimciler Kurullarına 10'ar metrekarelik ücretsiz stant tahsis edilerek "Kadının Emeği Sergisi" ve eş zamanlı olarak Kadın Girişimciliği konulu bilgilendirme semineri düzenlendi. TOBB Yönetim Kurulu Başkanı Sn. M. Rıfat HİSARCIKLIOĞLU ve TOBB Kadın Girişimciler Kurulu Başkanı Sn. Aynur BEKTAŞ'IN teşrifleriyle açılışının yapıldığı etkinliklere çeşitli illerden 220 adet kadın girişimci katıldı. Etkinliklere, YTSO İl Kadın Girişimciler Kurulu da 8 kişi ile katıldı. YTSO İl Kadın Girişimciler Kurulu üyesi Hatice EVCİN, yetkilisi olduğu Evçay firmasının ürünlerini kendisine ayrılan stantta sergiledi. 6 Mart 2010 sabahı Diyarbakır'da hazır bulunan YTSO İKG Kurulu üyeleri, bu etkinliğin çok verimli ve kaynaştırıcı bir etkinlik olduğunu, tüm illerdeki İKG kurulu üyeleri ile sıcak ilişkiler kurarak ortak proje zemini hazırlama imkânı bulduklarını ayrıca Diyarbakır'ın misafirperver ve cana yakın halkından çok etkilendiklerini söylediler.

YTSO KADIN GİRŞİMCİLER KURULU VERGİ ÖDÜL TÖRENİNE KATILDI

YTSO İl Kadın Girişimciler Kurulu TOBB başkanı Rıfat Hisarcıklıoğlu'nun ve Kadın Girişimciler Kurulu başkanı Aynur Bektaş'ın katıldığı vergi ödül törenine katıldı. Törenden sonra, Kadın Girişimciler Kurulu Başkanı Aynur Bektaş, TOBB Kadın ve Genç Girişimciler Üst Kurul Yetkilileri, YTSO Kadın ve Genç Girişimciler Kurullarının da katıldığı bir toplantı yaparak, yapılan çalışmalar ve yeni projeler hakkında görüşüldü.

YTSO İl KADIN GİRİŞİMCİLER KURULU DOĞU MARMARA KADIN GİRİŞİMCİLER ZİRVESİNE KATILDI

5 Mart 2010 Cuma günü İzmit'te düzenlenen zirve, TR42 bölgesine bağlı 5 ilin Kadın Girişimciler Kurullarının temsilcilerinin katılımı ile gerçekleşti. İllerin ticaret hayatına katkılarının nasıl arttırılabileceği konusunun irdelendiği toplantıda, katılımcı illerin İKG kurulları temsilcileri, bugüne dek bu amaca hizmet eden faaliyetlerini anlatarak önerilerini sundular. İzmit, Adapazarı, Düzce, Yalova ve Bolu illerinden oluşan TR42 bölgesi Doğu Marmara Kalkınma Ajansı Genel Sekreteri Sayın Erkan AYAN, illerdeki bu faaliyetleri destekledikleri ve her türlü rehberliğe hazır olduklarını vurguladı.
Toplantıda, YTSO İl kadın Girişimciler Kurulundan 7 kişi hazır bulundu. YTSO İl Kadın Girişimciler Kurulunu, Kurulun Başkanı Sayın Yıldız TUNA temsil etti.

Travel Market*

* TÜRKİYE'NİN ÖNDE GELEN TUR OPERATÖRLERİNİN YETKİLİ ACENTESİ OLAN OBA TURİZM, AVRUPA'DA UYGULANAN TRAVEL MARKET SİSTEMİNİ TÜRKİYE'YE TAŞIYARAK SİZLERE YÜZLERCE TESİS VE TATİL SEÇENEĞİ SUNUYOR...

etstur

ANI TOUR

hey! travel trends

JOLLY International TOURS

CAFÉTUR iz bırakır...

OBA TURİZM'DEN TATİL ALIRKEN VADE FARKSIZ UYGUN ÖDEME KOLAYLIKLARINDAN YARARLANIRSINIZ.

MNG TURİZM

PRONTOTOUR

touristica® En güzel yerler, En iyi fiyatlar...

Didimtur

ODEON TOURS

OBA TURİZM, 30 YILA YAKLAŞAN DENEYİMİYLE YALOVA'DAN SONRA BURSA'DA BUTTİM İŞMERKEZİ'NDE DE FAALİYETLERİNİ SÜRDÜRÜYOR.

OBA TURİZM, TÜRKİYE'NİN VE DÜNYANIN ÖNDE GELEN HAVAYOLU KURULUŞLARININ YETKİLİ ACENTESİDİR.

ANADOLUJET

atlasjet AIRLINES

PEGASUS AIRLINES

Onurair

ÖGER TÜRK TUR

SunExpress

TURKISH AIRLINES

VE DİĞER ÜLKE HAVAYOLLARI...

KÂMİLKOÇ 1926®

OBA'yla nereye isterseniz oraya!

OBA TURİZM VE SEYAHAT ACENTESİ
OBA TOURISM AND TRAVEL AGENCY

Yalova: Huzur Sokak Balkan İşhanı 21/F
Tel: 0226-814 13 42 (pbx) Faks: 0226-812 03 25
Bursa: Yalova Cad. Buttim İşmerkezi A1 Blok
Bina No: 424 Dükkan No: 17 Osmangazi
Tel: 0224-211 81 11 (pbx) Faks: 0224-211 56 66

info@ obatur.com, **www.obatur.com**

OBA TURİZM

Ekonomik Krizin Yalova'ya Etkileri

"Akşamları dışarı çıktığınızda sanki sokağa çıkma yasağı var sanıyorsunuz"... 24 Şubat 2010 tarihinde YTSO'yu ziyaret eden Yalova Defterdarı Selami Sipahigil'e YTSO Yönetim Kurulu Başkanı Celal Özel böyle diyordu. Aslında Başkan bir şekilde Yalova'nın ekonomik durumunu özetlemişti. Başkanın bu demeci Yalova'daki tüm kamuoyunun duygularına tercüman olması açısından çok ses getirdi, öyle ki Devletin vergi toplamakla görevli ildeki en yüksek ve etkili makamındaki bürokratı olan Defterdar "almaya değil, vermeye geldik" anlamındaki konuşmasında "Her türlü yatırım için gereken yardımı yapmaya hazırız. Yeter ki Yalova'daki ekonomiyi canlandıralım" diyerek Devletin Yalova'ya bakışındaki bir tür endişeyi dile getiriyordu.

Gerçekte küresel krizin alarm zilleri Yalova için diğer illere göre çok daha erken çalmaya başladı, üretime yönelik birkaç büyük sanayi tesisi dışında fazla bir faaliyetin olmadığı şehrin ekonomisi genelde küçük işyeri konumundaki perakende ve hizmet sektörüne dayanıyordu. Büyük mağazaların Yalova'ya birer ikişer gelmesi zaten bu işyeri sahiplerini zorlamaya başlamıştı. **Y**alova tarımsal üretimden vazgeçeli zaten yıllar olmuştu. Öyle ki Yalova pazarında köylü tezgâhları artık azınlığa düşmüş, köyden gelenler yumurtayı bile pazardan alacak kadar üretim fikrinden uzaklaşmışlardı. Yazlık bir kent olma özelliğini deprem sonrasında yitirmiş olsa da Yalova yazın yine büyük bir mevsimlik nüfus artışına sahne oluyor. Ama bu iç turizm hareketi ne yazık ki iki ay gibi kısıtlı bir zaman süresince etkili; bu da Yalova ekonomisinin yazlık turizme bağlı olarak kurgulanmasını imkânsızlaştırıyor. Halbuki bütün bir takvim yılında etkili olacak termal ve kaplıca turizmi iç turizmin yanı sıra dış turizme de yönelik olarak ekonomik fayda sağlayacak potansiyele sahip.

Krizin tüm ağırlığınca üzerine çöktüğü Yalova ekonomisinin durumu 2009'un son çeyreğinden itibaren ulusal istatistiklere yansımaya başladı, üst üste gelen istatistiki veriler Yalova'nın resmen dibe vurduğunu gösterdi.

Uluslararası Rekabet Araştırmaları Kurumu tarafından hazırlanan "İllerarası Rekabet Endeksi"nde Yalova 2007/2008 yılındaki genel endeks sıralamasındaki 21. sıradan 2008-09 yılında 24. sıraya düşüyordu. Üstelik Yalova'nın üstünde yer alan iller arasında Yalova'ya göç veren ama Yalova'nın hiç göç vermediği Adana, Hatay, Konya, Mersin, Trabzon, Aydın, Zonguldak, Samsun, Sivas, Isparta gibi iller yer alıyordu. Yıllarca İstanbul olarak kabul edilen ve İstanbul haricindeki şehirlerle kendi şehirlerini hiçbir şekilde kıyaslamaya rıza göstermeyen Yalova için bu trajikomik bir durumdu. Bunun arkasından işsizlik oranlarının Türkiye ortalaması %11 iken, Yalova'daki rakamın %12,2 olarak açıklanması kötü haberlerin devam ettiğini gösteriyordu. Burada da Yalova'dan daha kötü oranlara sahip iller: Osmaniye, Şırnak, Van, Yozgat, Muş, Kahramanmaraş, Elazığ, Bingöl, Bitlis, Adıyaman gibi Doğu ve Güneydoğu Anadolu'da yer alan illerdi. Yalova bir anda kendi bölgesindeki illerle değil, Doğu ve Güneydoğu Anadolu'daki illerle kıyaslanacak bir duruma gelmişti.

İllerarası Rekabetçilik Endeksi 2008-09 ile 2007-08 Karşılaştırması

	2008-09	2007-08
Genel Endeksteki Sırası	24	21
Endeks Değeri	22,49	22,98
Beşeri Sermaye ve Yaşam Kalitesi Sıralaması	30	27
Markalaşma Becerisi ve Yenilikçilik Endeksi Sıralaması	54	47
Ticaret Becerisi ve Üretim Potansiyeli Endeksi Sıralaması	19	23
Erişilebilirlik Endeksi Sıralaması	16	13

Bir istatistik darbesi de Maliye Bakanlığı'ndan geldi; Yalova vergi performansı açısından geliri giderini karşılayamayan 64 il içerisine girmişti. Tarihinde bu duruma yıllarca önce de düşen Yalova'ya bu rakamların şokunu atlatamadan bir darbe de Türkiye Bankalar Birliği'nden geldi. Yalova "takipteki batık krediler" açısından son bir yılda en fazla artış gösteren il oldu. **B**öylece herkesin dilindeki "mevduat rakamı en yüksek il" şeklindeki şehir efsanesi de son bulmuş oluyordu. Gerçekte Yalova mevduat açısından hiçbir zaman birinci sırada olmamıştı, kişi başı mevduat miktarında 2007 yılında 7. olan Yalova, 2008 yılında beş sıra gerileyerek 12. sıraya düşmüştü.

İllere Göre Kişi Başı Mevduat Sıralamasında Yalova

Veri	Değer (TL)
2009	
Kişi Başı Nakdi Kredi	3.401,96
Kişi Başı Takipteki Alacak	219,99
Kişi Başı Tasarruf Mevduatı	4.013,20
Kişi Başı Toplam Mevduat	4.466,55
2008	
Kişi Başı Nakdi Kredi	3.237,86
Kişi Başı Takipteki Alacak	75,83
Kişi Başı Tasarruf Mevduatı	4.043,49
Kişi Başı Toplam Mevduat	4.435,44
2007	
Kişi Başı Nakdi Kredi	2.280,48
Kişi Başı Takipteki Alacak	37,45
Kişi Başı Tasarruf Mevduatı	3.340,41
Kişi Başı Toplam Mevduat	3.946,79

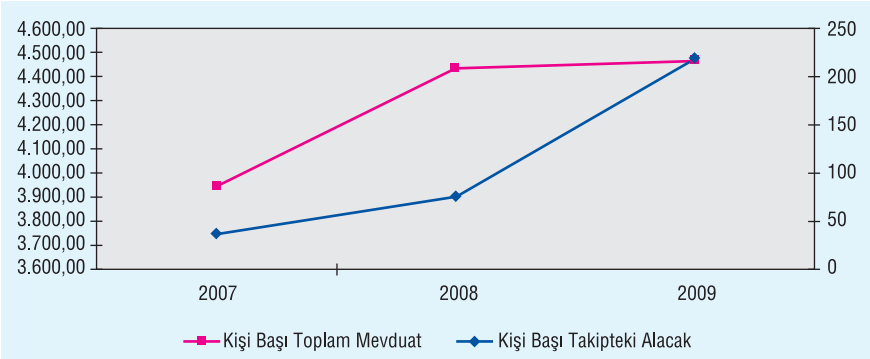
Yazlık bir kent olma özelliğini deprem sonrasında yitirmiş olsa da Yalova yazın yine büyük bir mevsimlik nüfus artışına sahne oluyor.

Yalova mevduat açısından hiçbir zaman birinci sırada olmadı, kişi başı mevduat miktarında 2007 yılında 7'nciyken, 2008 yılında beş sıra gerileyerek 12. sıraya düştü.

2007-2008-2009 Yılları Arasındaki Toplam Mevduat & Takipteki Alacakların Yalova'daki Artış Oranı

	2007	2008	2009
Kişi Başı Toplam Mevduat	3.946,79 TL	4.435,44 TL	4.466,55 TL
Kişi Başı Takipteki Alacak	%37,45	%75,83	%219,99

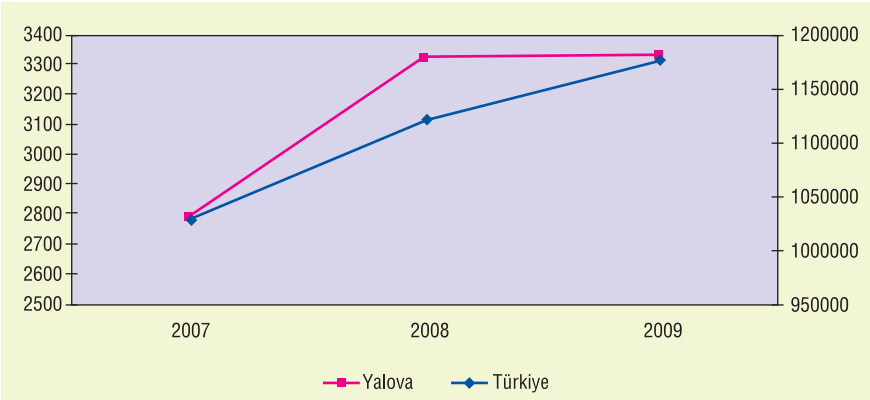
(Bir önceki yıla göre artış oranı)



İllere Göre Toplam Mevduat Sıralaması

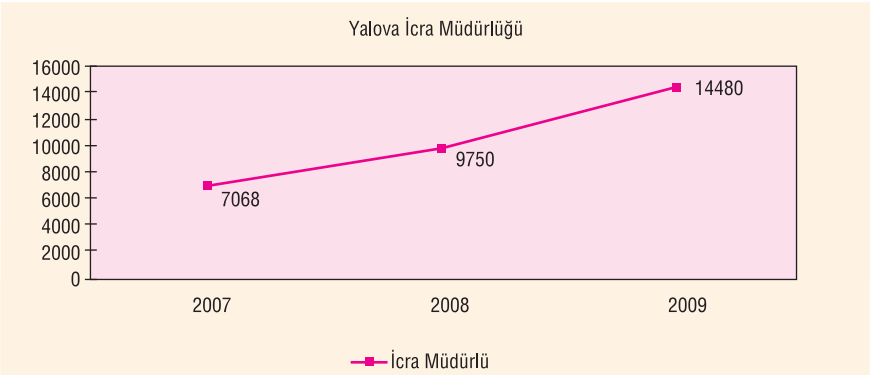
2007			2008			2009		
Sıra No	Şehir	Değer (TL)	Sıra No	Şehir	Değer (TL)	Sıra No	Şehir	Değer (TL)
1	İSTANBUL	146.901.989	1	İSTANBUL	194.626.003	1	İSTANBUL	216.467.796
2	ANKARA	55.870.660	2	ANKARA	69.132.932	2	ANKARA	78.528.398
3	İZMİR	21.597.149	3	İZMİR	26.791.815	3	İZMİR	29.705.539
4	BURSA	9.258.416	4	BURSA	11.278.098	4	BURSA	12.443.428
5	ANTALYA	8.444.320	5	ANTALYA	10.280.118	5	ANTALYA	11.355.650
42	YALOVA	717,361	43	YALOVA	806,176	46	YALOVA	881,75
76	SİİRT	120.737	76	GÜMÜŞHANE	162.077	76	MUŞ	187.222
77	ARDAHAN	118.032	77	BİTLİS	156.311	77	BİTLİS	184.671
78	ŞIRNAK	110.501	78	ARDAHAN	136.940	78	HAKKARİ	178.945
79	HAKKARİ	93.849	79	HAKKARİ	129.180	79	ARDAHAN	157.123
80	BAYBURT	79.080	80	KİLİS	97.589	80	KİLİS	125.329
81	KİLİS	70.161	81	BAYBURT	92.603	81	BAYBURT	109.390

2007 -2008–2009 Yılları Arasında Protesto Edilen Senetlerin Adet Bazında Türkiye ile Yalova Karşılaştırılması



Toplam Protesto Edilen Senet	2007	2008	2009
Türkiye	1029765	1120731	1175326
Yalova	2791	3323	3336
İl Sıralaması	60.	56.	55.

Protesto edilen senetlere adet bazında bakıldığında Yalova 81 il sıralamasında her yıl yükseliş göstermektedir.
Bu üzüntü verici istatistik rakamlarını yereldeki asayiş, boşanma, çek ve senet suçları, icra takibi gibi rakamlardaki yükselişi de eklersek Yalova sokaklarının ve caddelerinin gecelerdeki ıssızlığına bir cevap bulabiliriz.



2007 ve 2008 yılları 1'inci İcra Müdürlüğü 2009 yılı 1'inci ve 2'inci İcra Müdürlükleri dosya sayıları toplamıdır.

Protesto edilen senetlere adet olarak bakıldığında Yalova 81 il sıralamasında her yıl yükseliş göstermektedir.

Defterdar Sipahigil "Yalova'da genel anlamda herkes çalışıyormuş gibi yapıyor, ama çalışmıyor" derken krizin nedenini çok da küresel anlamda aramamak gerektiğine işaret ediyor gibiydi. Yalova'da çalışmak: dükkan açmak, müşteri beklemek şeklinde modern çağın artık çok gerisinde kalmış bir faaliyet olarak algılanıyorsa da markalaşma becerisi ve yenilikçilik açısından 81 il arasında 54. sırada yer alan Yalova'da bu "dükkancılık" faaliyetinin de doğru bir şekilde yürütülemediği görülüyor.

Şimdiki Valimiz Doç.Dr. Yusuf ERBAY'ın kurulmasında büyük katkısı olan ve 4 yıllık bir geçmişi olmasına rağmen yatırımın başladığı yıllarda bir umut ışığı olarak görülen tersane yatırımı gereken ekonomik faydayı sağlayamama sebebini küresel krizle açıklayabileceğimiz tek sektör olarak karşımıza çıkıyor. Küresel kriz ile birlikte daralan dünya ticaret hacminin etkisiyle düşen navlun fiyatları yeni gemi talebini bir süreliğine ertelemiş görünüyor. Buna rağmen, tersanelerde 6,500 kişinin istihdam ediliyor olması bu yatırımın ilerisi için hala bir umut ışığı olmasını sağlıyor.

Bölgede artan arazi fiyatları süs bitkileri sektörünün en büyük sorunu; sektörün yeterli sermaye birikiminin ve işletmelerin optimum büyüklükte olmamaları Devletin de Çiçekçilik OSB'nin kaynak sorununa bütçeyi mazeret göstererek adeta çözümü bizden beklemeyin şeklinde mesaj vermesi Çiçekçilik OSB'yi bir yol ayrımına getirmiş bulunuyor. Yalova kendi iç dinamikleriyle bu sorunu halledemediğinin farkında, OSB Müteşebbis Heyeti kalan kamulaştırmaların yapılabilmesi için bu sektöre yatırım yapacak yeni girişimciler arayışında.

Süs bitkileri üreticileri de giderek değerlenen bu topraklarda üretimi devam ettirmenin çok da uzun sürmeyeceğini fark ederek çevre il ve ilçelerde nispeten daha ucuz ve daha büyük araziler alıp faaliyetlerini buralarda devam ettirmek niyetindeler.

Bu sene yapılan Süs Bitkileri İhtisas Fuarı'nın geçmiş yıllara oranla daha canlı geçmesi Türkiye'nin değişik yerlerinden gelen üreticilerle Yalovalı üreticilerin kendilerini kıyaslamalarına vesile oldu; şu bir gerçek ki artık Yalova'nın bu sektördeki rakibi sadece Antalya değil. İzmir, Ödemiş, Kocaeli, Sakarya ve önümüzdeki yıllarda ismini duyacağımız bazı merkezler de bu sektördeki rekabetin kuvvetli birer unsuru olmuşlar. Yalovalı üreticilerin bu rekabette geçmişten gelen bilgi birikimleri ve üretimdeki tecrübelerini avantaja dönüştürmesi gerekliliği açık seçik ortaya çıkmış durumda.

Uzun bir zaman Yalova ekonomisinin

amiral gemisi konumunda olan inşaat sektörü 1999 Marmara Depremi ve ardından gelen 2001 Krizinden dolayı büyük sekteye uğramıştır. Kendisi ile beraber birçok sektörü de harekete geçirme yeteneği olan bu sektör uzunca süren hareketsizliğinden kurtulursa belki tekrar eski hakim konumuna gelemese de istihdam sorunun çözümüne faydalı olabilir.

Yıllara göre yapı ruhsatı

1997	1998	1999
151	172	81

2007	2008	2009
194	210	276

Yalova Belediyesinden alınan Yapı Ruhsatı ilgili rakamlar

Yalova'da Devlet yatırımı şeklinde olan inşaat faaliyetlerine Yalova dışından birçok firmanın katılması ve ihale sürecinde Yalovalı müteahhit firmaların yaşadığı olumsuzluklar bu yerel firmaların desteklenmesi yönünde bir düşünceyi toplumda hakim kılmaktadır.
TOKİ ve Kiptaş gibi Devletin büyük inşaat firmalarının yaptığı inşaatlar Yalova'daki yerel inşaat ve inşaat malzemeleri satan firmalara ekonomik katkı yaratmamasının yanında, bu ihtiyacın üstündeki konut üretiminin yerel firmaların karlılığını olumsuz yönde etkilediği de bir gerçektir. Son iki yılda konut kredisi faizlerinin düşüş

eğilimine girmesi ile bir nebze hareketlilik yaşayan sektör 1/25.000 Çevre Düzen Planında konut alanı olarak gösterilen bölgelerin kısıtlı olması ve şehir içindeki arsa payı maliyetlerinin yüksekliği firmaların ortak şikayeti olmaya devam ediyor.
Körfez Geçiş Köprüsü'nün ihalesinin yapılması da Yalova'yı heyecanlandıran bir olay oldu. Fakat çevre yollarının geçeceği arazilerdeki rant düşüncesi, kolay yoldan geçici faydaları uzun vadeli ve üretime yönelik düşüncelere karşı haksız bir karşılaştırmayla yüz yüze getiriyor. Burada da karşımıza yine kısa vadeli düşüncenin cezbedici ama şehre ekonomik bir fayda sağlamayan yapısı, bu geçişin Yalova'nın gerek inşaat faaliyeti sırasında yapacağı üretime iş gücü ve teknik anlamda katkısı, gerekse tamamlandıktan sonra bölgenin en büyük tüketim merkezine olan bağlantısının yakınlığı ve devamlılığı gibi avantajlarının gözden uzak tutulmasına sebep oluyor.
Yalova, üniversite öğrencilerin yapacağı tüketim harcamalarının sağlayacağı ekonomik faydaya odaklanmış durumda, halbuki şehrin sosyo-kültürel hayatına katkı sağlayacak ve imajını zenginleştirecek bir kavram olarak değerlendirirse, bu sosyo-kültürel yapı ve kaliteli imaj çok daha zenginleştirici bir ekonomik dönüşüm sağlayacak, yoksa il olduktan sonra fazlalaşan memur sayısının ilin ekonomisine yaptığı katkı (!) akıllardayken, bu gibi nüfus hareketlerinin ekonomik fayda sağlamasına yönelik düşünceler sadece geçici bir çözümü işaret ediyor.

Rakamlardaki giderek fakirliğe işaret eden bu ekonomik yapı, il sürecinde Yalova'ya dahil edilen Batı'da Armutlu ve Doğu'da Armutlu ilçelerindeki insanlarda da moral bozukluğuna sebep olmakta ve bu ilçelerin kanaat önderleri konumunda olan kişiler ayrılık sinyalleri olarak algılanabilecek söylemlerde bulunmaktadırlar. Onlara da hak vermemek mümkün mü? Biri Bursa'dan, biri Kocaeli'den Yalova'ya dahil edilmiş bu iki ilçe, burada bir zenginlik yaratılamadıktan ve bundan bir pay alamadıktan sonra yöneticilerine "Yalova'ya bağlandık da ne oldu?" diye sormazlar mı?
Bu ekonomik tablo uzun vadede il olma özelliğini de kaybetme tehlikesiyle Yalova'yı karşı karşıya getirebilir. Yukarıda bahsettiğimiz iki ilçe sakinleri gibi Yalova'nın yöneticileri de "İl olduk da ne oldu?" sorusuna muhatap olabilirler.
Tarihi boyunca İstanbul'un ve

dolayısıyla Avrupa'nın Batı Anadolu'ya geçiş noktası olma özelliğini taşıyan Yalova bu yoğun deniz ve karayolu trafiğini ekonomik kazanca çevirememiş. Öyle ki, bu yoğun karayolu geçiş noktası üzerinde bulunan Bolu, Afyon, Susurluk, Düzce gibi yerleşim noktaları bu trafiğin yol boyunca kendilerine çekecek başarılı işletme girişimlerinde bulunmuşlar ve azımsanmayacak bir ekonomik getiri sağlamışlardır. Yalova bu geçiş noktası olma özelliğini sadece bir yerel otobüs firması ve yol boyundaki benzin istasyonları ile kazanca çevirmeye çalışıyor. Yalova'nın isminin bütün ülke karayollarında gösteren ulusal anlamda tanınan birkaç yerel markasından biri olan "Yalova Seyahat" firması bu varolma savaşını kaç yıl daha sürdürebilir?

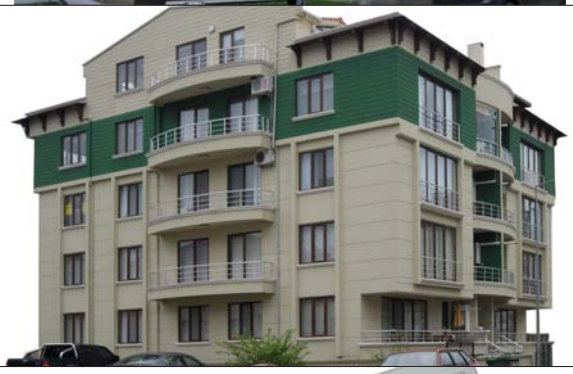
Depremin en umutsuz günlerinde de dahi enerjisinden böylesine yoksun, umutsuz, işsiz insanların bulunmadığı bu Yalova manzarası şehrin sosyal, kültür, sanat, spor ve eğlence hayatını da olumsuz yönde etkilemekte. Artık ne Termal Oteli'nde balolar yapılıyor, ne de düğünlerin eski tadı kalmış, şehrin eğlence hayatının vazgeçilmez siması olan romanlar eğlence dışı sektörlerden para kazanmaya çalışıp, müzik becerilerini rafa kaldırmış ve unutmuş görünüyorlar. İlin tek profesyonel takımı olan Yalovaspor ikinci ligde yaşam savaşı veriyor, seyirci bulmakta zorlanıyor.

Köylüsünün üretimden vazgeçip minibüs hattı peşinden koştuğu, işyeri sahibinin modern işletme kavramından habersiz, küçük sanayi girişimcilerinin yerel sınırlar dışına çıkmakta zorlandığı, kendi sınırlarının içine kapanmış ve kısır bir döngüyü çevirmekten başka bir şey düşünemeyen ekonomik düşünce yapısını dönüştüremez ve krizi hatalarımızı anlamamıza yardımcı olacak bir toparlanma süreci olarak algılayamazsak, korkarız ki bu istatistik rakamları olumluya dönüşmeyecek.

Yalova, işlerin kötü gitmesinin tek nedeni olarak küresel krizi mazeret göstermek lüksüne sahip değil. Tarımda, sanayide ve hizmet sektöründe yapılacak olan üretim krizlere karşı dayanıklı olmamızı sağlayacak en yararlı çare olarak karşımızda duruyor. Kendi aramızda yaptığımız ticaretle bu şehrin zenginleşmesini sağlamak imkansız. **Y**alova'yı, YTSO Yönetim Kurulu Başkanının dediği gibi ancak ve ancak "İstanbul, Bursa, Kocaeli ile mukayese edilebilecek bir yapıya kavuşturmalıyız". **Ü**lkemizin istatistiki göstergelerindeki yerimizden memnun değiliz, güneşi özledik!

Yalova, işlerin kötü gitmesinin tek nedeni olarak küresel krizi mazeret göstermek lüksüne sahip değil.

Koru İnşaat



Kalitesiyle ve estetiğiyle fark edilen konutlar yapar.

RÜSTEMPAŞA MAH. HUZUR SOK. NO: 22/B YALOVA
TEL: 226 - 814 11 22 FAKS: 226 - 814 65 78
info@yalovakoruinsaat.com

www.yalovakoruinsaat.com

Koru İNŞAAT

2010 yılında büyümenin lokomotifi olarak ihracat iç talebin önünde olacak

Prof. Dr. KEREM ALKİN
İstanbul Ticaret Üniversitesi
Sosyal Bilimler Enstitüsü
Müdürü ve Öğretim Üyesi

Türk ekonomisinin 2009 yılının son çeyreğinde yüzde 6 büyüme gerçekleştirmesi, pek çok finans kurumunun tahminlerini aşan bir gelişme oldu. Finans kurumlarının tahminleri yüzde 1,7 ile 5,5 arasında değişmekteydi. Sanayi üretiminin son çeyrekte yüzde 9,9'luk bir artış gerçekleştirmesi sonrasında, şahsi tahminim yüzde 5,2'lik bir 4. çeyrek büyümesi ve tüm yıl için yüzde 5,2'lik bir küçülmeydi.

Ancak, TÜİK'in GSYH reel gelişme hızı ile ilgili hesaplamada, üretim değerinden çok ilgili sektörün katma değer üretimini hesaplamasına bağlı olarak, 2009'un son çeyreğinde yüzde 10,6 üretim artışı yakalamış olan imalat sanayinin, aynı çeyrekte katma değer üretimini yüzde 12,8'e taşıdığını gördük. Tarım sektörünün son çeyrekte yüzde 1,5'luk, ticaret sektörünün ise yüzde 10,3'lük artış yakalaması sonrasında, 2009'un son çeyreğindeki büyüme, yüzde 6 ile beklentileri aşmış oldu. Tabi, önceki çeyrek dönemlerde gözlenen ekonomik daralma oranlarının da olumlu yönde revize edilmesi, yüzde 6'lık son çeyrekteki büyüme ile birleşince,

ekonomi yönetiminin 2009 yılı için yüzde 6 düzeyindeki daralma tahminin aksine, 2009'un bütününde ekonomik daralma yüzde -4,7 düzeyinde kaldı. Bununla birlikte, imalat sanayi 2009'daki ekonomik daralmadan 1,5 kat daha yüksek oranda bir daralma yaşarken, inşaat sektörünün daralması ise ekonomik daralmanın neredeyse 3,5 katı oldu. İnşaat sektörü 8 çeyrek üst üste daralarak, 1998'den bu yana iki kez yaşadığı 5 çeyrek dönem üst üste daralmadan daha ciddi ölçüde bir daralma yaşadı. İnşaat sektöründeki daralma 2008 yılının ilk çeyreğinde başlamıştı. Hatta, 2007 yılının son çeyreğindeki yüzde 0,3'lük büyüme, inşaat sektörünün daralma sürecine girmekte olduğunu da işaret etmişti. Esasen, inşaat sektörü 2006'ın son çeyreğinden itibaren bir ivme kaybına girmişti ve bu ivme kaybı, 2008'de daralmaya dönüşmüştü. Sektör, belki 5 çeyrek dönem daraldıktan sonra, yeniden büyüme trendine girebilecek iken, küresel kriz patladı ve sektör daralma sürecinden kurtulamadı.

Önlemlerin gecikmesi Türkiye'nin yüksek bir daralma yaşamasına neden oldu

Nitekim, Türk ekonomisinin bütünü de zaten büyüme performansı kaybı sürecine girmişti. Bu nedenle, 2008 yılında yüzde 3 büyümesi beklenen Türk ekonomisi, 2008 yılında ancak yüzde 0,7 büyüyebildi ve ekonomik büyümede gözlenen ivme kaybının üstüne küresel krizin de gelmesi ile, 2008'in son çeyreğinde yüzde 7, 2009'un ilk çeyreğinde yüzde 14,5 ve 3. çeyrekte yüzde 7,7 daralan bir Türk ekonomisi ile karşı karşıya kaldık. Türk ekonomisinin hak etmediği ölçüde gözlenen bu daralmada, küresel krizin Türk ekonomisine etkilerini yeterince öngöremeyen ve sonrasında da belirlemeyen Prof. Dr. Nazım Ekren başkanlığındaki ekonomi yönetiminin, sektörlerin küresel krizden etkilenmesini azaltmak adına alabilecekleri önlemlerin gecikmesinin de rolü yüksek oldu. Büyük bir bölümü ancak geçtiğimiz mart ayı ortası devreye giren kriz önlemleri daha erkene alınsa idi, Türk ekonomisi, küresel krizin çıkış noktası olan ABD ekonomisinden bile daha ciddi daralma yaşamayabilirdi. Nitekim, kriz önlemleri devreye girip, etkisini hissettirince 2009'un 3. çeyreğindeki daralma sadece yüzde 2,9 düzeyinde kaldı. Bu noktada, 2009'un son çeyreğinde giderek hızlanan ihracat hacminin ekonomik büyümeye nasıl katkı sağladığı bir kez daha teyit oldu. Bu yıl da, ihracat büyümeye en önemli katkıyı sağlayacak olan alan olarak öncü rolünü sürdürecek. Türk ekonomisi Ekonomik İşbirliği ve Kalkınma Örgütü (OECD) bünyesinde yer alan 36 ülke arasında, küresel kriz sürecinde, 2008'in son çeyreği, 2009'un ilk çeyreği ve 2009'un ikinci çeyreğinde en yüksek daralmayı yaşayan ülke oldu. Küresel krizin başlıca sorumlusu olan ve ciddi bankacılık krizi yaşayan ABD, İngiltere, Fransa ve Almanya gibi ülkelerdeki ekonomik daralmanın Türkiye'nin gerisinde kaldı. 2009'un üçüncü çeyreğinde ekonomik daralma yüzde -2,9'a gerilediğinde, OECD üyesi 18 ülkenin ekonomik daralmasının Türkiye'nin üzerinde kaldığını gördük. 2009'un son çeyreğinde yüzde 6 büyüyen Türk ekonomisi, bu defa ise OECD'nin en yüksek büyüme hızı yakalayan ülkesi oldu. Türkiye'ye tek yaklaşan ülke yüzde 6,3 ile Güney Kore oldu. Polonya yüzde 2,8 ve Avustralya yüzde 2,7'lik büyüme ile toparlanma izlenimi verirken, 20 ülke ise küçülmeyi sürdürmekten kurtulamadı. ABD ise, son çeyrekte ancak yüzde 0,1'lik bir büyüme yakalayabildi.

Bu yıl da, ihracat büyümeye en önemli katkıyı sağlayacak olan alan olarak öncü rolünü sürdürecek

4. çeyrek büyümesi şaşırttı; ama sevindirdi

Türkiye ekonomisi 2009 yılının dördüncü çeyreğinde yüzde 6 büyüyerek iş dünyasını şaşırttı. Bununla birlikte, ekonomi çevreleri artık pozitif büyüme sürecinin başlamış olmasından mutlular. 2009 yılı GSYH değeri cari fiyatlarla yüzde 0.4'lük artışla 953 milyar 974 milyon TL olarak gerçekleşti. Paradan 6 sıfır

2009'da en yüksek büyüme yüzde 10,8 ile balıkçılıkta meydana geldi

atmasa idik, söz konusu rakamı 1 kentrilyon liraya ulaşmış bir büyüklük olarak tanımlamak durumunda kalacaktık. 2009 yılında kişi başına gayri safi yurtiçi hasıla değeri cari fiyatlarla 13 bin 269 TL, ABD doları cinsinden 8 bin 590 dolar olarak hesaplandı. Takvim etkisinden arındırılmış sabit fiyatlarla GSYH 2009 yılı dördüncü üç aylık döneminde bir önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 4.0'lık artış gösterirken, mevsim ve takvim etkilerinden arındırılmış GSYH değeri bir önceki döneme göre yüzde 2.3 arttı.

2009'da sektörel bazda en yüksek daralma, sabit fiyatlarla yüzde 16,3 ile inşaat sektöründe görüldü. Yılın tamamında madencilik ve taşocakçılığı yüzde 6,7, imalat sanayi yüzde 7,2, elektrik, gaz, sıcak su üretimi ve dağıtımı yüzde 3,5, toptan ve perakende ticaret yüzde 10,4, ulaştırma, depolama ve haberleşme yüzde 7,1 küçüldü.

2009'da en yüksek büyüme ise yüzde 10,8 ile balıkçılıkta meydana geldi. Büyüme, tarımda yüzde 3,3, oteller ve lokantalarda yüzde 3,9, mali aracı kuruluşların faaliyetlerinde yüzde 8,5, konut sahipliğinde yüzde 4,1, gayrimenkul, kiralama ve iş faaliyetlerinde yüzde 4,5, eğitimde yüzde 2, sağlık işleri ve sosyal hizmetlerde yüzde 3,2 oldu. Son çeyrekte inşaat sektöründeki küçülme yüzde 6,6'ya geriledi, "diğer sosyal, toplumsal ve kişisel hizmet faaliyetleri" sektöründe küçülme de yüzde 0,4 oldu. Dördüncü çeyrekte en yüksek büyüme yüzde 13,1 ile balıkçılıkta görüldü. TÜİK'in 2009'un ilk 3 çeyreğindeki büyüme verilerini olumlu yönde revize etmesi, 2009'daki daralmanın beklenenden iyi çıkmasında etken oldu.

Karbon Elyaf

MUSTAFA YILMAZ
Aksa Akrilik Kimya Sanayi A.Ş.
Yönetim Kurulu Üyesi ve Genel Müdür

AKKÖK Şirketler Grubu'na bağlı olan Aksa Akrilik Kimya Sanayi A.Ş. 1968 yılında Yalova'da kurulmuştur. 1971 yılında 5.000 ton/yıl kapasite ile üretime başlayan Aksa, yıllar içerisinde yaptığı yeni teknoloji ve modernizasyon yatırımları ile bugün 308.000 ton/yıl üretim kapasitesine ulaşmış durumdadır.
Aksa; akrilik elyaf, teknik tekstil elyafı, karbon elyaf üretimi alanlarında faaliyet göstermektedir. Şirketin 2003 yılında %8,25 olan dünya pazar payı, 2008 yıl sonu itibariyle %12,5'e ulaşmış olup, 2008 yılı cirosu 685 milyon dolar olarak gerçekleşmiştir. Standart akrilik elyafların üretimi yanısıra katmadeğerli akrilik elyaflar, özel akrilik elyaflar üretimi sonrasında farklı alanlara da üretim sunmayı hedefleyen Aksa karbon elyaf üretimine de girmeyi planlamış ve başarmıştır.

Karbon elyaf nedir, hangi alanlarda kullanılır?

Karbon elyaf, akrilik elyafın ısıl stabilizasyon ve karbonlaştırma proseslerinden geçirilmesiyle oluşan, çeliğe göre 3 kat daha dayanıklı ve 4,5 kat daha hafif bir elyaf türüdür. Yüksek dayanıklılık, düşük yoğunluk ve korozyon özelliklerinin üstün kombinasyonu ile havacılık, uzay endüstrisi, savunma sanayi, endüstriyel malzemeler, bina güçlendirme, altyapı güçlendirme, otomotiv sektörü ve spor malzemeleri karbon elyafın kullanım alanları arasında yer almaktadır.
Uzaya fırlatılan uydularda, Formula 1 yarış arabalarında, kayak malzemelerinde, tenis raketinde, binaların deprem için

güçlendirilmesinde kullanılır.
Hafif bir ürün olmasına örnek verecek olursak; Normal bisikletlerin ağırlığı 13-15 kilogramı bulurken Karbon Elyaf ile üretilen bisikletler aynı dayanıklılıkla 6,5 kg olarak üretiliyor.

Türkiye'de ve dünyada karbon elyaf üretimi ne aşamada?

2008 yılı itibariyle dünyada 38.000 ton karbon elyaf üretimi olmuştur. Aksa, stratejik öneme sahip bu ürünle Türkiye'deki ilk ve tek, dünyadaki 9. karbon elyaf üreticisi olacaktır.
Dünyadaki ana üretici ülkeler Japonya, Amerika, Almanya, Fransa, İngiltere, Macaristan ve Tayvan'dır.
Yeni alanlara yeni ürünler geliştirmeyi ana stratejilerinden biri olarak belirleyen Şirketimiz, 2006 yılından bu yana kendi geliştirdiği teknolojisi ile sürdürdüğü çalışmalar sonunda 2008 yılının Mayıs ayında 34 ton/yıl kapasiteli pilot karbon elyaf tesisini devreye almış olup halen ürün geliştirme ve Ar-Ge faaliyetlerine devam etmektedir. Proje 85 milyon dolarlık yatırımla gerçekleştirilmiştir. 1500 ton/yıl kapasiteli üretim hattıyla Aksa sektöre hammadde sağlayan ilk Türk Şirketi konumuna gelecektir.

Ar-Ge Ekibi

Kendi teknolojisini yaratan ve bunu bir ilke haline getiren Şirketimizin elde ettiği bu başarıda en büyük pay 30 kişiden oluşan karbon elyaf teknoloji geliştirme ekibinindir. Proje ekibinde 1 Dr Mühendis, 4 Yüksek Mühendis, 9 Mühendis ve 3 kimyager görev yapmakta olup, yurt dışından, 2 danışmanla çalışılmaktadır.
Stratejik yaklaşımımız yeni alanlar ve yeni ürünler geliştirmek üzere teknolojiye yatırım yaparak rekabet gücü kazanmaktır. Bu konunun etkin bir şekilde hayata geçirilmesi yetenekli insanların işe alınması ve yetiştirilmesi ile mümkündür.

Hedefler...

AKSA Yalova'yı "Kompozit Vadisi"ne dönüştürmek için çalışacak

Hayalimiz sadece karbon elyaf üretip bunu yurtiçinde ve yurtdışında pazarlamakla sınırlı kalmak değildir. Karbon elyaf kullanarak üstün nitelikli birçok ürünü üretmek mümkün olduğundan ileri malzeme teknolojilerine hizmet veren kompozit sektörünün Türkiye'de yeşerip gelişmesini amaçlamaktayız. AKSA'nın çevresinde ileri malzeme teknolojilerini kullanan sektörlerden ve bu ürünleri pazarlayacak şirketlerden oluşacak "Kompozit Vadisi"nin anlamı hem Yalova için hem Türkiye için binlerce iş yeri ve yüzlerce kaliteli istihdam demektir. Çevreden, ülke yönetiminden, sanayiden, üniversitelerden ve toplumdan gelecek talepler bizi bu alanda daha büyük atılımlar yapmamız için cesaretlendirecektir.

Yalova uluslararası model orman ağına bağlanıyor

Dr. MEHMET ÖZDEMİR
Yalova Orman İşletme Müdürü

Yalova Orman İşletme Müdürlüğü 2007 yılında çalışmalarına başladığı Uluslararası Model Orman ağına üyelik için yolun sonuna gelindi. Ardan geçen zaman içinde proje kapsamında yurt dışında çeşitli toplantılara katılım sağlandı. Ayrıca, Yalova'da da 2008 yılında kapsamlı uluslararası bir toplantı düzenlenmiştir.

Üyelik süreci bağlamında hazırlanmakta olan Model Orman Stratejik Planı ile birlikte, önümüzdeki aylarda ilgili kuruma başvuruda bulunulacaktır.

Model Orman Nedir?

"Model orman" terimi Kanada Hükümetinin yenilikçi programı ile ilişkili olarak ilk kez 1991'de kullanılmıştır. Program sürdürülebilir orman yönetimi politikalarının uygulamaya geçmesini sağlayacak geniş ormanlık peyzajlar içerisinde geniş tabanlı gönüllü ortaklıklar oluşturdu. Bu yüzden, model orman, ormanlık alanların ve doğal kaynakların sürdürülebilir yönetimine yönelik coğrafik alan ve ortaklık tabanlı bir yaklaşımdır. Yaklaşım olarak, model orman, ormandan geçimini sağlayan insanlarla kaynakları üzerindeki etkiler ve ağaçlar ve orman ürünlerinin, insanların gelişimindeki etkileriyle ilgilidir. Bir başka deyişle, model orman aşağıdaki gibi tanımlanabilir: bireyler ve gruplar aracılığıyla ortaklık tabanlı süreç, değerlerin çeşitliliğini ifade etme, ormanların önemli bir özelliği olduğu peyzajın sürdürülebilir gelişimine yönelik ortak bir sağgörü için birlikte çalışmadır.

Model Orman İlkeleri

Birbirinin aynı model orman yoktur. Aslında, hepsi ortak ilkeleri, amaç ve hedefleri paylaşır ama kültürel, coğrafik, kurumsal, siyasi ve diğer şartlar her model ormanı farklı yapar. Model ormanların gerektirdiği faaliyetler ve yaklaşımlar bu çeşitliliğin ışığı altında farlılık gösterir. Örneğin bazı model ormanlarda, ekonomik çeşitlendirme daha önemliyken diğerlerinde biyolojik çeşitlilik konuları en önemli konu olarak görülür.

Önemli olan her bir model ormanın bir yaklaşım oluşturmasıdır ki bu yaklaşım yararlı, içlemci, teknik olarak sağlam ve başarılabilir, ve model ormanın kendi şartlarını, kurallarını ve geleneklerini yansıtır.

Model ormanlar altı temel ilkeye bağlı kalmak suretiyle bunu yaparlar:
1. Peyzaj
2. Ortaklık
3. Sürdürülebilirlik için taahhüt
4. Yönetişim
5. Faaliyetler programı
6. Paylaşma bilgisi, kapasite oluşturma ve şebeke

Çok özellikli ekosistemlerden ve mülkiyet durumlarından bağımsız olarak, bu ilkelerin aşağıdaki etkileri vardır:
• Sürdürülebilir kalkınmada deneylere olanak tanır
• Genel program tutarlılığını koruma
• Peyzaj düzeyinde uygulamalar ile ulusal ve uluslar arası politika konuları arasında net bir bağlantı oluşturmak
• Her bir model ormanın gelişmesi boyunca kavramsal odağı ve program bütünlüğünün devam etmesine yardım eder
• Yerel özellikleri yansıtan girişim tasarlamak için her bir model ormanın sahip olduğu özerkliği garanti eder
• Yerel, ulusal, bölgesel ve uluslar arası düzeylerde ağ yapısı oluşturmak

Model Orman Ağı Üyeliğinden Beklenen Yararlar

• Model orman oluşturma çalışmaları tamamen katılımcı bir yaklaşımla gönüllülük esasına göre yürütülmekte olup, bilgi paylaşımı ve alanda yaşayan insanlarla birlikte sürdürülebilirliği hedefleyen bir yapılanma oluşturması nedeniyle, bu anlamda diğer model ormanlarda yapılan çalışmalardan faydalanılarak belirlenen prensipler çerçevesinde kendi modelimizi oluşturma fırsatı yakalanabilecektir.
• Uluslararası Model Orman Ağına bağlanma sürecinde stratejik plan hazırlanmakta olup, belirlenen paydaşlarla birlikte oluşturulan plan taslağı kapsamlı bir toplantıda konsensüs sağlanmak üzere tartışmaya açılacak ve bunun sonucunda katılımcı bir stratejik plan ortaya çıkarılmış olacaktır. Bu çalışmalar sonucunda; stratejik amaçlar, hedefler ve faaliyetlerle birlikte uygulanabilecek projelerde ortaya konacaktır.
• Ülkemiz ve bölgemiz için çok önemli olan ve önemli miktarda gelir sağlanan odun dışı orman ürünlerinin envanteri, planlanması, yetiştirilmesi, pazarlanması ile birlikte bu konudaki eğitim çalışmaları hazırlanmakta olan stratejik planda ağırlıklı olarak işlenecektir. Yapılacak çalışmalar ile ormanlardan yapılmakta olan düzensiz faydalanma düzenli hale getirilecek ve büyük oranda ekonomik kazanç elde edilecektir.
• Yine stratejik planda yer alacağı üzere; ormanlardaki biyolojik çeşitliliğin korunması ve geçmişte yapılan usulsüz müdahalelerle zarar görmüş veya yok edilmiş biyolojik çeşitliliğin geri kazanılması için bir çok projenin ortaya konulması fırsatı yakalanabilecektir.
• Stratejik planın faaliyetler ve projeler kısmında yer alacak olan Yalova iline 40 adet Gıda Ormanı Bahçesi tesisi yapılması halinde hem ormanlarda doğal olarak yetişen yenebilen meyveli bitkilerin bir araya getirilerek biyolojik çeşitliliğin korunmasına katkı sağlanacak, hem de

son yıllarda doğal besinlere olan yoğun ilgi nedeniyle eko turizmin gelişmesine katkıda bulunarak bölgedeki istihdam olanaklarını arttıracaktır.
• Model orman oluşturma uzun soluklu bir süreç olması nedeniyle; zamanla yeni paydaşların katılımı ve yenilikçi fikirlerin ortaya konulmasına olanak tanıyan son derece esnek bir platform oluşturmaktadır. Bu durum, ormanların sürdürülebilirliğinin bir güvencesini oluşturmaktadır.

Tersane

Tuzla'da gemi yapımı endüstrisinin yaşadığı sorunlar Türkiye gündeminde de epeyce yer aldıktan sonra Tuzla'daki tersane sahipleri gemi yapımı için yer arayışına girdiler. İşte bu anda karşı sahillerde kendilerine uygun gemi sanayinin rahatça çalışabileceği ve ileride ihtisas OSB olmaya uygun olan Yalova'nın Altınova sahillerinde deniz dolgusu yaparak bir tersane alanı yarattılar. Şu anda 40'a yakın tersane Yalova-Altınova Tersane Bölgesi'nde faaliyet göstermektedir.

YALOVA ALTINOVA TERSANE GİRİŞİMCİLERİ SAN. TİC. A.Ş.

FİRMA TANITIMI

Yalova'nın 1999 depremi sonrasında kalkınması için, Altınova'da bir tersane bölgesinin kurulması 2004 yılında Sayın Valimiz Doç. Dr. Yusuf ERBAY başkanlığında, Sayın Milletvekillerimiz, Belediye Başkanlarımız, Siyasi Parti Temsilcileri, Sivil Toplum Kuruluşları Temsilcilerinin katılımı ile Sayın Yerel Basın Temsilcilerinin de huzurunda yapılan toplantıda kararlaştırılmıştır. Tüm teknik, idari, sosyal ihtiyaçları ve çevre koruma tesislerini içinde barındıran modern bir tersane bölgesi projesini hazırlamak, uygulamak ve yönetmek üzere yatırımcı şirketlerin hissedarlığı ile şirketimiz kurulmuştur.

YÖNETİM KURULU

Hakkı KAN (Bşk.), Orhan GÜLCEK
Recep DÜZGİT, Selim SELİMOĞLU
Raif YETİM, İsmail OYAR, Murat BENER

TARİHÇESİ

Altınova Hersek bölgesinde gemi inşa edilmesinin tarihi atalarımızın Marmara Denizi kıyılarına ulaştığı yıllara kadar dayanır. Osmanlı Devletinin kuruluşu olarak kabul edilen Çobankale Zaferi (27 Temmuz 1302) sonrasında bölgede küçük tekneler ve daha sonra uzun yıllar Osmanlı Donanmasının muharebe gemisi olan sonraları da destek gemisi olarak kullanılan Karamürsel Çektirileri bu sahillerde inşa edilmiştir. Aradan yüzyıllar geçtikten sonra, 2000 yılından itibaren ülkemiz gemi inşada söz sahibi olma iddiasında bulunabilmiştir. Bu sahil hiçbir maksatla kullanılmayan, terkedilmiş haliyle ulusal gemi inşa kapasitemizi arttırmayı hedefleyerek yatırım yeri arayan gemi inşacıların dikkatlerini çekmiştir. Yalova'da özellikle deprem sonrasında ekonomik durgunluk ve istihdam açığı sorunları olduğundan il yönetici ve kanaat önderleri yukarıda da belirtildiği gibi, toplanmışlar ve tersane bölgesine karar vermişlerdir. Gemi inşa sektörünün yüksek istihdam sağlaması, aynı zamanda pek çok yan iş kolunun gelişmesini sağlaması, uygulanması kolay tedbirler alınarak çevreye zarar vermemesi, tersanelerin yapılaşma ve üretim şekli nedeniyle depremde risk oluşturmaması gibi avantajları nedeniyle yerinde bir karardır. 2004- 2006 yılları arasında fizibilite çalışmaları, projenin hazırlanması ve onay işlemi yapılmış, 2006 yılından bugüne kadar da tersane alanının dolgusu, altyapı çalışmaları tamamlanmış, yan sanayi ve okul inşaatlarına başlanmıştır. Hissedarlarımız da belirlenen standartlara uygun olarak kendi tersanelerini kurmuşlar istihdam ve üretime başlamışlardır.

KAPASİTE

38 tersanemizin yıllık ortalama saç işleme kapasitesi 1,6 milyon ton olacaktır. Bu yaklaşık 4,8 milyon DWT gemi inşa edilmesi demektir. Projemiz dâhilindeki tersanelerde 6 adet kuru havuz bulunacaktır. Bakım-onarım kapasitesi yılda 300 gemi olacaktır.

ALTINTAŞ TERSANESİ

FİRMA TANITIMI

Altıntaş Şirketler Grubu Mermer üretimi ve ihracatı, deniz taşımacılığı ve tersanecilik yapan şirketleri barındırmaktadır. Bir asırdan fazla zamandır iştigal ettiği mermer işinde Türk mermer ihracatının öncülerinden olmuştur.

Altıntaş Mermercilik ve Tersanecilik San. Tic. A.Ş. Altınova'da bir tersane bölgesinin kurulması 2004 yılında Valimiz başkanlığında, Milletvekillerimiz, Belediye Başkanlarımız, Siyasi Parti Temsilcileri, Sivil Toplum Kuruluşları Temsilcilerinin katılımı ile Yerel Basın Temsilcilerinin de huzurunda yapılan toplantıda kararlaştırıldıktan sonra kurulan Yalova Altınova Tersane Girişimcileri San. Tic A.Ş. nin kurucu hissedarlarından biri olmuştur.

Yönetim Kurulu Başkanımız Hakkı KAN kuruluşundan bu güne kadar Yalova Altınova Tersane Girişimcileri San. Tic A.Ş. Yönetim Başkanlığı görevindedir.

Altıntaş Tersanesi ilk inşa ettiği gemiler 2009 yılında denize indirilmiş ve Hollandalı sahiplerine teslim edilmiştir. Kızakta inşası devam eden LPG tankeri iki aya kadar denize indirilecek ve siparişçi Alman firmaya teslim edilecektir. Bir adet gemi de kendi filomuz için inşa halindedir.

TARİHÇESİ

Mermer üretimi ve ihracatı yapan grubumuz önce kendi ürünlerini taşımak maksadıyla kurduğu deniz nakliyat filosunu geliştirmiş, kendi ürünlerimiz dışında da navlun almaya başlamıştır. Gemi inşa sektöründeki yoğunluk döneminde tersanelerde bakım-onarım imkânı kısıtlanınca öncelikle kendi gemilerimizin bakımını yapabilmek ve ihracat maksatlı gemi inşa yapmak maksadıyla Ünye'de Karadeniz Tersanesini kurduk. Daha sonra Yalova'da projenin içinde hissedar olarak yer aldık ve Altıntaş Tersanesini kurduk.

KAPASİTE

Tersanemizin yıllık ortalama saç işleme kapasitesi 10 - 12 bin ton olacaktır. Bu yaklaşık toplam 30 - 40 bin DWT gemi inşa edilmesi demektir. Bakım-onarım kapasitesi yılda 8-10 gemi olmakla birlikte şimdilik sadece yeni inşa yapılmaktadır.

Söyleşi

HAKKI KAN
Altınova Tersane Girişimcileri
San. Tic. A.Ş.
Yönetim Kurulu Başkanı

Tuzla ve Yalova'nın Karşılaştırılması

Tuzla tersane bölgesi ile Yalova - Altınova tersane bölgesi arasındaki farkları fiziki farklılıklar, teknik ve idari farklılıklar ve yatırım farklılıkları olarak üç başlık altında değerlendiriyoruz.

1. Fiziki Farklılıklar:

Tuzla tersaneleri 850.000 m2 alan üzerinde bulunmakta iken Yalova tersane bölgesinde sadece bizim proje alanımız 2.100.000 m2 dir. Bizim proje alanımız Tuzla tersanelerinin üç katı büyüklüğündedir. Proje alanımızın doğusu ve batısında yer alan müstakil projelerle birlikte toplam alan daha da büyümektedir. Tuzla tersanelerinin yerleşik oluğu koyda içbükey yapı nedeniyle tersaneler önünde denizde sıkışıklık yaşanmakta, denizde bulunan yüzer havuzlar ve gemilerin birbirine engel olması, denizci tabiriyle birbirlerine "çaparız" vermesi söz konusudur. Oysa Yalova - Altınova tersaneleri bunun tam tersi dışbükey bir sahile kurulmuştur. Bu sayede tersanelerin önünde birbiri ile kesişmeyen deniz alanları mevcuttur.

2. Teknik ve İdari Farklılıklar:

Tuzla tersaneleri müstakil yatırımlar halinde kurulmuştur. Sonradan ortak eksikliklerin giderilmesi ve ihtiyaçların karşılanması için sosyal bir birliktelik yoluna gidilmiştir. Tuzla tersanelerinde ihtiyaç hissedildikçe, eksikliği fark edildikçe eğitim, hizmet vs. tesisler kurulmuş ve kurulmaktadır. Örneğin hastane geçtiğimiz yıllarda kurulmuş, tersane bölgesinin kendi arıtma tesisi bulunmamakta ve onarım gemilerinden çıkan sıvı atıkların kabulü ve arıtılması Haydarpaşa'da bulunan İstanbul Belediyesi arıtma tesislerinde yapılmaktadır. Bu işler bir sosyal organizasyon ile yapılmakta, bu faaliyetlere katılmak tersane yönetimlerinin inisiyatifinde bulunmaktadır. Tersaneler ile birlikte okullar, hastane, arıtma, kamu hizmet binaları, yangın merkezi ve buna benzer tüm gerekli destek birimlerine projede yer verilmiştir. Tersaneler ile birlikte ihtiyaç duyulan tüm idari, sosyal, teknik destek tesislerinin projenin bir parçası olarak proje için tanınan sürede yapılması güvence altına alınmış, kimsenin inisiyatifine bırakılmamış ve bu işlerin uzun yıllara yayılmasına fırsat verilmemiştir. Projemiz içinde tersane kuran şirketler şirketimizin hissedarları olduklarından Genel Kurul ve Yönetim Kurulu kararlarının bağlayıcılığı vardır.

3. Yatırım Farklılıkları:

Tuzla tersanelerinin kuruluşunda tersane alanları alt yapısı devlet tarafından hazırlanarak şirketlere teslim edilmiştir. Şirketler, tersane kurulması dışında yatırım taahhüdünde bulunmamışlar ve tersane alanı kiraları dışında bir kamusal yatırım taahhütleri olmamıştır. Tersane alanları şirketlere teker teker kiralanmış

ve tersaneler müstakil olarak kurulmuştur. Bu yüzden "Tuzla Tersaneleri" denilmektedir. Yalova - Altınova'da ise bilindiği gibi bütünleşik proje içinde bulunan tüm yatırımlar, dolgu, alt yapı, üst yapı, sosyal maksatlı unsurlar yani her şey proje yöneticisi şirketimiz tarafından yapılmakta ve hissedarlarımız tarafından finanse edilmektedir. Projenin bütünlüğü ve proje sahibi yönetici şirketin sağladığı bütünleşme nedeniyle "Yalova -Altınova Tersane Bölgesi" denilmektedir. Şüphesiz Tuzla tersanelerinin kuruluş zamanı ile Yalova - Altınova Tersane Bölgesi'nin kuruluş zamanı arasında uzun yıllar ve devlet kurumlarının denetimi ve mevzuat açısından büyük gelişmeler vardır. Şimdi kuruluş aşamasında yeni mevzuata göre işlem yapmak bizim için kolay bir şey. Mevzuattan kaçmaya, ertelemeye çalışmıyoruz. Her gereği zamanında yerine getiriyoruz. Tuzla tersanelerinin geçmişe dönük eksikliklerini giderip şimdiki mevzuata uygun hale getirmeleri daha güç haliyle, bunu görebiliyoruz. Örnek olarak, Tuzla tersanelerinde yaşanan, Denizcilik Müsteşarlığı'na "Kısmi İşletme İzni" yapılabilmesi için mevcut binalara proje ve yapı kullanım izni alınması ihtiyacı, bizim bölgemiz için söz konusu değildir. Yalova - Altınova Tersane Bölgesinde hissedarlarımız tarafından şirketimizin belirlediği standartlara uygun tersaneler kurulurken inşaat ruhsatları, yapı kullanım belgeleri, yetkili resmi kurumların denetim ve onayları zamanında alınmıştır.

Tersanelerin tam kapasiteyle çalışması halinde Yalova ekonomisine katkıları ne olur?

Yalova - Altınova Tersane Bölgesi projemiz 2011 yılı ortasına kadar tamamlanacak, bu aynı zamanda uzmanların dünyada yeni gemi inşa talebinin tekrar yükselmeye başlamasını bekledikleri tarihtir. 2013 yılı ile beraber bu yükselişin 2000li yılların başındaki kadar yüksek bir talep patlamasına dönüşebileceği değerlendirilmektedir. Bölge tersaneleri ve yan sektörlerde toplam istihdam sayısı üç ay önce krize rağmen sekiz binin üzerine çıkmış ve son tespitte de altı bin kişidir. Şimdi yüksek talep ve tüm tersanelerin faal olduğu durumda ülke ekonomisine kazandırabileceklerine, Yalova'nın alacağı paya, demografik ve sosyal gelişime göz atalım. Belirttiğimiz şartlarda tersaneler ve yan sektörlerde çalışan sayısı asgari 15- 20 bin kişi olacaktır. Tuzla tersanelerinin de üretime devam edeceği ve söz konusu şartlarda fiziki koşulların ve mevzuatın izin verdiği kadar yoğun üretim yapacağı dikkate alınır ise İstanbul'dan bölgemize gelen çalışan sayısı şimdikinden çok fazla artamaz. Şimdi 500 kişi iken 1000, 1500 kişi olabilir belki. Türkiye'nin genelinde buraya göç edip çalışacak, gemi inşa işini bilen hazır bir insan potansiyeli de yoktur. Bu iş gücü mutlaka eğitilecek ve yetiştirilecektir. Gençler ve çocuklar yani 3–10 sene sonrasının yetişkinleri sektöre yönelik eğitim ve öğrenimi tercih etmelidirler. On binlerce çalışan Yalova ve komşu illerin yakın ilçelerinden olacaktır. Bu öngördüğümüz ortamda Altınova ve çevresinde nüfus 60–70 bin artacaktır. Sektörümüz ile doğrudan ilgisi olamayan hizmet ve malları üreten ve ticaretini yapanlar için de büyük bir pazar oluşacaktır. Yılda 300 gemini bakım onarımının yapıldığı, 70–80 geminin denize indirildiği ve 6 milyar doların üzerinde ihracata dayalı ciro sağlanan Yalova - Altınova Tersane Bölgesi Yalova'nındır. Bu ulusal kazancın tüm illerle birlikte Yalova'ya da yansıması vardır. Ama asıl önemli olan Yalova'nın daha kaynağında bu kaynaçtan pay almasıdır. Sektörümüz ile ilgili çalışmaları olan üretici, sanayici ve ticaret erbabının Yalova'da kendilerini göstermeye başlamaları bizi memnun ediyor. Birden bire olmaz, bilinmeyen konular,

yepyeni fırsatlar bunlar zaman içinde hep beraber bunu da başaracağız.

Yalova'dan ve kamu kurum kuruluşlarından beklentilerimiz

Yalova'nın depremden sonra mevcut dinamikleri ile kalkınamaması ve işsizliğin fazla olması sorunlarına çözüm olarak Altınova'da tersane bölgesi ve şirketimizin kurulmasına karar verildiği 2004 yılında olduğu gibi sahip çıkılmasını istiyoruz. Bizim burada yaptığımız yatırım, kurulan tersane bölgesi Yalova'nın. Arazini sahibi devlet, yatırımın sahibi sizlersiniz.

Üzülerek görüyoruz ve yaşıyoruz ki özellikle batıda Armutlu ve doğuda Altınova bazen ayrı tutuluyor, ihmal ediliyor. Yalova'nın ilçeleri, beldeleri, köyleri ile bütün olmasını ve bir arada düşünülmesini istiyoruz. Yalova'nın içinde bölge ayrımı yapılmaması; Yalova'da yaşamayı seçmiş herkesin Yalovalı olduğunun unutulmaması; Birlik, beraberlik, hoşgörü içinde Yalova'nın gelişmesi ve sağlanacak faydaların paylaşılmasıdır beklentimiz.

Sektörel sorunlarımız

Öncelikle teşvik paketinin hazırlanmasında kümeleme metodu nedeniyle Yalova'nın çevresindeki kalkınmış illerle birlikte 1nci bölgede yer alması ve Yalova'da olmayan, yapılması için de fiziki alana sahip olmadığımız deri ürünlerinin teşvik edilmesinin planlanması büyük bir yanlışlıktır. Yalova'nın ekonomik gücü ve kalkınma ihtiyacı gereği 4ncü teşvik bölgesinde değerlendirilmesi gereklidir. Ayrıca gemi inşa sektörü yatırım bölgelerinin, bu kapsamda Yalova'nın 4ncü teşvik bölgesinde yer alması gerektiğini değerlendiriyoruz. Bu konuyu gerekli platformlarda sürekli gündemde tutmak üzere gerek sektörümüzü temsil ederken, gerekse YTSO yönetimi içindeki görevimiz münasebetiyle gayret göstermekteyiz. Kriz öncesinde dünya pazarında daha iddialı olmak için, doğu ülkelerinde açık, batı ülkelerinde ise gizli destekler vardı. Örneğin Çin'de geminin inşasında kullanılacak saç, makine, teçhizat için devlet güvencesi ile finans kaynağı sağlanıyordu. Biz kriz öncesinde bu tür imkânlar bulamadık. Krizle beraber ise destek uygulamaları hem doğu hem de batı ülkelerinde açıkça yapıldı. Bugün doğu ülkelerinde inşa edilecek geminin bedelinin sadece %3 ünü ödediğinizde % 97si için 2 yıl geri ödemesiz, 10–12 yıl düşük faizli kredi sağlanıyor. Ve bu kredi için inşa edilecek gemi teminat kabul ediliyor. Avrupa'da da bu kadar büyük olmasa da açık destek ve teşvikler var. Sektörümüzün krizden güçlü çıkması gerekli. Tekrar yüksek talep ile karşılaşıldığında hızlı, kaliteli, uygun maliyetli üretim yapıp iddiamızı sürdürmemiz ve ülkemize azami fayda sağlamamız için krize rağmen teknoloji ve eğitime yatırım yapabilmeliyiz. Bu da ancak bizim de diğer gemi inşa ülkelerinde uygulanan desteklere benzer imkânlara sahip olmamızla mümkündür.Türk armatörler bile Uzakdoğu da gemi yaptırmak durumunda kalıyorlar. Benzer imkânlara sahip olursak hem deniz ticaret filomuz yenilenir, güçlenir hem de tersanelerimiz çalışır, istihdam devam eder, bu imkânlarla dış siparişler de kolay alınır ve döviz kazanılır. Altınova tersanelerinde tek teknik ihtiyaç, bakım-onarım ve teçhiz maksadıyla denizde bulunacak gemilerin fırtınalardan korunması için tersaneler önüne mendirek yapılmasıdır. Kamu ihtiyaçlarını da içeren tüm yatırımı üslenmiş olduğumuzdan mendireğin devlet imkânları ile yapılması konusundan müracaatımızı yaptık. Sayın Ulaştırma Bakanımızın da desteklediği bu projenin bir an önce değerlendirilip uygulanmasını umuyoruz.

CEMRE MÜHENDİSLİK GEMİ İNŞAAT SANAYİ VE TİCARET LTD. ŞTİ.

FİRMA TANITIMI

Altınova Tersaneler bölgesinde 60 dönüm alana kurulu, Açık Deniz Destek Gemileri konusunda uzmanlaşmış, Cemre Tersanesi dünya standartlarında gemi inşa etmektedir.

TARİHÇESİ

1996 yılında kurulmuş olan Cemre Mühendislik Gemi İnşaat Sanayi ve Ticaret Limited Şirketi 2004 yılına kadar ağırlıklı olarak gemi raspa ve boya işlerinde faaliyet göstermiştir. Nisan 2004 de Yalova-Altınova Tersane girişimcileri A.Ş. ye üye olarak gemi inşa programını başlatmıştır.

2006 yılında firmamızın katıldığı bir ihalede İstanbul Tersanesi Komutanlığın yarı ıslak kızak alanını ve çevresi kullanma hakkını kazanmıştır. Bunu müteakip firmamız gemi inşa siparişleri arayışına girmiştir ve kısa bir süre içinde Norveçli Havyard firması ile iki adet Çok amaçlı Platform Destek Gemisi(AHTS) kontratı imzalamıştır. Böylece firmamız tarihinde yeni bir sayfa açarak gemi inşa hedefine doğru ilk adımını atmıştır.

Cemre Mühendislik Gemi İnşaat Sanayi Tic. Ltd. Şti olarak Ekim 2006'da ilk AHTS gemimiz Havila Mars'ı suya indirip teslim ettik. Bu bizim için çok önemli bir adımdı.

Nihayet inançlarımızı gerçekleştirerek, bu işi hakkı ile yapabileceğimizi çevremize ve piyasaya da ispatlamıştık. Bu başarıdan kaynaklanan üretim artışı neticesinde firmamız 2003 yılında Pendik Vergi Dairesinde en çok vergi ödeyen firmalar listesinde dokuzuncu sırada iken 2007 yılında üçüncü sıraya yerleşmiştir. Ayrıca 2007 yılında Pendik İhracatçılar Birliğinde ihracat rekortmeni ve Türkiye İhracatçılar Birliği'nin en çok ihracat yapan firma sıralamasında 534. olmuştur.

Artan siparişleri zamanında karşılayabilmek ve kalitemizi arttırmak amacıyla ön imalat atölyesi kurduk. 2007 senesinde 3 adet AHTS Gemi daha teslim edip, başlangıçta hayalini bile kurmakta zorlandığımız Cemre Tersanesi'nin ilk adımlarını atmaya başladık. Tersane oluşum sürecinin gemi inşa programını etkilememesi için önce Cemre İmalat Atölyemizi hayata geçirdik. Atölyemizi son teknoloji ürünü makineler ile donatıp burada modern gemi inşa standartlarında kesim, eğim büküm işleri, blok ön imalatı ve 100 ton'a kadar olan blokların inşaatına başladık.

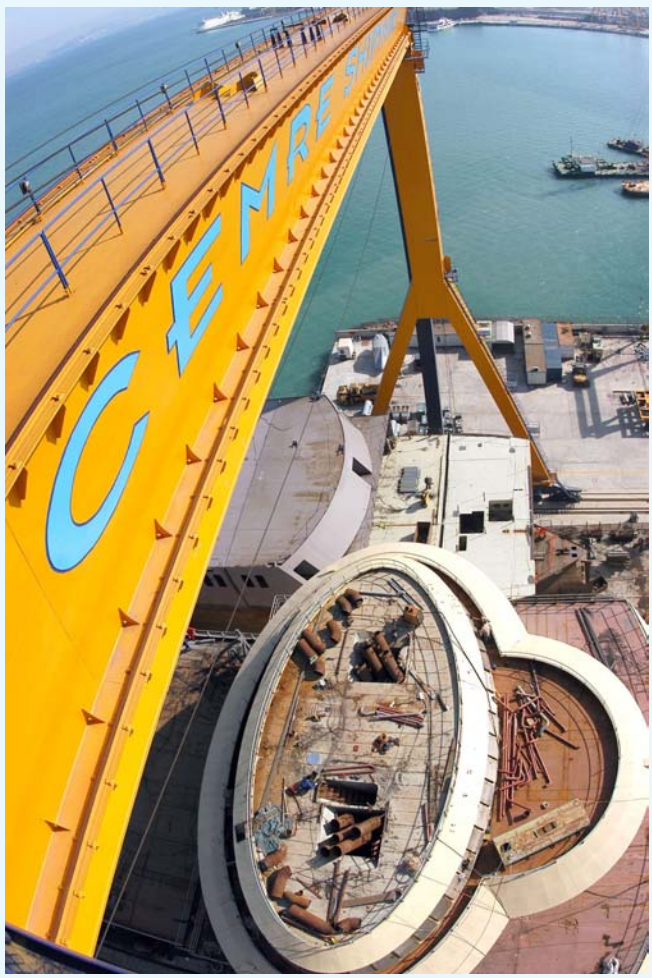
2008 yılın başında NB100 Havila Jüpiter Gemisi'nin inşasına başladık. Tersanemizde yoğun bir şekilde kızak ve imalat sahaları inşaatı tamamlanırken, yılın ilk çeyreğinde 250 ton kaldırma kapasiteli portal vincimizi kurup imalatlarımızın ağırlığını tersane sahamıza taşıdık.

Bu yoğun tempoda biri Ereğli-'' Usta Mehmet oğlu'' Tersanesi'nde diğerleri İstanbul Tersanesi Komutanlığında olmak üzere 2008 yılı içinde Norveç Havyard firmasına 5 adet gemi daha teslim ettik. Mayıs 2009'da onuncu Platform destek gemimiz NB 1684 Sjoborg'un teslimi sonrasında İstanbul Tersanesi Komutanlığı'ndaki faaliyetlerimiz tamamladık. Bu tarihten itibaren tüm faaliyetlerimizi Yalova-Altınova tesislerimizde sürdürmeye devam ediyoruz.

23.05.2009'da Yalova'daki Tersanemizde Ulaştırma Bakanımız Sayın Binali Yıldırım'ın katılımı ile Havila Jupiter ismindeki gemiyi denize indirmenin haklı gururunu ve sevincini yaşadık.

10.10.2009'da 4.100 ton çelik ağırlığına sahip 122 metre boyunda 23 metre eninde DSV Diving Support gemisi Acergy Havila'yı denize indirdik. Böylece Norveçli müşterimize 12 ci gemimizi teslim etmiş olduk.

Halen kızakta 2 adet açık deniz destek gemisi inşası sürer iken bir adet açık deniz tipi balıkçı gemisi inşaatı imalat sahasında devam ediyor. Ekonomik kriz etkisiyle gemi inşa projelerinin azalması bizleri tersanemize alternatif imalat alanları aramaya yönlendirdi. Bu çalışmalar neticesinde İstanbul'da Haliç üzerine yapılacak metro köprüsünün çelik imalatı işini aldık. Sonuçta kendimizi sadece bir tersane olarak değil ayda 1.000 ton sac işleme kapasitesine sahip bir fabrika olarak görüyoruz. Dolayısıyla da tersanemizde, inşası süren gemilerin yanında Haliç köprüsü için 5.000 ton çelik imalatı kesimine bu hafta başında başlamış durumdayız. Bu işin tersanemize yeni bir tecrübe yeni bir vizyon getirmesinin ötesinde, ileriki zamanda olası benzeri projelerde, Altıova Tersaneler bölgemiz için iyi bir referans olacağı kanısındayız.



Söyleşi

ORHAN GÜLCEK
Cemre Mühendislik
Gemi İnşaat Sanayi Tic. Ltd. Şti

Tuzla ile Yalova'nın karşılaştırılması

Tuzla üzerinde büyük emek olduğu kuşkusuzdur, kısa zamanda artan iş kapasitesi ile çok önemli adımlar atılmış ve birçok başarı elde edilmiştir. Altınova Tersaneler Bölgesi sıfırdan kurulan ve Tuzladan edinilen derin tecrübelerin yansıtıldığı önemli bir gemi inşa bölgesidir. Her işe başlarken olduğu gibi burada da sıkıntılar yaşıyoruz ve yaşayacağız ama bunların hepsi iş oldukça aşılacak ufak sıkıntılardır. Yan sanayinin de kurulmasıyla zaman ve para kayıpları azılacak bölge daha da ciddi bir istihdam kaynağı olacaktır.

Tersanelerin tam kapasiteyle çalışması halinde Yalova ekonomisine katkıları ne olur?

Tersanelerin tam kapasiteyle çalışması demek bölge çok önemli bir istihdam kaynağı oluşması anlamına geldiği gibi, ticari olarak da etkili bir hareketlilik oluşacaktır. Sosyal çerçevede de olumlu birçok etkisi olacak yaşam aktif hale gelecektir. Tersanelerle birlikte yabancı misafirler de turizme etkiyeceklerdir. Bölgede tarihimiz de her zaman olan denizci kültürü hakim olacaktır. 3- Yalova'dan ve kamu kurum/ kuruşlarından beklentilerimiz Ülkemizin en çok ihtiyacı olan şeyin üretim olduğunu düşünüyor ve bu konu da tüm kurum ve kuruluşlardan olumlu desteklerini bekliyoruz.

Sektöre ait sorunlarımız

Bence her zaman en büyük sorun eğitimdir. Eğitim sorunu aşılınca aşılmayacak sorun yoktur. İnsana yapılan yatırımın her şeyden kıymetli olduğunu düşünüyoruz. Tersanemizde Özel İlk Yardım merkezi kurduk. Bu önemli konuda kendi personelimizin yanı sıra bölgemizde çalışan diğer tersane personellerine eğitim verilebileceğiz. Sektör olarak bölgemizde bunun gibi birçok konuda eğitim faaliyetlerinin sayısını arttırmalıyız.

ÇAKIRLAR TERSANE İŞLT. SAN.TİC.LTD.ŞTİ.

FİRMA TANITIMI
Hersek Köyü Kumlu Mevkii Tersaneler Bölgesi C-4 Parsel ALTINOVA / YALOVA adresinde kuruludur ve toplam 12.000 m^2 alana sahiptir.Tekne ve yat inşası bakım ve onarım yeridir.

TARİHÇESİ
1970 yılında Yalçınkaya Gemi Sanayi olarak sektöre girmiştir. Birçok gemi, yat, tenezzüh, balıkçı tekneleri imalatı yapmıştır. Bu deneyimlerle daha sonra 2007 yılında Altınova Tersaneler Bölgesinde ÇAKIRLAR TERSANE İŞLT.SAN.TİC.LTD.ŞTİ. adı ile faaliyete geçmiştir.

KAPASİTESİ
12.000 m2 alana kurulu, 1500 m^2 kapalı sahası ve gemi kurabilme kapasitesine sahiptir.

Söyleşi

HAYRULLAH ÇAKIR YALÇINKAYA
Çakırlar Tersane İşlt. Sanayi Tic. Ltd. Şti

Tuzla ile Yalova'nın karşılaştırılması
Yalova Altınova Tersaneleri Tuzla Tersanelerine göre yerleşim yeri olarak geniş, düzenli ve işçi ile işverenin çalışma ortamı olarak daha rahat çalışmasını ve gerekli güvenlik tedbirlerini alabilmesinde daha etkilidir. Yalova Tersanelerinin bulunduğu yer mevkii açısından Yalova yerleşkesine mesafesi halkı rahatsız etmeyecek düzeydedir.

Tersanelerin tam kapasiteyle çalışması halinde Yalova ekonomisine katkıları ne olur?
Tersaneler tam kapasiteyle çalışması halinde Yalova'da iş ve istihdam yönünden büyük gelişmelere yol açılacak ve Yalova'nın kalkınması sağlanacaktır. Yalova halkına maddi ve manevi yönden destek olacaktır.Yeni okul ve hastane yapımı, küçük sanayi sitelerinin kurulmasıyla kalkınmaya ve tanıtıma yardımcı olacaktır.

Yalova'dan ve kamu kurum/ kuruluşlarından beklentilerimiz
Sağlam ve güvenilir adımlarla ilerleyebilmemiz için kamu kurum ve kuruluşlarından yatırımlarımıza destek olunmalı ve çeşitli teşviklerle yönlendirilmeliyiz. İşçi ve iş verenlere mesleki eğitimler, seminerler düzenlenmeli Yalova halkını tersane sektörü ile ilgili bilgilendirilmeli.

Sektöre ait sorunlar varsa detayları, vs.
Eğitimli ve kendi alanında nitelikli eleman sıkıntısı yaşanmaktadır. Tersane bölgesi alt yapı çalışmaları hızlandırılmalıdır.

PROMAKS PROJE VE MAKİNA SANAYİ TİCARET LTD. ŞTİ.

FİRMA TANITIMI

Amacımız; ürettiğimiz hizmetin kalitesini hedef olmaktan çıkarıp süreç haline getirmek, bizimle çalışmayı tercih eden müşterilerimizi yormadan, kendilerinden emanet aldığımız işlerini, taahhüt ettiğimiz hizmeti en üst düzeyde tutarak, talep etmiş oldukları spesifikasyonlarına uygun, ilk defasında her defasında ve tam zamanında hizmet olarak sunmaktır.
Kendimizi ayrıcalıklı yapan unsurun bünyemizde oluşturduğumuz mekanik tasarım ve proje ekibimiz olduğunu düşünüyoruz. Firmamız, müşterilerimizden gelen kendi proje ve resimleri ile üretim ve imalat yapabildiği gibi, tecrübeli tasarım ekibi sayesinde kendi tasarım ve projelerini de üreterek üretim ve imalat yapabilmektedir.

TARİHÇESİ

Promaks Proje ve Makina Sanayi Ticaret Limited Şirketi 2002 yılında kurulmuştur. Toplam 40 a yakın çalışanı ile 1600 m^2 kapalı alanda Kimya, Enerji ve Tekstil sektörüne; mekanik tasarım, mekanik imalat, genel makine konstrüksiyonu, montaj ve demontaj konularında hizmet üretmektedir.

KAPASİTE

Gelişmiş makina parkuru ile her türlü mühendislik malzemesini işleyebilme kabiliyetine sahip olup, imalat sektörünün en seçkin ve prestijli modellerinden oluşturduğu makine parkı sayesinde yıllık 1100 ton üretim kapasitesi ile müsterilerine hizmet üretebilme gayreti içerisindedir.

RASİM DOĞRU
Promaks Proje ve Makine San. Tic. Ltd.Şti.

İş Dünyasına Yön Verenler 2009

Vergi Ödül Töreni Gerçekleşti

Thermalium Wellness Park Otel'de 13 Mart 2010 tarihinde düzenlenen "İş Dünyasına Yön Verenler 2009" Ödül Töreninde "Üyelikte 40. Yıl" anısına, Gelir Vergisi, Kurumlar Vergisi ve İhracat dallarında kurum ve kişilere plaketleri verildi.

İş Dünyasına Yön Verenler 2009 Vergi Ödül Törenine; TOBB Yönetim Kurulu Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, Yalova Valisi Doç. Dr. Yusuf Erbay, Yalova Belediye Başkanı Yakup Bilgin Koçal, Yalova Defterdarı Selami Sipahigil, Yalova Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Niyazi Eruslu, Yalova il protokolünden çok sayıda katılımcı, çevre illerin Oda/ Borsa Başkanları ile YTSO Üyeleri katıldı.

Mehmet Gürel
YTSO Meclis Başkanı

Törenin ilk konuşmasını yapan YTSO Meclis Başkanı Mehmet Gürel "Dünya piyasalarına yön veren en önemli dinamik özel sektördür. Özel sektör var olmadan istihdam ve kalkınmanın sağlanması mümkün değildir. Özel sektörün sağlıklı olması için devlet bürokrasisinin aktif, siyasetçinin etkin ve hukukun ise bağımsız olması şarttır. Zayıf ve güçsüz bir özel sektör, zayıf bir Türkiye demektir" dedi. YTSO Yönetim Kurulu Başkanı Celal Özel "İş dünyası, sadece ticaret ve sanayi faaliyetleri ile sınırlandırılamayacak kadar geniş ve farklı boyutlara sahiptir. Toplumsal hayata olan etkilerini çok çabuk hissettirmesi sanırım iş dünyasının uzandığı en önemli boyutlarından birini gözler önüne sermektedir. İş dünyasını etkileyen global, ulusal ve yerel düzeydeki ekonomik gelişmelerin yönü toplumsal refahın gelişim yönü ile paralellik göstermektedir. Bu durum bizim sorumluluklarımızı bir kat daha artırmaktadır. Yalova'nın iş dünyasını kısaca özetleyecek olursam; Yalova Ticaret ve Sanayi Odası'na 3975, Yalova Esnaf ve Sanatkârlar Odaları Birliği'ne 7585 aktif kuruluş mevcuttur. Sanayide, özel sektör yatırımı olan elyaf, kimya, kağıt, mermer, plastik, ambalaj, iplik, gibi iş kollarında faaliyet gösterilmektedir. İlimizde bulunan sanayi tesislerinin sayısı oldukça azdır. Ancak mevcut sanayi tesisleri ülkemizin ve dünyanın en büyük ve en önemli sanayi tesisleri arasında yer almaktadır ve ilimizde istihdamın büyük kısmını karşılamaktadır. İl ekonomisine katkı sağlayan diğer önemli sektörlerden birisi süs bitkileri sektörü olup, Türkiye'nin çiçek üretiminde önemli bir yeri vardır. Diğer bir önemli yatırım ise Yalova'nın Altınova ilçesinde kurulan tersaneler bölgesidir. Dünya sıralamasına girebilecek büyüklükte olan tersaneler Yalova ekonomisi için fırsat olarak görülmektedir. Turizm alanında da özellikle termal sağlık turizmi Yalova İçin önemli bir potansiyeldir. Bugün iş dünyasına Yalova'da yön veren, 51 kişiye ödüllerini takdim edeceğiz. Yalova bu ödüllerin anlamını bugün daha da artıran bir dönemden geçmektedir. Bu anlamı artıran iki önemli unsurdan biri konuşmamın başında bahsettiğim iş dünyasının toplumsal gelişime olan olumlu katkılarına ihtiyacımızın olması diğer önemli unsur ise Yalova'nın şu anda bulunduğu ekonomik durumudur. Bu ekonomik durumu değerlendirebileceğimiz iki önemli göstergeyi sizlerle paylaşmak istiyorum: Bu göstergelerden ilki farklı ortamlarda da sık sık dile getirdiğim; Yalova'nın 1996 yılından bu yana 14 yıllık bir dönemde 4 kez gelirleri giderlerinden az olmuştur. Gelirlerin giderlerden az olduğu son yıl da 2009 yılıdır.2009 yılında kamu hizmetleri giderleri ve personel ücretlerindeki artış toplanan vergide bir önceki seneye göre azalma meydana gelmiştir.12 il gelirleri ile giderlerini karşılarken Yalova bu sıralamada yer alamamıştır. Bir diğer gösterge ise; TÜİK'in 2008 sonu itibariyle hazırladığı rakamlara göre, Türkiye'deki işsizlik oranı % 11 iken bu oran Yalova da % 12,1 olmuştur" dedi.

Celal Özel
YTSO Yönetim Kurulu Başkanı

Özel "İçinde bulunduğumuz bu dönemde çok fazla başarı hikâyelerine ihtiyacımız vardır. Bu başarı hikayelerini destekleyecek en önemli konu kurumların ortak olarak hareket etme gayreti göstermeleridir. Yalova'nın ekonomik gelişimi için tehdit olarak görülen ana konu yatırımları destekleyecek yaklaşımların olmamasıdır. Bir an önce mevcut yatırımların desteklenmesi ve geliştirilmesi, yeni yatırımcılar için uygun ortamların oluşturulması gerekmektedir. Bunların yanında yatırım için alt yapıyı oluşturacak önemli sorunlardan bahsedersek; • Yürürlüğe giren 1/25000 Çevre Düzen Planlarının yatırım yapılmasına imkan verecek ve yatırımcıyı prosedürlerle uğraştırmayacak, alt ölçek planlarının bir an önce yapılarak yürürlüğe girmesi gerekmektedir. Çünkü Yalova'nın yatırımcıya şiddetle ihtiyacı olduğu bir gerçektir.

- Yürürlükte olan yeni teşvik sistemi, Yalova'nın ekonomik ivmesinin artmasını sağlayacak yatırımlar için yetersiz kalmaktadır.
- Tersane yatımlarının kriz dönemine denk gelmesi sektörün Yalova'daki gelişimine büyük ölçüde sekte vurmuştur.
- Süs Bitkileri İhtisas Organize Sanayi Bölgesi'nin bir an önce faaliyete geçmesini bekliyoruz.

- Turizm potansiyeli yüksek olan Yalova'nın bu avantajını değerlendirecek düzenlemelere ihtiyacı vardır.
- Yalova Üniversitesi yerleşkesinin yer sorununun bir an önce çözülmesi, üniversitenin gelişimini sağlayacaktır" sözleriyle birlikte YTSO olarak çözüm bulma veya çözümü hızlandırma adına bu sorunları çeşitli platformlarda sürekli olarak dile getirdiklerini yineledi.

"YTSO olarak sektörün sözcülüğünü en güçlü şekilde yapabilmek için yüksek bir imaj ve güçlü kurumsal yapının gerekliliğinin farkında olarak kendilerine belirledikleri üç temel stratejinin; "Üyelerimizle iletişimin üst düzeye çıkarılması, Odanın sürdürülebilir kurumsal yapıya kavuşturulması ve Yalova'nın sürdürülebilir ekonomik gelişiminin sağlanması" olduğunu ve bu amaçların YTSO 2010–2013 Stratejik Planında hedef ve uygulamalarının yayınlandığını belirterek "Oda mevzuatının en önemli maddelerinden olan üyelerle iletişimin geliştirilmesi ve ihtiyaçları doğrultusunda hizmet üretilmesi için YTSO Üye Profil çalışması ile üyelerimizin iletişim bilgileri başta olmak üzere birçok veri raporlanarak yönetim stratejilerimize yön verecek bilgilere dönüştürülmüştür" dedi.

"Kurumlar ve gelir vergisi ödemelerinde dereceye giren, en fazla ihracat yapan kuruluşlar ve Odamızın 40 yıllık üyeleri, sizler iş dünyasına Yalova'da olumlu olarak yön verdiğiniz için biraz sonra alacağınız ödüllerin çalışmalarınızda başarınızı artıracak bir motivasyon unsuru olmasını diliyorum. Ortak akılla atacağımız her adımın bize bugün yaşanan sorunları aşmamızı sağlayacak en önemli etken olduğuna inanıyorum. Krizlerin kalıcı olmadığı bilinci içinde yolumuza devam etmek zorundayız" sözleriyle konuşmasını sonlandırdı.

Marmara Bölgesinin kısa süre içerisinde tek bir şehir olacağına değinen Yalova Belediye Başkanı Yakup Bilgin Koçal ise, "Yalova tek şehre dönecek. Marmara Bölgesi'nin içerisinde merkezi bir il olacak. Yalova bu anlamda geleceği parlak olan bir il. Bizim bir süredir dile getirdiğimiz bir konu var. O da Yalova'da üretim yapan dev firmalar var. Onlar bugün ödül alanlar arasında yok. Zira üretimlerini Yalova'da yapsalar da merkezleri İstanbul'da olduğu için vergilerini de orada ödüyorlar. Biz bu dev şirketlerin merkezlerini üretim yaptıkları yere taşımalarını istiyoruz. Yine Yalova'da bir OSB yok. Ancak yıllar önce tescili alınan bir Bilişim OSB mevcut. Ancak bu OSB'yi bir türlü hayata geçiremiyoruz. Zira bürokrasiye kurban gidiyor. Biz Bilişim OSB'yi kurmak için devletten bir kuruş talep etmememize rağmen bu konuda bir ilerleme kaydedemiyor ve bürokratik anlamda tıkanıyoruz" diye konuştu.

Yakup Bilgin Koçal
Yalova Belidiye Başkanı

TOBB Yönetim Kurulu Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu yaptığı konuşmada "Türkiye dünyanın en büyük 10 ekonomisi arasında olmak istiyorsa, ekonomisinin güçlü ve demokratik standartlarının yukarıda olması gerekir" dedi.

M. Rifat Hisarcıklıoğlu
TOBB Yönetim Kurulu Başkanı

Bu ikisinin olabilmesi ve sistemin düzenlenebilmesi için birinci şartın 72 milyonun mutabakat sözleşmesi olan anayasayı yeniden yazmak olduğunu ifade eden Hisarcıklıoğlu, şunları kaydetti: "İlk dört maddesi hariç. Yeni bir anayasaya ihtiyaç var mı? "Evet" var. Ben ekonomik açıdan bakıyorum 80 yılındaki dünyadaki ekonomik kalkınmayı öngörüyor. 1990'da dünyada ekonomik kalkınmanın modeli değişti, ama bizim anayasamız halen 80 model. "Kalkınma devlet ve özel sektör eliyle olacak" diyor. Dünyada böyle bir anlayış yok. Devlet eliyle kalkınmaya çalışanların hepsi battı. Buna en büyük örnek ise Rusya'dır. Özel sektörü ve rekabeti olmadığı için battı. Bizim anayasa diyor ki; "Devlet özel sektör eliyle kalkınacak". Bu anlayış bitti. O zaman bunu yeniden yapılandırıyor olmamız lazım. Siyasi partiler ve Seçim Yasası da bunun ekinde ve devamında olmalı". Hisarcıklıoğlu, mevcut sistemin kavga ve kaos ürettiğini ifade ederek, şöyle dedi: "Millet de bunlardan rahatsız. Ben Türkiye'yi geziyorum. Artık bize lazım olan ortak akıl. Ortak akıl ve ülkenin geleceği noktasında ne yapılması gerekiyorsa el birliğiyle birbirimizi "öteki" diye kınamadan, başı açıktı, kapalıydı, Aleviydi, Sünniydi, Kürttü, Türktü demeden bir birimize sımsıkı sarılarak yapabiliriz. Türkiye'de mevcut sistem değişmedikçe, bürokrasiden şikayet etmeye devam edeceğiz".

Yalova Valisi Doç. Dr. Yusuf Erbay da üretimin önemine dikkati çekerek, dünyada sektörler ve faktörler değişse de üretim ve ticaret gerçeğinin değişmediğini söyledi. Erbay, ülkede olup bitenlerin toplum üzerinde bir yansıması olduğunu ifade ederek, şöyle konuştu: "Bazen bir mafya liderinin toplantısında, bazen uğursuz birinin hapishaneden çıkışında, bazen bir katil karşılarken bir şey diyor bu toplum; "Türkiye seninle gurur duyuyor". Bu çok önemli. Türkiye üreticileriyle gurur duymaya başladığı gün bu işi çözecek. Buradaki insanlar bunun değerini çok iyi biliyorlar. Üretmeyi, ticaret yapmayı, ihracat yapmayı, ithalat yapmayı... Bunda bir şüphe yok. Ama vatandaşımız da bir gün işte o demokrasinin beşiği olan ülkede, kararı alıp bizleri yönetecekleri seçen vatandaşımız, inşallah bir gün "Türkiye üreticileriyle gurur duyuyor" diyecek ve biz o gün kurtuluşun, sistemi değiştirmenin değiştirilmesinin önemli bir adımını atacağız".
Törende, Gelir ve Kurumlar Vergisi, ihracatta başarı sağlayan kuruluşlar ile Üyelikte 40. yılını dolduran Üyelerimize onur ödülleri verildi.

Doç. Dr. Yusuf Erbay
Yalova Valisi

İŞ DÜNYASINA YÖN VERENLER 2009
YALOVA TİCARET VE SANAYİ ODASI

Kurumlar Vergisi

1. **Alkaş İnşaat Taah.A.Ş.**
2. **Birfen Elektrik Ltd.Şti.**
3. **Santes Sanayi Ltd.Şti.**
4. **Yalova-Altınova Tersane G. A.Ş.**
5. **Alpan İnşaat Ltd.Şti**
6. **Yalova Uzmanlar Sağlık A.Ş.**
7. **Promaks Proje Ltd.Şti.**
8. **Okaytaş Madencilik Ltd.Şti**
9. **Mantaş Mantar Üretim A.Ş**
10. **T.C.Sağlık Bakanlığı Yalova Kap. İşl.İda.**
11. **Demiryürek İnş.Taah.San.Tic.Ltd.Şti.**
12. **Becanlar Dayanıklı Tüketim Mal. Gıda Mad.Ltd.Şti.**
13. **Yapın İnşaat Çelik Konst.İm.Teks.San. ve Tic.Ltd.Şti.**
14. **S-Meter Sayaç Otom.Sis.San. ve Tic.Ltd.Şti.**
15. **Göker Tarımsal Etk.Dan.San. ve Tic.Ltd.Şti.**

İŞ DÜNYASINA YÖN VERENLER 2009

YALOVA TİCARET VE SANAYİ ODASI

İhracat

1. Mantaş Mantar Üretim A.Ş.
2. U.S.Dış Ticaret Ltd.Şti
3. Kares Mümessillik Ltd.Şti
4. Beno Plastik Amb.Ltd.Şti
5. Marla Ltd.Şti.
6. Almerpa Enerji ve San. A.Ş
7. Evci Plast-Evci Plastik San.Ltd.Şti
8. Tuğtekin Çiçekçilik Ltd.Şti
9. Abdullah Kurt
10. Çukurova Süs Bitk.A.Ş.Yalova Şubesi
11. Süleyman Selami DOĞANCI
12. Enkay Makine San.ve Tic. Ltd.Şti
13. SCA Packaging Amb.San.ve Tic.A.Ş.
14. Sultan Mutfak Mob.ve Konf. Ltd.Şti.
15. Yalova Peyzaj Çiçekçilik Fidancılık Ltd.Şti.

Gelir Vergisi

1. Ensar GÜNEY
2. Hale SEZER
3. Tahir AKTAŞ
4. Birol ÖNDEROĞLU
5. Mehmet Can ÖNEN
6. Ömer Sefa KUTLUAY
7. Murat Kadir MALÇIK
8. Erdal KOŞTU
9. Burçin TANGÜREK
10. Ali Rıza SAĞLIK

İŞ DÜNYASINA YÖN VERENLER 2009

YALOVA TİCARET VE SANAYİ ODASI

Üyelikte 40. Yıl Anısına

1. Hasan AYSAL
2. Muslih Nusret SUNGUR
3. Ekrem AYAZ
4. Kemal İNAN
5. Muzaffer Ahmet TURNA
6. Türkiye İş Bankası A.Ş. Yalova Şubesi
7. Yapı Kredi Bankası A.Ş. Yalova Şubesi
8. T.C.Ziraat Bankası - Yalova Şubesi
9. Türkiye Halk Bankası A.Ş. Yalova Şubesi
10. S.S.Yalova Esnaf ve San.Kredi ve Kef.Koop
11. S.S.Subaşı Köyü Tarım.Kal.Koop.

YTSO İl Kadın Girişimciler Kurulu, bir yıl önce başlattığı proje çalışmasını "Özel İlgi Yaşlı Hizmet Merkezi A.Ş."yi kurarak hayata geçirdi.

ÖZEL İLGİ HAYATA BAĞLAR

Dünya Sağlık Örgütü ve Birleşmiş Milletler verilerine göre, yaşam süresinin uzaması ve doğum oranındaki düşüş nedeniyle, dünyada 60 yaş ve üstü nüfus hızla yükseliyor. Dünya nüfusunun giderek yaşlandığına dikkat çeken Birleşmiş Milletler, 21. yüzyılın "yaşlıların yüzyılı" olacağını belirtiyor. Genç nüfusuyla övünen Türkiye de yakın bir gelecekte "Yaşlı Türkiye" olma yolunda ilerliyor. 2050`DE 2 MİLYAR YAŞLI Dünya Sağlık Örgütü'ne göre yaşlılık 65 yaş ile birlikte başlıyor. Şu anki dünya nüfusunun 10'da birini 60 yaş ve üstü oluştururken, sürekli artan bu rakamın 2050 yılında 2 milyara ulaşacağı tahmin ediliyor.

Sağlık Bakanlığı ile Hacettepe Üniversitesi Nüfus Etütleri Enstitüsü tarafından gerçekleştirilen "2003 Türkiye Nüfus ve Sağlık Araştırması"nda, Türkiye'nin nüfus yapısının, doğum oranının azalmasına paralel olarak, nüfusun yetişkin yaş grubuna doğru ilerlediğini ortaya koyuyor. Araştırmaya göre, Türkiye nüfusunun yüzde 64'ü 15–64 yaş grubundan oluşuyor. Türkiye`de nüfus artışının 2050'li yıllara kadar devam edeceği ve ardından da nüfusun durgun hale geleceği tahmin edilen araştırmaya göre 2015yılında Türkiye nüfusunun 80 milyonu aşması, 2025 yılında 90, 2050 yılında ise 95 milyon olması bekleniyor. Araştırmaya göre, 2025 yılında yaşlı nüfusun yüzde 10`a, 2050 yılında da yüzde 19'a çıkacağı tahmin ediliyor.

Bu giderek artan ihtiyacı karşılamak amacı ile Özel İlgi Yaşlı Bakım Merkezi; 22 Ocak 2010 tarihinde Yalova'da ilk yaşlı hizmet merkezi olarak kuruldu. Şirketi 28 kadın bir araya gelerek, sermaye ve güç birliği yaparak hayata geçirdi. Özel İlgi A.Ş. aynı zamanda bir sermaye birleşimi, çok ortaklı şirket örneğidir. Sermaye ve işletme gücü çok ortaklılığından gelmektedir. Şirketin yönetimini daha önce çalışan olan şimdi ise girişimci olarak iş hayatlarına devam eden Sn. Serpil Özbağcı ve Sn. Gülay Özkanoğlu üstlendi. Bu anlamda proje kadın girişimcilere iki yeni kadın

girişimci eklemiş oldu.
Özel İlgi Anonim Şirketinin amacı, ilerlemiş yaşı sebebiyle evde yalnız kalan, bakım güçlüğü içerisinde olan kişilere evlerinde veya merkezimizde, kendilerini büyük bir aile ortamında hissettirecek profesyonel bir yaklaşımla tıbbi bakım ve gözetimin en üst düzeyde sağlanması ve sosyal yönden gereksinimlerin karşılanacağı aktivite programları ile oluşturulacak sevgi, saygı, güven ve huzur ortamında aile büyüklerimizin hayata bağlanmalarıdır.

alanlarda uzman olan kişiler istihdam edilecek. Şirketin merkezinde bir ev ortamı hazırlandı, yaşlılar bu ortamda çeşitli günlük etkinliklerden Doktor, Psikolog, Sosyal Hizmet Uzmanı, Hemşire, Sağlık Destek Personeli, gözetiminde faydalanabilecekler. Sadece gündüz hizmet veren merkezin yatılı bir huzur evi kapmasında olmadığı ancak şirket stratejik hedefleri arasında bu hizmeti de planlanıyor. Yaşlı Hizmet Merkezi, yaşlılara evlerinde de çeşitli hizmetler verecek.

Genç nüfusuyla övünen Türkiye de yakın bir gelecekte Yaşlı Türkiye olma yolunda ilerliyor

Özel İlgi Yaşlı Hizmet Merkezi A.Ş. sponsorluğunda "Yaşlılara Saygı Haftası" nedeni ile 24 Mart 2010 akşamı Türk Sanat Müziği dinletisi organizasyonu yaptı. Dinletiden önce kısaca Özel İlgi Yaşlı Hizmet Merkezi AŞ'nin, faaliyetleri tanıtıldı ve yaşlılara saygı haftası kutlandı.
"Özel İlgi hayata bağlar" sloganı ile ticaret hayatına başlayan şirketin bünyesinde Doktor, Psikolog, Sosyal Hizmet Uzmanı, Hemşire, Sağlık Destek Personeli, teknik personel, çeşitli

Özel İlgi Yaşlı Hizmet merkezi; tüm insanların ortak paydasının bir gün yaşlanacak olmaları bilinci ve yaşlılığın sadece güçlük ve zorlukların olduğu bir dönem değil, hoş yanlarının da olduğu bir hayat kesiti olduğu felsefesi çerçevesinde hizmetlerini sunacak.

Özden Mah. Kadı Cad. İsra Sok. No:4/1
Kadıköy / Yalova
Tel: 0226 812 88 22
E-Mail: info@ozelilgi.com.tr
www.ozelilgi.com.tr

MORGÜL

MUTLU GÜNÜNÜZDE YANINIZDAYIZ

1500 KİŞİLİK DÜĞÜN,NİŞAN,SÜNNET VE TOPLANTI ORGANİZASYONLARINDA SEÇKİN VE TECRÜBELİ KADROMUZLA HİZMETİNİZDEYİZ.

BİZİMLE YÜZMEK İSTER MİSİNİZ ?

DENEYİMLİ EĞİTİMCİ KADROSUYLA 1 HAZİRAN 2010 TARİHİNDEN İTİBAREN YÜZME KURSU KAYITLARIMIZ BAŞLAYACAKTIR.

TEL: 0226 812 35 54 - 0532 466 94 76 - 0541 637 36 55
ADRES: GOP Mahallesi Polis Karakolu arkası-Balabandere yanı - YALOVA

YTSO İl Genç Girişimciler Kurulu Yol Haritasını Çiziyor

Günümüzde girişimcilik ekonomik gelişimde önemli bir unsur olarak kabul edilmektedir. Yeni girişimler ilin istihdam ve rekabet gücünün artışı anlamına gelmektedir. Girişimcilik tanımı genel olarak yeni kurulan veya işinde yenilik yapan kuruluşlar için kullanılmaktadır. Bu bakımdan yeni kuruluşların çoğalmasında özellikle gençlere çok iş düşmektedir. Çünkü yeni fikirlerin hayata geçirilmesinde gençler güçlü bir potansiyele sahiptir. Mevcut potansiyelin ortaya çıkarılması için uygun altyapının sağlanarak gençlerin motive edilmesi yeni girişimlerin ortaya çıkmasını hızlandıracaktır.

YTSO İl Genç Girişimciler Kurulu olarak; yenilikçi girişimlerin artması mevcut genç girişimcilerin geliştirilmesi ideali ile yola çıktık. Ve bu yolda daha doğru ve hızlı ilerlememizi sağlayacak "YTSO İl Genç Girişimciler Kurulu Stratejik Planı" hazırlık çalışmalarına başladık.

YTSO 2010-2013 Stratejik Planı ve üye profil çalışmaları strateji geliştirmemizde önemli kaynaklar olmuştur. Üye veri tabanından alacağımız 18-40 yaş arası girişimcilerin profil bilgileri hedef grubumuzu tanımamızda çok faydalı olacaktır.

Bu kapsamda yaptığımız SWOT analizi çalışması ile bizim içyapımızda ve dış çevrede gelişmemiz gereken alanları, sürdürmemiz gereken güçlü yanları, bizim için fırsat ve tehdit olabilecek unsurları ortaya koyduk.

ZAYIF YÖNLER

1. GGK çalışmalarında planlama sorununun olması
2. GGK'na ait bütçenin olmaması
3. Toplantılara yeterli katılım sağlanamaması
4. GGK'nun tanıtım eksikliği
5. Üyelerin ticari faaliyetlerinde kurumsallaşma eksikliği
6. Deneyimsiz eksikliği
7. Kurumlar arası iletişim eksikliği
8. Kurulun kadın üye sayısının az olması
9. Girişimcilikle ilgili eğitim yetersizliği
10. Kurul çalışmaları için motivasyonun eksikliği
11. Ekip çalışmasının yetersizliği
12. Finansal analiz yapılmaması
13. Üyeler arasında iletişim eksikliği
14. Kurul üye sayısının az olması
15. Yeni fikirlerin oluşturulamaması

GÜÇLÜ YANLAR

1. Kurul üyelerinin genç olması
2. Kurul üyelerinin farklı sektörlerden oluşması
3. Kurul üyelerinin eğitim seviyesinin yüksek olması
4. Kurul üyelerinin birbirleri ile eskiden bu yana tanışmış olmaları
5. Üyelerin girişimci olması
6. Üyelerin yeterli teknolojik altyapılarının olması
7. Ekip çalışmasına yatkınlık
8. Yerel yönetimlerle ilişkilerin iyi olması
9. Üniversite ile ilişkilerin iyi olması
10. Finansal açıdan YTSO desteğinin iyi olması
11. Türkiye'nin ilk Genç Girişimci Kurullarından olması
12. Kar amaçlı bir kuruluş olmaması
13. Üyelerin farklı STK'larda da üyeliklerinin olması
14. Üyelerin sosyal çevrelerinin geniş olması
15. Girişimciler tarafından kurula ilginin yüksek olması
16. Üyelerini işyerlerinin birbirlerine yakın olması
17. Kurul taleplerinin diğer kuruluşlar tarafından iyi değerlendirilmesi

FIRSATLAR

1. Yalova'nın coğrafi olarak üç büyük kentin arasında yer alması
2. Genç nüfusun fazlalığı
3. Üniversiteye sahip bir il olması
4. Kurul yapılanmasının TOBB çatısı altında olması
5. İletişim ve teknolojik altyapının gelişmiş olması
6. Yeni gelişmekte olan bir il olması
7. YTSO çatısı altında olması
8. Yerel yönetimin uygun yaklaşımı
9. İlin eğitim seviyesinin yüksek olması
10. Bilişim girişimlerinin olması
11. Çevre illerdeki Genç Girişimci Kurulları ile iletişimin olması
12. Süs bitkileri sektörü ve çiçekçilik
13. TEMA'nın kurucusu Hayrettin Karaca'nın Yalova'da olması
14. Kadın Girişimciler Kurulunun olması
15. Medya desteği
16. Göç oranının yüksekliği
17. Körfez Köprüsünün yapılacak olması
18. Politik gelişmeler
19. İlin iklim özellikleri
20. KOSGEB desteklerinin olması
21. İlin turizm potansiyeli
22. Ucuz iş gücü
23. İlde yeni iş kollarının olması
24. Çevre odalarla işbirliği içinde olunması
25. YTSO'nun yeni binasının yapılacak olması

TEHDİTLER

1. Politik gelişmeler
2. İlin deprem bölgesinde yer alması
3. Yetişmiş iş gücü
4. Coğrafi konum
5. Dış yatırımların olmaması
6. Üretim azlığı
7. Bürokratik prosedürlerin sorun yaratması
8. İş sahalarının azlığı
9. Sanayi yatırım alanlarının olmaması
10. Beyin göçü
11. Ekonomik kriz
12. Kadın Girişimciler Kurulu'nun tavrı
13. Dedikodu
14. Benzer iş kollarının fazlalığı
15. Turizm sezonunun kısa olması/ İlde sadece yaz turizmi olması
16. İlde kişi başı gelir oranının düşük olması
17. Gençlere desteğin azalması
18. Üniversite yerleşkesinin belirsizliği
19. Yeni teşvik yasası
20. Kent kimliğinin belirsizliği
21. Niteliksiz göç
22. Termik santralin kurulacak olması
23. KOBİlerin azlığı
24. Girişimci sayısının az olması

Otomobil Servis Ekipmanları

ENKAY
www.enkay.com.tr

EK4-3500
Dört Sütunlu Oto Lift

SMART2-3500
Çift Sütunlu Oto Lift

EK2-3000
Çift Sütunlu Oto Lift

ECE-6501
Çift Makaslı Lift

ECE-6435
Dört Sütunlu Hidrolik Lift

FCM-DL.32
Hidrolik Garaj Krikosu

FACOM

chicago pneumatic

CP-CP7740
1/2" Ağır İş Somun Sıkma Sökme

SINCRO

SIN-BT501S
Akü Test Cihazı

chicago pneumatic

CP-CP734H-K
1/2" Havalı Somun Sıkma Tabanca

WAECO

WAE-ASC2000
Klima Gaz Dolum Cihazı

MTC-700NET/EXP
Far Ayar Cihazı

GYS-TRIMIG205/4
Gazaltı Kaynak
Makinesi(MIG-MAG)

MOTORSCAN

MOTORSCAN
MTC-8020+9010
4/5 Gaz Analiz Cihazı + Duman Test Cihazı Set

GYS-GYSPOTInv93R
Punta Kaynak Makinası
(Hava Soğutmalı)

Bilgisayarlı Fren Test Cihazı
BST-VAS6360-PC

BST-MT865.A-F
Sabit Balans Makinesi

BST-MT850
Sabit Balans Makinası

BST-MS43
Lastik Sökme Takma
Makinesi

BST-MS650R.RAC
Lastik Sökme Takma
Makinesi

BEISSBARTH FACOM MOTORSCAN SINCRO GYS Consul OMER FUCHS HYDRAULIK chicago pneumatic zippo fits ROMESS

KOSGEB DESTEKLERİ

KOSGEB 1990 yılında 3624 Sayılı Kanun ile İmalat Sanayi İşletmelerinin etkinliğini artırmak, rekabet güçlerini ve düzeylerini yükseltmek, sanayide entegrasyonu ekonomik gelişmelere uygun biçimde gerçekleştirmek amacıyla kurulmuş bir kamu kuruluşudur. KOSGEB'in 1990-2009 yılları arasında imalat sanayi KOBİ'lerine yönelik yapmış olduğu çalışmalar takdirle karşılanmış ve 2009 yılında imalat sanayi dışında yer alan sektörlerdeki KOBİ'lerin de geliştirilmesi görevi KOSGEB'e verilmiştir. 5 Mayıs 2009 tarih ve 27219 sayı ile Resmi Gazetede yayınlanarak yürürlüğe giren KOSGEB Kanun Değişikliği ile hedef kitlemiz imalat sektörünün yanında hizmet, ticaret, madencilik, enerji, inşaat, ulaştırma, konaklama, bilgi sistemleri vb. sektörleri de kapsayacak şekilde genişlemiştir.

DANIŞMANLIK VE EĞİTİM DESTEKLERİ

Danışmanlık Desteği
İşletmelerin; ihtiyaç duydukları bilgi, deneyim ve becerilerin temini amacı ile planlama, yatırım, modernizasyon, teknolojik Ar-Ge ve teknoloji adaptasyonu, üretim, pazarlama, enformasyon, yönetim v.b. konularda gerekli danışmanlık ihtiyaçlarına destek verilmesidir. "TS-ISO 9000, TS-ISO 14000, TS-ISO 22000, HACCP, AQAP, EN 17025 ve benzeri sistem belgelendirme çalışmalarına yönelik hizmetler bu

destek kapsamı dışındadır." Bu amaçla, İşletmelerin, Girişimcilerin, Yeni Girişimcilerin ve İşletici Kuruluşların, KOSGEB Veri Tabanında bulunan yerli veya yabancı her türlü şirket statüsündeki danışmanlık kuruluşları, serbest meslek erbabı ve bu alanda faaliyet gösteren üniversiteler, kamu kuruluşları ile vakıf ticari işletmelerinden satın alacakları danışmanlık hizmetine verilen destekleri kapsar.
Desteğin üst limiti toplam 15.000 TL olup, % 70 oranında destek verilir.

Özel Eğitim Desteği
KOSGEB veri tabanında yer alan eğitim kuruluşlarınca düzenlenen ve KOSGEB tarafından uygun görülen eğitim programları için, KOSGEB'in belirlediği kriterler doğrultusunda özel eğitim desteği verilir. Bu kapsamda aynı eğitim konusunda bir kez destek verilir, başvuruları uygun bulunan İşletmelerin farklı konulardaki eğitim taleplerine verilecek desteğin üst limiti toplam 6.000 TL olup, %70 oranında destek verilir. "TS-ISO 9000, TS-ISO 14000, TS-ISO 22000, HACCP, AQAP, EN 17025 ve benzeri sistem belgelendirme çalışmalarına yönelik hizmetler, bu destek kapsamı dışındadır."

TEKNOLOJİ GELİŞTİRME VE YENİLİK DESTEKLERİ

Teknoloji Araştırma Ve Geliştirme Desteği
Ar-Ge konusunda çalışmaları bulunan firmalardan, kurullarda desteklenmesine karar verilen işletmelere;

a) Malzeme, teçhizat ve prototip üretimi ile ilgili giderler ve deneme amaçlı hammadde temini için;
1) Teçhizat ve demirbaşların teminat karşılığı satın alınması halinde; verilecek desteğin üst limiti 200.000 TL olup %80 oranında,
2) Teçhizat ve demirbaşların finansal kiralama yolu ile alınması halinde; finansal kiralama giderlerine verilecek desteğin üst limiti 50.000 TL olup %50 oranında,

b) Kalite geliştirme ve teknolojik donanım temini için;
1) Kalite geliştirme ve teknolojik donanım için gerekli demirbaşların teminat karşılığı satın alınması halinde; verilecek desteğin üst limiti 50.000 TL olup %80 oranında,
2) Kalite geliştirme ve teknolojik donanım için gerekli demirbaşların finansal kiralama yolu ile alınması halinde; verilecek desteğin üst limiti 15.000 TL olup %50 oranında,

c) Danışmanlık desteği; teknoloji araştırma ve geliştirme desteğinden yararlanan işletmelerin danışmanlık ihtiyacının karşılanabilmesini teminen verilecek desteğin üst limiti 20.000 TL olup %80 oranında,

d) Ar-Ge sonuçlarını yayınlama desteği; Ar-Ge çalışmasının sonuçlarının tanıtımı ve duyurulması amacı ile işletme tarafından kitap, broşür, CD ve benzeri doküman yayınlanması giderleri desteği üst limiti 3.000 TL olup %80 oranında,

e) Teknopark kira desteği üst limiti 20.000 TL olup %80 oranında,

f) İşletmelerin, Ar-Ge konusuna ilişkin yurtdışı kongre, konferans, panel, sempozyum, teknoloji fuarları ile teknoloji transfer amaçlı yurtdışı toplantılara katılım ve ziyaret desteği üst limiti 5.000 TL olup %80 oranında,

g) İş geliştirme desteği; Teknoloji geliştirme merkezi ve DTİ'lerde yer alan, Teknoloji Ar-Ge Destekleri kapsamında desteklenen ve projesini başarıyla tamamlayarak mezun olan işletmelerin yararlanabileceği geri ödemesiz destek tutarı 15.000 TL olup %80 oranında, destek verilir.

Bu destekteki (a) ve (b) nin her biri için sadece bir destek seçilir.

Sınai Mülkiyet Hakları Desteği
İşletmeler tarafından yapılan çalışmalar neticesinde, patent belgesi, faydalı model belgesi veya endüstriyel tasarım tescili ile sonuçlanan bir buluş veya tasarımın ortaya çıkması durumunda; Patent veya Faydalı Model Belgesi, Endüstriyel Tasarım Tescili Belgesi alınmasına geri ödemesiz destek sağlanmasıdır. Yurtiçinden alıncak belgeler için 6.000 TL Yurtdışından alınacak belgeler için ise 10.000 TL destek verilir. Destekleme oranı ise %70'dir.

BİLİŞİM DESTEKLERİ

Bilgisayar yazılımı desteği
İşletmelere, bilgisayar destekli tasarım/üretim, üretim planlama takip ve kontrolü, kurumsal kaynak planlaması,

bakım-onarım yazılımları satın almaları için verilen bilgisayar yazılım desteklerini kapsar. Desteğin üst limiti 8.000 TL olup, destekleme oranı %50'dir.

KALİTE GELİŞTİRME DESTEKLERİ

Genel Test-Analiz, Kalibrasyon ve CE İşaretlemesine İlişkin Test-Analiz Desteği
İşletmelerin, KOSGEB tarafından uygun bulunan yurtiçi/yurtdışı kamu veya özel sektör kurum/kuruluş laboratuarlarına yaptırdığı test-analiz, kalibrasyon hizmetleri ve CE işaretlemesi alım giderlerine destek verilmesidir. Destek unsurları ve üst limitleri;
a) Genel test, analiz ve kalibrasyon için sağlanacak desteğin üst limiti 10.000 TL,
b) CE işaretlemesi test ve analizleri için sağlanacak desteğin üst limiti 20.000 TL, olup %60 oranında destek verilir.

Sistem Belgelendirme Desteği
İşletmelerin TS-ISO 9000, TS-ISO 14000, TS-ISO 22000, TS EN ISO/IEC 17020, TS EN ISO/IEC 17025, AQAP ve benzeri sistem belgelendirme çalışmaları neticesinde, Türk Standartları Enstitüsü (TSE), Türk Akreditasyon Kurumundan (TÜRKAK) alacakları sistem belgesi karşılığında, her bir belge türü için 2.500 TL olmak üzere, toplam azami 10.000 TL geri ödemesiz destek verilir. Belge yenilemeye yönelik bu destek verilmez.

PAZAR ARAŞTIRMA VE İHRACATI GELİŞTİRME DESTEKLERİ

Yurtiçi Sanayi İhtisas Fuarlarına Katılım Desteği
İşletmelerin, TOBB'un yıllık yurtiçi fuar takviminde yer alanlar içerisinden KOSGEB tarafından belirlenen yurtiçi sanayi ve ihtisas fuarlarına katılımlarına destek verilir. Her işletmeye verilecek olan ürün sergileme desteği, en az 6 m2 ve en fazla 40 m2 dir. Kapalı alan için, KOSGEB destek üst limiti 60 TL/m2; açık alanlara katılımları için ise, KOSGEB destek üst limiti 40 TL/m2'dir. Destekleme oranı ise %60'dır.

Yurtiçi Uluslararası Sanayi İhtisas Fuarlarına Katılım Desteği
İşletmelerin; TOBB internet sitesinde yayınlanan Yıllık Yurt İçi Fuar Takvimi Tebliğinde yer alanlar içerisinden KOSGEB tarafından belirlenen yurt içi uluslararası sanayi ihtisas fuarlarına katılımlarına destek verilir. Her işletmeye verilecek ürün sergileme desteği en az 6 m2 ve en fazla 40 m2dir. KOSGEB destek üst limiti ise 110 TL/m2'dir. Yurtiçi uluslararası sanayi fuarlarına katılım için %70 oranında destek verilir.

Milli Katılım Düzeyindeki Yurtdışı Fuarlara Katılım Desteği
İşletmelerin; ülkemiz milli katılımının gerçekleştirileceği yurtdışı fuarlar arasından, KOSGEB tarafından yıllık olarak belirlenen yurtdışı fuarlara katılımlarına destek verilir. Her işletmeye ürün sergileme desteği olarak en az 9 m2 ve en fazla 50 m2 için destek verilir. KOSGEB tarafından destek sağlanacak metrekare başına fuar katılım ücretine verilecek desteğin üst limiti 400 TL'dir. Destek üst limiti en fazla 16.000 TL'dir. Milli katılım düzeyindeki yurtdışı fuarlara katılım için, %65 oranında destek verilir.

Milli Katılım Dışındaki Yurtdışı Fuarlara Katılım Desteği
İşletmelerin, kendileri için hedef pazar olarak öngördükleri ülkelerde organizatör kuruluşlar tarafından düzenlenen milli katılım dışında kalan yurtdışı fuarlara katılımlarına destek verilir. Her işletmeye ürün sergileme desteği olarak en az 9 m2 ve en fazla 50 m2 için destek verilir. Metrekare başına verilecek desteğin üst limiti 400 TLdir. Destek üst limiti en fazla 16.000 TL'dir. Milli katılım dışındaki yurtdışı fuarlara katılım için, %60 oranında destek verilir.

TANITIM DESTEĞİ

Tanıtım Desteği, Yurtiçi Marka Tescil Belgesi sahibi olan yararlanıcılar için geçerlidir. Bu destekten yararlanılmak suretiyle hazırlatılan/bastırılan tanıtım materyallerinde KOSGEB logosu ve internet sitesi adresinin (www.kosgeb.gov.tr) yer alması gerekir.
Tanıtım Desteği kapsamında çalışılacak tedarikçi mutlaka Kosgeb Veritabanında kayıtlı olmalıdır. Destek sözleşmesinden

önce yaptırılan materyaller destek kapsamı dışındadır. Tanıtım Desteği kapsamında değerlendirilecek olan Broşür, Katalog ve Etiket Baskılı CD'nin en az aşağıdaki kriterlere sahip olması gerekmektedir:
Broşür: En az 2 sayfa, isteğe bağlı kırımlı, renkli baskılı; içeriğinde Yararlanıcının ünvanı, logosu, adresi, telefon ve faks numaralarının varsa internet ve e-posta adresinin, Yararlanıcının iştigal konusu hakkında özet bilginin olması, basım tarihi ve Tedarikçinin adının bulunması gerekmektedir.
Katalog: En az 8 sayfa, 4 renk baskılı içeriğinde Yararlanıcının tanıtım bilgileri, detaylı ürün bilgileri, logosu, adresi, telefon ve faks numaralarının varsa internet ve e-posta adresinin olması, basım tarihi ve Tedarikçinin adının bulunması gerekmektedir.
Etiket Baskılı Bandrollü CD: Yararlanıcının tanıtım bilgileri, detaylı ürün bilgileri ve tanıtım filmi, çekimli, müzikli ve seslendirilmiş, en az 90 sn'lik film, Yararlanıcı logosu, adresi, telefon ve faks numaralarının e-posta adresinin, varsa internet adresinin olması, ana sayfalarında hazırlanış tarihi bulunan, etiket baskılı ve interaktif olması gerekmektedir.

Markaya Yönlendirme Desteği
İşletmelerin kendi markaları ile ulusal ve uluslararası pazarlarda marka imajı oluşturmalarının özendirilmesi amacı ile yurtiçi ve yurtdışında markaya yönlendirilmeleri için gerçekleştirecekleri çalışmalara ilişkin giderlere destek verilmesidir.
Destek unsurları ve üst limitleri;
a) Yurtdışı Marka Tescil Belgesi için ilgili kuruma yapılan ödemeler,
b) Yurtdışındaki üretim işkolu ile ilgili periyodik dergilere reklam verme giderleri,
c) Uluslararası Havayollarına ait periyodik dergilere reklam verme giderleri,
d) Yurtiçi ve yurtdışındaki hava limanlarındaki Bilboardların kira bedeli giderleri
için verilecek desteğin toplamı 20.000 TL'dir. Her bir destek unsuru için verilecek desteğin üst limiti 10.000 TL' yi geçmeyecek olup, %50 oranında destek verilir.

ULUSLARARASI İŞBİRLİĞİ GELİŞTİRME DESTEKLERİ

İhracat Amaçlı Yurtdışı İş Gezisi (İYİG) Programı Katılım Desteği
İşletmelerin, KOSGEB tarafından uygun görülen ülkelere, sektörel kuruluş/meslek kuruluşlarınca organize edilen ihracat amaçlı yurtdışı iş gezisi (İYİG) programlarına katılmaları hususunda destek verilmesidir. Birbirlerini tamamlayan iş kollarında olması halinde en az 10 (on) veya farklı işkollarında olması halinde en az 20 (yirmi) işletmenin grup oluşturarak bu programlara katılımı için verilen destekleri kapsar.
Destek unsurları ve üst limitleri;
a) Ulaşım desteği: ekonomik tarife üzerinden havayolu / karayolu / demiryolu / denizyolu ile gidiş-dönüş ulaşım bileti ücretine verilecek desteğin üst limiti 500 TL,
b) Konaklama desteği: Her İşletmeden bir yetkili temsilcinin programın düzenlendiği ülkedeki program süresini kapsayan en fazla 4 gece olmak üzere, bir gecelik konaklama ücreti için 140 TL/gece üzerinden üst limit 70 TL, olup %50 oranında destek verilir.
İşletmeler; bu destekten aynı takvim yılı içerisinde, aynı ülkeye bir defa olmak üzere en fazla iki defa yararlanabilir.

Eşleştirme Desteği
İşletmelerin; KOSGEB tarafından onaylanan eşleştirme merkezlerinden alacakları aşağıda belirtilen hizmetlere ilişkin giderlere destek verilmesidir.

Eşleştirme merkezleri tarafından verilecek olan hizmetler dört ana grupta toplanmıştır:
a) Temel hizmetler: Hedef ülkede potansiyel eş bulunması, vize/davet mektubu hazırlama hizmeti, oturma izni almaya yardım hizmeti, v.b. hizmetler yer alır.
b) Organizasyonel hizmetler: Yurtdışı ticari ziyaret organizasyonu yapılması, bankacılık/sigorta/güvenlik hizmetleri, toplantı salonu kiralama, tercümanlık, çeviri hizmetleri, fuara katılım/temsil hizmeti v.b. hizmetler yer alır.
c) Danışmanlık hizmetleri: Yurtdışında piyasa araştırması, makine araştırması, yerel mevzuat araştırması, fizibilite çalışması, insan kaynakları araştırması, v.b. hizmetler yer alır.
d) Daimi sergi/showroom hizmetleri: Kapalı alan tahsisi, stand konstrüksiyonu, , ürünlerin yurtiçindeki depo ile daimi sergi alanı arası gidiş-dönüş nakliyesi, gümrük işlemleri ile yurtdışı nakliye sigortalama işlemleri v.b. hizmetler yer alır.
Toplam destek üst limiti 8.500 TL olup, %50 oranda destek verilir.

BÖLGESEL KALKINMA DESTEKLERİ

Ortak Kullanım Amaçlı Makine-Teçhizat Desteği
Aynı iş kolunda veya birbirini tamamlayıcı iş kollarında faaliyet gösteren en az 5 işletmenin bir araya gelerek ortak kullanım atölyeleri (ORTKA) ve ortak kullanım laboratuarları (ORTLAB) için satın alacakları makine ve teçhizat giderlerine destek verilmesidir. Destekleme için aşağıdaki iki seçenekten birisi tercih edilir.

a) Geri ödemesiz finansal kiralama desteği: Üst limiti ORTKA ve ORTLAB için:100.000 TL'dir.
b) Geri ödemeli makine-teçhizat desteği: Üst limiti ORTKA ve ORTLAB için: 400.000 TL'dir. Geri ödeme planı ise 1. yıl ödemesiz, 2. yıl %40, 3. yıl %60'dır.

Nitelikli Eleman Desteği
İşletmelerin teknoloji düzeyinin yükseltilmesi, ürün kalitesinin ve yeni ürünlerin geliştirilmesi, verimliliğin ve yurtiçi-yurtdışı pazarlarda rekabet gücünün artırılmasının sağlanması amacı ile istihdam edecekleri en az 4 yıllık üniversite mezunu eleman için destek verilmesidir. Bu destekte, en fazla destek süresi 18 aydır. İşletmelere sağlanacak destek miktarı toplam 18.000 TL (aylık üst limit 1.000 TL) olup , destekleme oranı % 70 dır.

Termal

Dünya insanının özlem duyduğu muhteşem bir doğa harikası, bulunmaz bir şifa kaynağı Termal. Yemyeşil ormanları, doğal bitki örtüsü, tarihi değeri, şifalı su kaynakları ile dünyada eşine az rastlanan ender yerlerden biridir. Yaz, kış yerli ve yabancı sayısız turistin uğrak yeri olan Termal İlçesi cennet misali manzaraları ile bulunmaz bir turizm kaynağıdır. Gelen ziyaretçiler, doğal dokuyu bozmadan düzenlenmiş huzurlu ve sakin gezi yollarında adım adım yeşil cennetin derinliklerini keşfedebilir, nefis manzaranın koynunda gönlünce piknik yapabilir, çay bahçeleri, kafeterya ve lokantalarda yöresel yemekleri tadabilir, şifa bulmak isteyenler ise kaplıca sularının yanı sıra mis gibi ıhlamur ve kekik kokuları arasında doğanın gerçek tadı ile karşılaşabilirler.

Kurşunlu Hamam
16 yüzyıl önce Bizans İmparatoru Jüstiyen tarafından yaptırılmıştır. Afet ve savaşlar nedeni ile zamanla toprağa gömülmüş olan Kurşunlu Hamam, 1900 yılında Osmanlı Padişahı Abdülhamit'in emriyle onarılmıştır. Hamamın üstü kurşunla kaplı olduğu için Kurşunlu Hamam adını almıştır. Banyonun dış cephesinde mermer üzerine Osmanlıca yazılmış bir kitabe bulunmaktadır.

Valide Hamamı
Bizans Kralı Konstantin döneminde 6 kubbeli olarak yapılmıştır. Halen 3 kubbesi yoktur.Osmanlı döneminde Sultan Mecit tarafından onarılmış ve annesi burada tedavi gördüğünden Valide Hamamı adını almıştır.Banyonun buharlı oda bölümünde mermer üzerinde Osmanlıca bir kitabe yer alır.

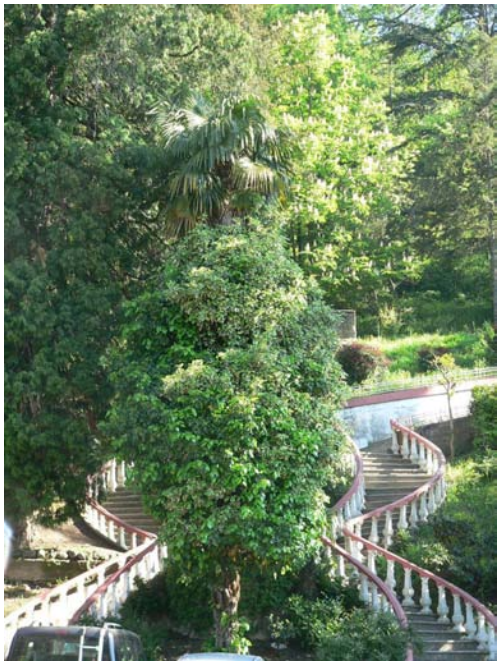
Dehliz
Termal İlçesi'nde yer alan ve tarihsel bulgulara göre son Bizans Dönemi'ne ait olan dehliz,1932 kazılarında ortaya çıkarılmıştır. Yamaca yaslanmış yarım daire şeklindeki dehlizin ve önünde yer alan dört sütunun ne tür bir yapının parçaları olduğu bilinmemektedir. Sütun başlıklarında İmparator 2.Justinanus ile eşi Sophia'nın monogramları bulunmaktadır. Yapının o dönemlerde sıcak suların koruyucusu perilerin hoşnutluğunu kazanmak için yapıldığı ve hastaların mabet uykusuna yattıkları yer olduğu da söylenir.

Niyet Kemeri
Termal İlçesi'nde yer alan ve 'Niyet Kemeri' diye adlandırılan bu tarihi kalıntı,11.yy. tarihçisi Zonars tarafından belirtildiğine göre, Roma İmparatoru Konstantinos'un İran Seferi'ne çıkmadan önce,ordusu için adak adadığı yerdir.

Hayat İksiri Termal
Yüzyıllardır çeşitli medeniyetlerin şifa merkezi olan Termal'in şifalı su kaynakları günümüzde de bir çok hastalığın tedavisinde kullanılıyor. Kaplıca suları romatizmal ve metabolizmal hastalıklarda, sindirim sistemi, karaciğer, safra kesesi, böbrek ve idrar yolları hastalıkları, ortopedik operasyonlar sonrası, deri hastalıkları, psikolojik hastalıklar, kadın hastalıkları, fonksiyonel sterilite gibi rahatsızlıklara sahip hastalara şifa dağıtmaktadır.

2200 metre derinlikten geldiği saptanan termal suyu, içinde taşıdığı maddeler nedeni ile 1911 yılında Roma'da yapılan Dünya Termal Suları Değerlendirilmesi'nde Dünya Birinciliği ödülünü kazanmıştır.

Geçmiş dönemlerde farklı kültürlerin etkisi altında kalan Termal, özellikle Romalılar döneminde kaplıcalardan dolayı çok ilgi görmüş ve önem kazanmıştır. M.Ö. 2000 yıllarında büyük deprem sonucunda ortaya çıktığı bilinen Termal kaplıcaları 6.yy'dan itibaren PYTHİA THERMA-Pythia'daki kudret ve kuvvet hamamları olarak gösterilmiştir.

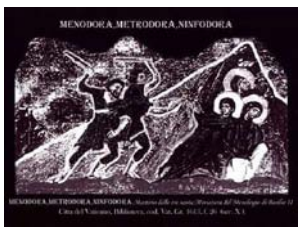


Bunun nedeni ise, toprak yarıklarından çıkan buhar ve sıcak sudan dolayı burasının bir yer altı tanrısına ait olduğunun düşünülmesiydi. Özellikle gençlik aşısı yerine geçen Hayat İksiri kaplıca hamamları ilk olarak Kral Konstantinos tarafından yaptırılmış, Jüstinyen zamanında da restore edilmiştir. Kaplıcalar, Sultan Abdülhamit zamanında tekrar önem kazanmış ve Ulu Önder Atatürk döneminde son halini almıştır. Atatürk, Termal'e büyük önem vermiş, sık sık dinlenmek üzere Termal'e gelmiş ve burada uzun zaman geçirmiştir. Termal, tarihin her döneminde bir sağlık ve dinlenme merkezi olarak önemini korumuştur. Osmanlılar zamanında kaplıca suları 1892'de Cemiyet-i Tıbbiye tarafından incelenmiş, sularının Aix Les-Bains sularına eşit olduğunun anlaşılması üzerine buraya otel ve hamam yaptırılmıştır. 1932 yılında Atatürk'ün kazı emrini vermesi ile başlatılan çalışmalarda çeşitli adak stelleri, mezar taşları, bir kilise ve dehliz, Bizans İmparatoru II.Jüstinanus (M.S. 565-578) monogramı taşıyan sütunlar bulunmuştur. Kilise ve dehlizin, o dönemin günah çıkarma yeri olarak kullanıldığı, hastaların gelecekten haber almak üzere burada uykuya yattıklarına dair rivayetler vardır. Dehlizde en ufak bir fısıltının bile diğer taraftan duyulması, bu rivayetlere ışık tutmaktır. Kilisenin kapısında bulunan iki mezar taşının da Beş Melek Kilisesi'nin Ayazması'na ait olabileceği düşünülmektedir.

Tesis İçi Gezi Parkuru

Tesis içerisinde iki etap olarak hazırlanmıştır. Küçük etap ya da kısa tur olarak bilinen parkur 750m civarındadır, çamlık bölgesinden başlayarak, çınar otelde son bulmaktadır. Gezi esnasında göz, ayak, mide suları ve diğer ünitelerde görülebilir. Büyük parkur ya da uzun etap olarak bilinen 2 Km 'yi aşabilir. Gökçedere pazarı ile başlayan parkur tesis çevresi ve içini kapsayabilir.

Üç Azize



Bitinya'da, yani bugünkü Yalova topraklarında Menodora, Metrodora ve Nymphodora adlı üç kız kardeş yaşarmış.Genç kızlık çağına geldiklerinde, bu üç kardeş Hristiyan olmuşlar ve Pythia, bugünkü Termal Kaplıcalarının yakınında bir tepeye yerleşerek inzivaya çekilmişlerdir. Zamanla bu kız kardeşlerin birtakım kerametlerinin olduğu ve hastaları iyileştirdikleri fark edilir, böylece civarda isimleri duyulmaya ve tanınmaya başlarlar. Koyu bir putperest olan Roma İmparatoru Galerius Maximianus, durumu haber alınca kızlara putperest olmalarını, kabul ettikleri taktirde rahat ve zengin bir hayata kavuşacaklarını söyler. Kızlar bu zacip teklife olumsuz cevap verince, ağır işkencelere uğrarlar ve bedenleri parçalanana kadar dövülerek öldürülürler. Hristiyan inanışına göre, kızların cesetlerinin yakılmaya hazırlandığı anda, gökyüzünden gelen alev bulutu kızların bedenlerini içine alır. Fakat ardından başlayan yağmur ateşi söndürür. Civarda yaşayanlar kızların ölü bedenlerini toprağa gömerler. Zamanla mezarları, onlara saygı duyan insanlar tarafından bir ziyaret yerine dönüşür.

Arkeolojik Eserleri

Termal'de 1932 yılında Arif Müfit Mansel tarafından yapılan kazılarda 5 adet adak steli, 4 adet mezar taşı, 1sütun başlığı, Sofia ve jüstinyen'in monogramı ortaya çıkarılmıştır.

Tarihsel bulgulara göre Kral Konstantinos tarafından yapılan en büyük kilisenin bulunduğu alandır. Dehliz, itfaiye binasının arkasındaki dağa yaslanmış durumdadır.

Atatürk Köşkü
1929 yılında Atatürk'ün Yalova'yı ziyaretinde yapılmıştır. Köşk, orijinalinde tümüyle ahşaptan yapılmış olup, iki katlıdır. Üç şeref salonu ve 11 odası vardır. Daha sonra, yenileme çalışmaları sırasında bugünkü hale gelmiştir. Köşk bugün, dönemin kullanılan eşyaları ile birlikte müze haline getirilerek halka açılmıştır Pazartesi ve Perşembe günleri hariç diğer günlerde ziyaret edilebilmektedir

Atatürk ve Termal Yolu
Doğa harikası olan Termal Kaplıcalarını Yalova'ya bağlayan Termal-Yalova Çınarlı Yol (Çınarlı Hıyaban) Atatürk döneminden günümüze kadar yol boyunca var olan çınar ağaçlarının oluşturduğu yeşil tünel görüntüsü ile Yalova'nın en güzel yol güzergâhıdır. Dolmabahçe sarayı önündeki çınarlı yoldan vapurla ayrılarak deniz yolculuğu sonrası, aynı yolun Yalova'daki devamı olarak Ulu önder Atatürk zamanında, iskeleden başlayıp, Gazipaşa Caddesi'ni takiben kaplıca kapısına son bulan yolun uzunluğu 12 350 metre, genişliği 10 metredir.

Gökçe Barajı'nın yapımı sırasında, bu Çınarlı Yolda bulunan bir kısım çınarlar, baraj içinde ve yol dışında kalmıştır. Bu nedenle Yalova'yı Termal'e bağlayan Çınarlı Yol Yenimahalle yol kavşağında son bulur.

Yol güzergâhında bulunan Çınarların Dikimi 1930 yılı Şubat ve Mart aylarında yapılmış olup, fidanların arası 10 metredir. Ancak, sıralama çapraz gelecek şekilde dikildiğinden daha sıkmış gibi görünür. Böylece her 5 metrede bir çınar vardır. Çapraz dikim aynı zamanda ağaçların dengeli dallanmasını sağlanmış, böylece yol yeşil bir tünele dönüşmüştür.

Üvezpınar ve Sudüşen Şelalesi

Kaplıcalardan 500m. Uzaklıkta bulunan, otel ve pansiyonculuğun gelişmiş olduğu Üvezpınar'ın ekonomisi turizme dayalıdır. Üvezpınar'dan 8 km. uzaklıkta bulunan Sudüşen Şelalesi ve çevresi doğa tutkunlarına muhteşem bir şölen sunar. Şelaleye giden yol, rahat ve doğal bir yürüyüş parkurudur. Şelaleye çıkarken eşsiz bir baraj gölü, Marmara Denizi manzarası ve çok çeşitli faunası ile karşılaşılır ki, bu güzergah foto safari, doğa yürüyüşü ve piknik alanı olarak kullanılmaktadır. Panorama tepesi denizden 120m. yükseklikte ve her mevsim yeşil bitki örtüsü ile kaplı çok güzel görüntülere sahip bir alandır.

Ulaşım

Yalova'ya 12.km mesafede bulunur ve ulaşımı kolaydır. Çok işlek bir hat olan ve gece gündüz gidiş-geliş olanağı bulunan Yalova-Termal karayolunun yanı sıra Termal-Çınarcık yolu da ulaşım kolaylığına sahiptir. İstanbul-Termal, arabayla körfezi dolaştığınızda 186 km'dir. Yenikapı'dan, Kartal'dan, Pendik'ten Yalova'ya çeşitli denizyolu seferleri vardır. Eğer kaplıcaya gitmek için deniz yolunu tercih ederseniz kaplıcalar feribot iskelesine 12 km, hızlı feribot iskelesine ise 13 km uzaklıktadır; Eğer kaplıcaya gitmek için kara yolunu tercih ediyorsanız il merkezinden Termal-Yalova hattı minibüsleri ve Termal Belediyesi Halk Otobüsleri'nin saatte bir sefer yapan otobüsleriyle sağlayabilirsiniz; Eğer hava yolunu tercih edecek olursanız da En yakın havaalanı 187 km uzaklıkta bulunan İstanbul ve 81 km uzaklıkta bulunan Bursa'da yer almaktadır.

Konaklama Rehberi

Thermalium Wellness Park Otel *****

Destinasyon Termal Spa Wellness oteli tarzında hizmet veren Thermalium Wellness Park Otel; Yalova Termal Üvezpınar Mahallesi'nde 11.500 m2 alan üzerine kurulu olup, ana otel binası ve 3 villa kompleksinden oluşmaktadır. Ana otel binasının 60 Standart, 4 Junior Suite, 8 King Suite, 8 Connection Oda, kişiye özel 4 adet termal terapi havuzu, 2 adet açık havuz, ayrıca 1 adet kapalı termal havuzu ve 350 kişilik balo salonu mevcuttur. Özel çamur kürlerinin yapıldığı, termal suyun sunulduğu, Türk hamamları, saunaları, buhar odaları, özel masaj odaları, güzellik kapsülleri, sağlık ve spor aktivite hizmetlerinin yer aldığı bir dinlence merkezidir.
İletişim Bilgileri
Üvezpınar Mahallesi Dr.Asuman Bey Caddesi No:84-A
0 226 675 82 00 – 10 Hat
sales@thermalium.com
www.thermalium.com

Yalova Termal Kaplıcaları İşletme İdaresi (Özel Sınıf)

Çınar ve Çamlık Otelleri'nde, dokuzu suit olmak üzere toplam 101 odada çift kanal müzik ve video yayını, TV olanakları ile 230 kişilik seminer salonu, masaj ve jimnastik salonları bulunmaktadır. Yalova Termal tesisi özenli hizmet anlayışı ile geleneksel konukseverliğin en iyisini sizler için gerçekleştirecektir.
İletişim
Çamlık Otel 0 226 675 74 00
Çınar Otel 0 226 675 74 00
www.yalovatermal.com

Belediye Belgeli Oteller
Yeni Park Otel Gökçedere Mh.Termal 0226 6757100
Azim Otel Gökçedere Mah.Termal 0226 6757066
Saray Otel Gökçedere Mah.Termal 0226 6757133
Dinana Otel Üvezpınar Mh.Termal 0226 6757668
Arzum Pansiyon Gökçedere Mh. Termal 0226 6757399

Restaurant Rehberi
Thermalium Wellness Park Otel Yeşil&Mavi A la Carte restaurantında, İstanbul ışıkları altında, Yeşil ve Maviyi doyasıya seyrederken, Gökçedere Baraj Gölü Manzarasıyla zengin açık büfe yemeklerin tadına bakabilir, Roof barda yerli ve yabancı içeceklerin yanı sıra, egzotik kokteyl ve şarapları yudumlayabilirsiniz. Çamlık Restaurant'ta canlı müzik eşliğinde, usta aşçılar tarafından hazırlanan Termal'e özgü sebze ağırlıklı Termal Çorbasını, Biftek ile yapılan Termal Sarmasını ve Termal Tatlısını tadabilir ya da zengin menüsü ile keyifli bir akşam geçirebilirsiniz. Ortanca Restaurant'a özel kasap köfte, Domates soslu kaşarlı kiremitte alabalık, özenle yapılmış pide ve kebap çeşitleriyle farklı damak tadına varabilir, tarihi çınar altında bulunan Çınar Cafe'de, yakınlarınızla güzel saatler geçirebilirsiniz.

Görmeden Gitme
Armutlu Kaplıcalarına gitmeden...
Çınarcıkta denize girmeden...
Doğal güzellikleriyle büyülü bir ortama sahip olan Kent Ormanında vakit geçirmeden...
Yalova Yürüyen Köşkü ziyaret etmeden...
Canlı bitki ve ağaç müzesi "Karaca Arboretuma" uğramadan
Doğa tutkunları için muhteşem bir şölen sunan, Sudüşen ve Çaldere şelalelerini gezmeden...
Sermayecik köyünün kirazını ve yılın on ayı ürün veren çileğini tatmadan...
Erikli ve Delmece yaylalarıyla, Dipsiz gölün doğa harikası manzaralarını seyretmeden...
Altınova Hersekzade Ahmet Paşa Camii ve Termalde bulunan Tarihi Sinema binasını görmeden

Dönmeyin...

BİRFEN ELEKTRİK & ELEKTRONİK SAN. ve TİC. LTD. ŞTİ.

ŞİRKETİMİZ HAKKINDA

1979 tarihinde kurduğumuz ve özelikle kimya tesislerinde yapılan Ex-proof tesisat montaj işlerinde öncü olan şirketimiz elektrik ve otomasyon sistemleri tesisatları montaj taahhüdü işleri yapmaktadır. Şirketimiz ISO 9001-2008 belgesine sahip olup kurumsallaşma yönünde hedeflerini tamamlamıştır.

2004 yılında küçük çaplı yapılan elektrik (MCC, ADP vs. gibi) ve otomasyon (PLC,LCP vs. gibi) panelleri imalatı işleri büyütme kararı alınmış ve bu yeni doğrultuda 2005 yılından itibaren Taşköprü sanayi sitesinde atölye açılarak panel imalatı elektrik ve otomasyon PLC dallarında imalat yapılmaya başlanmıştır. Firmamız teknik yönden uzman kadrosu ile, elektrik-elektronik mühendisliği, Yüksekokul, sanat okulu ve düz lise mezunu olarak yaklaşık 80 kişilik kadrosu ile faaliyet göstermektedir.

Firmamız AKSA AKRİLİK KİMYA SANAYİ Fabrikasına müteahhitlik hizmeti vermektedir. Bunların yanı sıra AKENERJİ, AKTOPS fabrikalarına da müteahhitlik hizmeti vermektedir.

Şirketimiz şu anki durumunda; Otomasyon projelerini anahtar teslim olarak başarıyla gerçekleştirmektedir.

BİRFEN ELEKTRİK & ELEKTRONİK SAN. VE TİC. LTD ŞTİ. Olarak amacımız ; Elektrik ve Elektronik montaj ve mühendislik hizmetlerini en başarılı ve kalite standartlarına uygun bir şekilde yaparak, müşteri istekleri doğrultusunda hizmet verip, müşteri memnuniyetini maksimum seviyeye ulaştırmaktır. Yaptığımız işlerdeki kalite seviyemizi daima geliştirerek şirketimizin piyasadaki rekabet gücünü ileri seviyelere götürmek asıl hedefimizdir. Kalite Yönetim Sistemi'nin kusursuz bir şekilde yürütülmesi ve geliştirilmesi tüm şirket çalışanlarımızın sorumluluğundadır..

SERMAYESİ İNSAN OLAN ŞİRKETİMİZDE ESAS OLAN DÜRÜSTLÜK VE ÇALIŞKANLIKTIR.

Genel Müdür
Seçkin ÖZER

FAALİYET ALANLARIMIZ:

PROJE ÜRETİMİ:
Elektrik Enstrumantasyon Projelerinin Çizimi
Saha Güç Tesisat Projeleri
Aydınlatma Projeleri
Tek Hat Şemaları
Enstrumantasyon sepekleri
Otomasyon Projeleri
Topraklama Projeleri

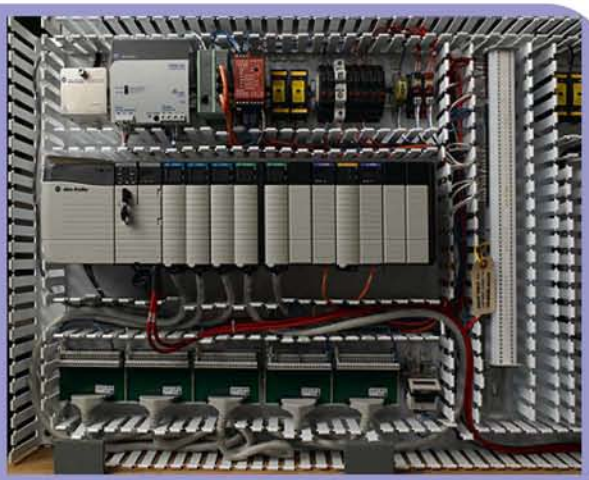
OTOMASYON İŞLERİ:
PLC Programlanması
Operatör Paneli Programlanması
SCADA Programlanması
Makine Otomasyonu
Tesis Otomasyonu

SAHA İŞLERİ:
Tüm elektrik ve enstrüman saha işlerinin proje ve prosese uygun olarak montajlarının yapılması ve devreye alınması

PANEL İMALATI:
AG DAGITIM Panoları
MCC Panelleri ve ADP Panelleri
Kompanzasyon ve Harmonik Filtre Panoları
Aydınlatma Panoları
Otomasyon Panelleri
PLC ve Scada Uygulamaları, Programlaması ve Panel İmalatı
AC Driver Panoları

BAZI REFERANSLARIMIZ:

AKSA AKRİLİK KİMYA SAN. A.Ş.
AKTOPS TEKSTİL SAN. A.Ş.
AKKİM KİMYA SAN. A.Ş.
AKENERJİ ELEKTRİK ÜRETİM A.Ş.
BOCARD PROCESS CONTROL
BEL-KARPER
AKTUĞ MÜH.
ASİL ÇELİK A.Ş.
PROMAKS LTD. ŞTİ.
SANTES LTD. ŞTİ.
COŞKUNÖZ A.Ş.
MONTELECTRO



birFEN ELEKTRİK & ELEKTRONİK

Merkez: Rüstempaşa Mah. Dere Sok. No: 15 Yalova
Şantiye: Yalova Karamürsel Yolu 13. km Aksa Fabrikası
Sanayi Atölye: Taşköprü Sanayi Sitesi 1. Yol No:32 Taşköprü
Şantiye Tel: 0 226 353 22 71
Sanayi Atölye Tel: 0 226 353 33 44
Web: www.birfenelektrik.com.tr e-mail: info@birfenelektrik.com.tr

Kalite Yönetim Sistemi ISO 9001 : 2008

YALOVA ÜNİVERSİTESİ

Prof. Dr. M. Niyazi Eruslu
Yalova Üniversitesi Rektörü

Yalovalıların genç şehirlerinde kurulmasını istedikleri üniversite talepleri yıllar öncesine dayanmaktadır. Bu amaçla, 22 Ocak 1996 tarihinde "Yalova Yüksek Öğretim Vakfı", 19 Şubat 2007 tarihinde ise "Yalova Üniversite Yaptırma ve Yaşatma Derneği" kuruldu. 2 Nisan 2008 tarihli, Başbakan Recep Tayyip ERDOĞAN imzalı Bakanlar Kurulu Tasarısı ve 16 Nisan 2008 tarihli, Yalova AK Parti Milletvekili İlhan EVCİN'in verdiği kanun tasarıları birleştirilerek, Yalova Üniversitesinin kurulması konusunda ilk adımlar TBMM'de atıldı. TBMM Plan ve Bütçe Komisyonu Toplantısında, Yalova'da Yalova Üniversitesi adı ile yeni bir üniversite kurulması konusunda karar alındı.
Rektörlüğe bağlı olarak yeni kurulan "Hukuk Fakültesi", "Mühendislik Fakültesi", "Sosyal Bilimler Enstitüsü", "Fen Bilimleri Enstitüsü" ile Uludağ Üniversitesi Rektörlüğüne bağlı iken adı ve bağlantısı değiştirilerek oluşturulan ve Rektörlüğe bağlanan "İktisadi ve İdari Bilimler Fakültesi" ve "Yalova Meslek Yüksekokulu"ndan oluşan Yalova Üniversitesinin kuruluşu; 22 Mayıs 2008 tarihinde, 5765 Sayılı Kanunda değişiklik yapılmasına dair kanun kabul edilerek 31 Mayıs 2008 tarihli ve 26892 Sayılı Resmi Gazete'de yayımlanarak, resmileşti.
Prof. Dr. M. Niyazi ERUSLU, Türkiye Cumhuriyeti 11. Cumhurbaşkanı Abdullah GÜL'ün, 10 Eylül 2008 tarihinde Resmi Gazete'de yayımlanan kararı ile Yalova Üniversitesi Rektörlüğüne atandı.

REKTÖRLÜK
Rektör : Prof. Dr. M. Niyazi ERUSLU
Rektör Yardımcısı: Prof. Dr. Hüseyin YILDIRIM
Rektör Yardımcısı: Prof. Dr. Filiz KARAOSMANOĞLU
Rektör Yardımcısı: Prof. Dr. Recep H. EREN
Genel Sekreter: Adem TAŞÇI

2010 yılı Ocak ayı itibariyle Yalova Üniversitesi'nde 12 Profesör, 8 Doçent, 38 Yardımcı Doçent, 35 Öğretim Görevlisi, 44 Araştırma Görevlisi, 20 Okutman, 1 Eğitim ve Öğretim Planlamacısı, 2 Uzman olmak üzere 160 akademik personel ve 83 idari personel görev yapmaktadır.

Yalova Üniversitesi, Yalova Merkez'de Rektörlük, Sosyal Bilimler Enstitüsü, Fen Bilimleri Enstitüsü, İktisadi ve İdari Bilimler Fakültesi, Hukuk Fakültesi, Yalova Meslek Yüksekokulu, Yabancı Diller Bölümü; Armutlu ilçesinde ise Armutlu Meslek Yüksekokulu hizmet binalarıyla yaklaşık 16.000 m2'lik bir alanda hizmet vermektedir.
Ayrıca Yalova Belediyesi ile Yalova Esnaf ve Sanatkârlar Odası tarafından tahsis edilen ve yapım aşamasında olan merkez Bahçelievler mahallesinde bulunan bina, Termal ilçesinde atıl durumda iken kiralanan Kızılay Genel Müdürlüğüne ait bina Üniversite taşınmazları arasındadır.
Öğrenci Sayısı; 2000'i aşmıştır.
Yalova Üniversitesinin ilk mezuniyet töreni, Meslek Yüksekokulunun ilk mezunlarını vermesiyle 2008–2009 akademik yılı sonunda yapıldı ve 450 öğrenci mezun oldu.

AKADEMİK BİRİMLER

İKTİSADİ VE İDARİ BİLİMLER FAKÜLTESİ

Dekan:
Prof. Dr. Adem Çabuk
Dekan Yardımcısı:
Doç. Dr. M. Efe ÇAMAN

Çağdaş bilgi ve becerilerle donatılmış; sosyal ve analitik çözümler üretebilen, ürettiği bilgiyi toplumla paylaşan, Atatürk İlke ve İnkılâplarına bağlı gençler yetiştirmeyi amaç edinen fakültemiz; öğrencilerine yüksek kalitede eğitim ve gelişmiş araştırma - uygulama olanakları sağlayarak; ulusal ve uluslar arası düzeyde bilimsel ve sosyal projelerle birlikte gelişimlerine katkıda bulunmayı hedeflemektedir.
Fakültemiz, genişleyen akademik ve fiziki kapasitesine paralel olarak açılacak yeni bölümleriyle daha fazla gencimize Yüksek Öğretim imkânı sağlayacak ve ülkemizin ihtiyaç duyduğu nitelikli insan gücü ihtiyacının karşılanmasına katkıda bulunacaktır. Bakış açımız, öğrencilerimizin bizler için her daim birincil önceliğe sahip olması iken; inancımız, onların başarısının bizlerin de başarısı olduğu yönündedir.
Bölümler; İşletme (İngilizce), Uluslar Arası İlişkiler (İngilizce), Sosyal Hizmet, Çalışma Ekonomisi ve Endüstri İlişkileri, İktisat.

MÜHENDİSLİK FAKÜLTESİ

Dekan:
Prof. Dr. Talip Alp
Dekan Yardımcıları :
Prof. Dr. Cengiz Güngör
Doç. Dr. Mustafa Öksüz

Fakülte bünyesinde; Bilgisayar Mühendisliği, Endüstri Mühendisliği, Enerji Sistemleri Mühendisliği, Polimer Mühendisliği bölümlerinin kuruluş çalışmaları tamamlanmıştır.
Mühendislik Fakültesi 2009-2010 eğitim-öğretim yılında ilk öğrencilerini almıştır.
Yalova Üniversitesi Mühendislik Fakültesi, ülkemizin ihtiyaç duyduğu nitelikli, donanımlı, yetkin, lisan bilen, araştırma ve geliştirmeye önem veren, yenilikçi ve değişime açık mezunlar vermeyi amaçlamaktadır.
Fakültemiz, üniversitemiz bünyesinde kurulacak olan Yalova Üniversitesi, Üniversite-Sanayi İşbirliği Mükemmeliyet Merkezine (YÜSİM) destek vererek ve ortak çalışmalar yürüterek endüstriyel ve AR-GE hizmetleri ile kamu ve özel sektörün ihtiyaçlarını karşılayarak ülkemizin kalkınması için üzerine düşen rolü üstlenmeyi hedeflemektedir.
Bununla birlikte Kimya ve Proses Mühendisliği, Mekatronik Mühendisliği, Sistem Mühendisliği, Yönetim Mühendisliği, Kaynak Mühendisliği Biomühendislik, Gen Mühendisliği gibi Türkiye'mizin kalkınmasında önemli fayda sağlayacak, kalkınmanın yapı taşlarını oluşturacak klasik mühendislik bilimlerinin dışında ihtiyaç duyulan eğitimli, yüksek donanımlı kişilerin yetiştirildiği yenilikçi ve modern bölümlerin kurulmasını hedeflemektedir.

HUKUK FAKÜLTESİ

Dekan: Prof. Dr. Seyithan DELİDUMAN

Fakültemiz, 22.05.2008 Tarih ve 5765 sayılı kanunla kurulmuş olup henüz bölümlerimizin kuruluş çalışmaları devam etmektedirler.
Yakın gelecekte Fakültemiz genişleyen akademik ve fiziki kapasitesine paralel olarak açılacak yeni bölümleriyle daha fazla gencimize Yüksek Öğretim imkânı sağlayacak ve ülkemizin ihtiyaç duyduğu nitelikli insan gücü ihtiyacının karşılanmasına katkıda bulunacaktır.

FEN BİLİMLERİ ENSTİTÜSÜ

Enstitü Müdürü V.:
Prof. Dr. Davut KAVRANOĞLU
Müdür Yardımcısı :
Doç. Dr. Fikret YÜKSEL

Yalova Üniversitesi Fen Bilimler Enstitüsü Müdürlüğü, hâlihazırda geçici binasında faaliyetini sürdürmektedir. Mühendislik Fakültesinin Bilgisayar Mühendisliği, Endüstri Mühendisliği, Polimer Mühendisliği, Enerji Sistemleri Mühendisliği birimlerinde Yüksek Lisans eğitiminin 2010–2011 öğretim yılı itibarı ile başlaması için çalışmalar sürmektedir. Adı geçen bölümlerinde öğretim üye ve elamanları ile daha şimdiden belirli bir seviyeye ulaşmış bulunmaktadır. Önümüzdeki öğretim yılında Mühendislik Fakültesi geçici binasının faaliyete geçmesi ile Lisansüstü eğitim için gerekli olan derslik ve uygulama alanı, laboratuar, kütüphane vd. alt yapı imkânlarının önemli ölçüde tamamlanması beklenmektedir. Mühendislik Fakültesi birimlerinde gerekli alt yapı çalışmalarının belirli bir seviyeye gelmesi ile birlikte önümüzdeki birkaç yıl içinde doktora programlarının başlayacağı ümidindeyiz.

SOSYAL BİLİMLER ENSTİTÜSÜ

Müdür:
Prof.Dr. Ali Rıza ABAY
Müdür Yardımcısı:
Doç. Dr. Tuncay GÜLOĞLU
Müdür Yardımcısı:
Yrd. Doç. Dr. Fethi GÜNGÖR

Enstitümüz, üst düzeyde bilimsel çalışma yapmak, bilgi üretmek, ulusal

gelişme ve kalkınmaya destek olmak, kamu kuruluşlarında, işletmelerde çeşitli bilimsel kuruluşlarda görevli 4 yıllık fakülte ve yüksekokul mezunlarını yüksek lisans ve doktora seviyesinde yetiştirmektir. Yoğun, yayın, araştırma/proje faaliyetleri, üniversite-sanayi-çevre işbirliği ile bölge ve ülke kalkınmasında önemli işlemler üstlenmektir. Bu çerçevede tez çalışmalarında yöresel, ulusal ve uluslararası düzeyde ilgili kamu ve özel kurum ve kuruluşları ile işbirliği ve diyalog sağlanmaktadır. Bu amaç bünyesinde Enstitümüz hizmetlerinin halen lisansüstü öğrencilerine yönelik olacaktır.

YALOVA MESLEK YÜKSEKOKULU

Müdür: Doç. Dr. Kenan DAĞCI
Müdür Yardımcıları:
Yrd. Doç. Dr. Gül YÜCEL

Yalova Üniversitesi Yalova Meslek Yüksekokulu, kurulduğu 06 Şubat 1995 tarihinde üç Program, 59 Öğrenci ve beş Personelle Eğitim Öğretim sürecine başlamıştır. O günden bu yana program, öğrenci ve öğretim elemanı sayıları sürekli artarak ve Yalova Üniversitesinin vizyon, misyon ve Temel Hedefleri doğrultusunda, düzeyli, AB Kalite Kültürü Denetimini başarıyla geçmiş ve AB Diploma Eki'ne (Diploma Supllement Label) sahip bir Meslek Yüksekokulu olarak eğitim ve öğretimini sürdürmektedir. Belirlenen kontenjanların tamamen tercihler doğrultusunda doldurulması ve başka üniversitelerde yer almayan programlara sahip olması, kendi alanlarında tercih edilme özelliğini taşımaktadır. Yetiştirdiği Tekniker ve Meslek Elemanları ile ülkemizin teknik ve meslek elemanı gereksinimine katkı sağlamaktadır.
Üniversite eğitiminde, Meslek Yüksekokulları ara insan gücü yetiştirilmesinde çok önemli bir yere sahip olup bu eğitim süreci sonunda bilgi ve becerisi ile aranan meslek insanı olmanızı sağlamak başlıca görevimizdir. Bu nedenle küresel boyutta meydana gelen ekonomik, sosyo-kültürel ve özellikle teknolojik alanlarda meydana gelen değişim ve dönüşümleri dikkate alarak nitelikli işgücü yetiştirebilecek eğitim ve öğretim alt yapısı oluşturmayı hedeflemekteyiz.
Yüksekokulumuzda 2 Doçent, 11 Yardımcı Doçent, 33 Öğretim Görevlisi olmak üzere toplam 46 akademik personel görev yapmaktadır.
Bölümler; Pazarlama ve Dış Ticaret, Muhasebe ve Vergi, Büro Hizmetleri ve Sekreterlik, Bilgisayar ve Teknoloji, Elektrik ve Enerji, Motorlu Araçlar ve Ulaştırma Teknolojisi, Tekstil Giyim Ayakkabı ve Deri, Park ve Bahçe Bitkileri, Otel Lokanta ve İkram Hizmetleri, Ulaştırma Hizmetleri, Mülkiyet Koruma ve Güvenlik.

ARMUTLU MESLEK YÜKSEKOKULU

Yalova Üniversitesi Armutlu Meslek Yüksekokulu 25 Mart 2009 tarihinde kurulmuş olup, 8 Temmuz 2009 tarihinde açılan Su Ürünleri Bölümü altında Su Ürünleri Programı öğretim üyeleri ve öğretim elemanı kadroları ile eğitim-öğretime hazır bulunmaktadır.
10 dönüm'lük bir alan üzerine kurulması planlanan Armutlu Meslek Yüksekokulu binasının projesini hazırlayan Mimar Akif SARITABAK, bir "deniz kabuğu" şeklinde olan 1223 öğrenci kapasiteli ve kendi enerjisini üretebilen modern bir yüksek okul binasının" Armutlu ilçesine kazandırılması için desteklerini sürdürmektedir.

YABANCI DİLLER BÖLÜMÜ

Bölüm Başkanı:
Yrd. Doç. Dr. Fahri APAYDIN
Bölüm Başkan Yardımcısı:
Okt. İzzet Soner AYHAN
Bölüm Başkan Yardımcısı:
Okt. Özlem UYSAL

Yabancı Diller Bölümü, Yalova Üniversitesi Rektörlüğü'ne bağlı bölümlerden biri olarak kurulmuştur. Yabancı dil öğretimimizin temel amacı çeşitli fakültelere kayıt yaptırmaya hak kazanmış öğrencilerden İngilizce bilgileri yeterli olmayanları düzey belirleme sınavıyla belirleyip, fakültelerinde öğretime başladıklarında, öğretim dili İngilizce olan dersleri kolaylıkla anlayabilecekleri seviyede İngilizce öğretmektir. Ayrıca, fakülte ve meslek yüksek okulunda yabancı dil dersleri de bölümümüz tarafından verilmektedir.

ATATÜRK İLKELERİ VE İNKILAP TARİHİ BÖLÜMÜ

Bölüm Başkanı:
Yrd. Doç. Dr. Gül Tuba Taşpınar DAĞCI
TÜRK DİLİ BÖLÜMÜ
Bölüm Başkanı:
Yrd. Doç. Dr. Musa ŞAHİN

ÜNİVERSİTE SANAYİ İŞBİRLİĞİ MERKEZİ

Üniversitemiz, akademik bilginin teknoloji ürünlerine dönüştürülüp ticarileşmesi ve teknoloji transferi için uygun ortam yaratan akademik personel ve öğrenciler için iş ve danışmanlık fırsatları yaratacak olan teknopark için başlangıç olmak üzere "Üniversite-Sanayi İşbirliği Mükemmeliyet Merkezi" kurulmuştur. Amacımız Üniversitelerin bilgi potansiyeli ve yetişmiş insan gücünü, sanayicinin deneyimi ve finans gücü ile hükümetin organizasyonu ve desteği çerçevesinde bir araya getirmektir.

Ayrıca Üniversitemizde Kültür ve Sanat Birliği, AB ve Dış İlişkiler Merkezi, Sürekli Eğitim Merkezi bulunmaktadır.

Flower Show 2010

8. YALOVA SÜS BİTKİLERİ İHTİSAS FUARI

30 Eylül - 3 Ekim 2010 / Yalova Fuar Alanı

YAPI DECOOR YALOVA 2010

2. İNŞAAT MALZEMELERİ YAPI YENİLEME, MOBİLYA ve EV DEKORASYONU FUARI

16 - 19 Eylül 2010 / Yalova Fuar Alanı

CYF Fuarcılık
Karaca Sk. Villa Beyaz Apt. No: 17/4 G.O.P. / ANKARA
Tel. : 0.312 442 28 20 (Pbx) Faks : 0.312 442 26 96
www.cyffuar.com.tr bilgi@cyffuar.com.tr

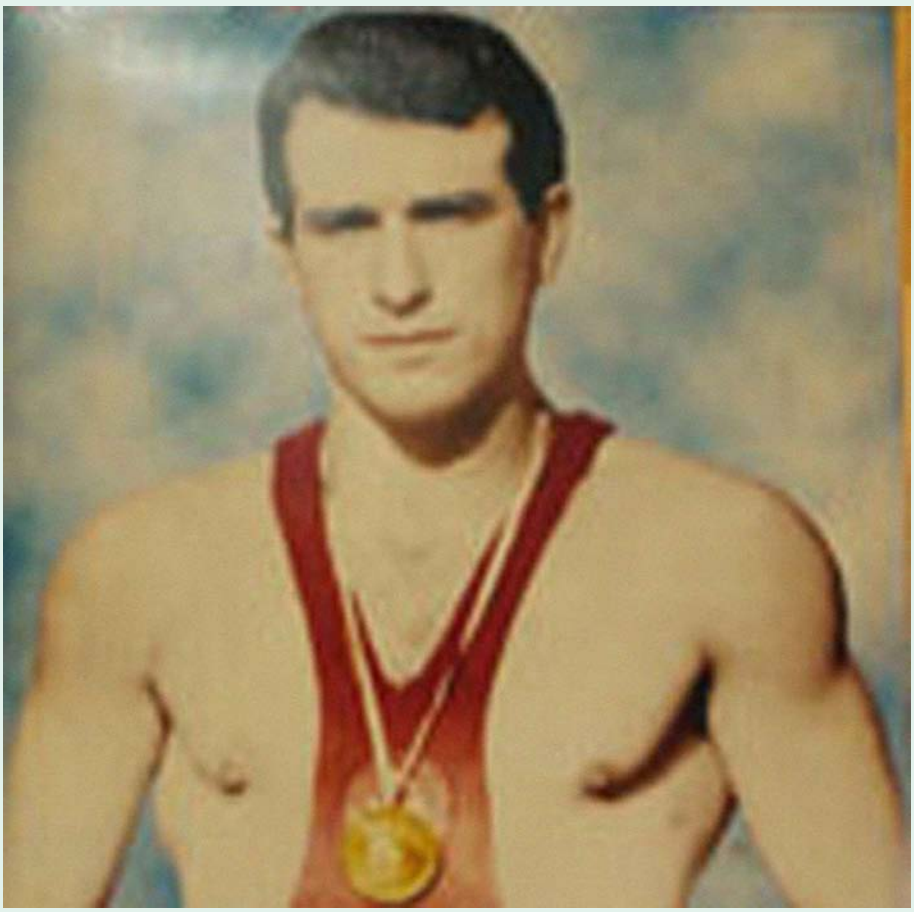
KOSGEB

SASBÜD Sakaklı Süs Bitkileri Üreticileri Derneği

BU FUARLAR 5174 SAYILI KANUN GEREĞİNCE TÜRKİYE ODALAR VE BORSALAR BİRLİĞİ (TOBB) İZNİ İLE DÜZENLENMEKTEDİR.

Yalova'nın Çıkardığı İlk ve Tek Dünya Şampiyonu:

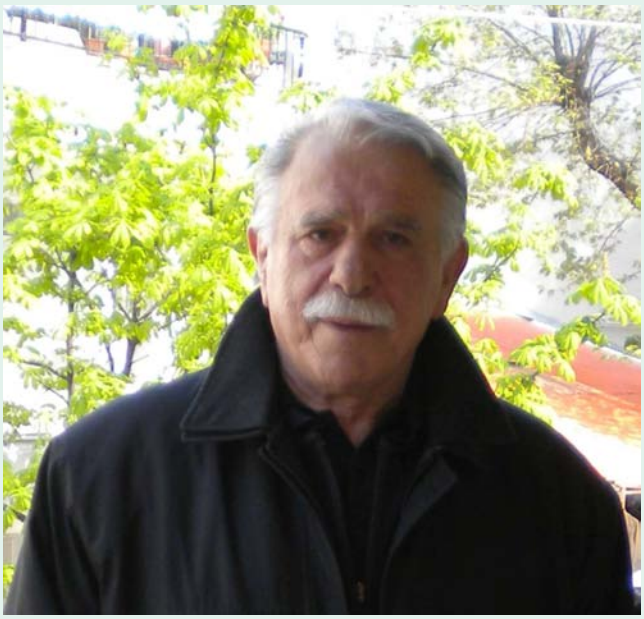
Sırrı Acar



1943 yılında Yalova'da doğdu. 1958 yılında güreşe başladı. Türkiye'de Fenerbahçe forması ile büyük başarılara ulaştı. Sarı lacivertli takımın 1966, 1967 ve 1968 yıllarında güreşte İstanbul şampiyonu olmasında büyük pay sahibi oldu. Fiziği pek elverişli olmamasına karşın Greko-Romen güreş karşılaşmalarında üstün hız ve çevikliğiyle başarılı oldu. Ayakta çapraz ve yerde supleks gibi sıkça uyguladığı oyunlarla uluslararası düzeyde dereceler yaptı.

Sırrı Acar'ın güreşe başlamasının hikayesi şöyledir;

1932-1937 yılları arasında tam 5 kez Balkan Şampiyonu olan güreş antrenörü Mustafa Çakmak, nam-ı diğer Koca Mustafa, Yalova'da Asri Acar'la (Sırrı Acar'ın abisi) yemek yerken Sırrı Acar'ı göstererek " Bunu bana ver, güreşçi yapayım" demiş. Asri Acar da "Al Hocam eti senin kemiği benim diyerek Sırrı Acar'ın güreşçi olma yolunda ilk adımını atmasını sağlamış.
O tarihten sonra Sırrı Acar haftanın 3 günü Güreş antrenmanları için Yalova'dan Ekspres vapurla önce Karaköy'e oradan da Kadıköy'e geçerek kulüple antremanlara çıktığını anlatıyor. Aynı zamanda Yalova'da olduğu günlerde de her gün Termal'de kilometrelerce koştuğunu, yüzdüğünü ve taş ocağında 9 kiloluk balyozla günde 25 ton taş kırdığını anlatıyor.
Başarıya ulaşmak için insanların çok çalışması ve bazı şeylerden feragat etmesi gerektiğini söyleyen Sırrı Acar güreş antramenlarını hiç aksatmadığını belirtiyor.
15 yaşında güreşe başlayan Sırrı Acar, 18 yaşında Milli Takıma girmiş. O dönemde Milli Takımda Hamit Kaplan, Tevfik Kış, Mithat Bayram, Hasan Güngör, Kazım Ayvaz gibi Dünya ve Olimpiyat Şampiyonu olmuş kişilerin arasında tecrübe kazandığını anlatan Acar Rus rakipleriyle yaptığı hiçbir karşılaşmayı kaybetmediğini söylüyor.
1964 yılında Güreş Milli Takımıyla gittiği Romanya'nın Köstence şehrinde yapılan şampiyonada 78 kiloda Balkan üçüncüsü oldu.
1965 yılında Bulgaristan'ın Yanbolu şehrinde yapılan Balkan Şampiyonası'nda ikinci olduktan sonra, Finlandiya'nın Tampere şehrinde düzenlenen Dünya Şampiyonası'nda bronz madalya kazanmayı başardı.
1967 yılında Tunus'da yapılan Akdeniz Oyunları'nda Greko-Romen stilde yine 78 kiloda üçüncülük elde ettikten sonra, SSCB'nin Minsk (Beyaz Rusya) şehrinde yapılan Avrupa Şampiyonası'nda aynı kiloda ilk kez Avrupa Şampiyonu oldu. Romanya'nın başkenti Bükreş'te yapılan Dünya Şampiyonası'nda altın madalyaya ulaşarak Dünya Şampiyonluğu kazanan güreşçilerimiz arasına katıldı.
1968 yılında İsveç'in Vasteros şehrinde 78 kiloda ikinci kez Avrupa Şampiyonu oldu.
1968 yılında Meksika olimpiyatlarına katıldı 20 gün kala sakatlandı çift dizlikle katıldığı müsabakalarda 6. oldu
1969 yılında İtalya'nın Modena şehrinde 74 kiloda mücadele ederek Avrupa dördüncüsü olmayı başardı.
1966-1968 yılları arasında kesintisiz İstanbul şampiyonu olan Fenerbahçe'nin de kaptanlığını yapan Acar, 1973 yılında aktif güreşçilik hayatına son verdiğini ve uzun yıllar boyunca da kimsenin kendisini aramadığını belirtti.
Sporculuk yaşantısını bırakmasının ardından güreşten kopmayan ve 1987 ile 1994 yılları arasında Milli Takımlar Antrenörlüğü yapan Acar "Milli Takımda antrenörlük yaptığım dönemde genç sporcularımızın Rus sporculara karşı önyargılı olduğunu gördüm. Ve bu önyargıyı ortadan kaldırmak için 20 gün Rus sporcuları Türkiye'de ağırladık. Rus ile Türk sporcular aynı salonda



antrenman maçları yaptırdık. Bu maçlar esnasında kendine güvenleri gelen sporcularımızın daha sonraki turnuva maçlarında Dünya ve Olimpiyat şampiyonu olmuş birçok Rus sporcuyu Rusya'da yendiğini de gördük".
Kendisinden sonra Türk Milli Takımı'ndan hiç Dünya Şampiyonu çıkmadığını belirten Acar, 26 yıl sonra kendisinin keşfederek ortaya çıkardığı Hamza YERLİKAYA'nın bu unvana erişerek kendi deyimiyle "Pabucunu dama attığı"nı ifade etti.
Şu anda Yalova'nın Gökçedere Köyü'nde yaşantısına devam eden Sırrı ACAR günümüzde sporculara verilen imkanların kendi dönemlerindekiyle kıyaslandığında şimdikilerin çok daha şanslı olduklarını ifade ediyor. Güreşten hala kopmayan Sırrı ACAR Yalova'da kendi adını taşıyan spor salonunda genç güreşçiler ile ilgilenmeye devam ediyor.

Tarihe Adanmış Bir Ömür:

Halil İnalcık

HASAN SOYGÜZEL
AB Politikaları Enstitüsü Başkanı

Geçtiğimiz günlerde Cemal Reşit Rey'de düzenlenen son derece anlamlı bir törene katıldım. Prof. Dr. Halil İnalcık'ın 70. Akademik Yılı Kültür A.Ş. tarafından düzenlenen görkemli bir törenle kutlandı. Gerçekten ülkemizin fikir ve bilim hayatına büyük katkıları olan ve sadece ülkemizde değil tüm dünyada derin izler bırakan büyük tarihçi İnalcık'a yakışan bir programdı. Törene katılan Dışişleri Bakanı Ahmet Davutoğlu İnalcık'ı şöyle tarif etti: "Öncü bilim adamlarının eserlerinde, onları diğerlerinden ayıran ve zamana karşı koruyan özellikler vardır. Kısacası âlimler eserlerinde zamanın ve mekânın ruhuna nüfuz ederler. Halil İnalcık Hocamız da, arşivlerin derinliğine inmiş, belgeleri halı gibi zihnine nakşetmiştir. Osmanlı'yı masa başında değil bizzat bulunduğu mekânda aramıştır. Onun eserleri Osmanlı İmparatorluğu'nun esas ruhunu kavramıştır. Arşiv veya kütüphaneler bu eserleri aşındıramayacaktır. Çünkü bu eserler o kütüphaneleri çoktan aşmıştır."

Bilim ve fikir hayatının 70. yılı münasebetiyle bizlerde aynı zamanda şehrimizin Fahri Hemşehrisi olan ve Yalova'yı çok seven hocamızı dergimize taşıyalım istedik.

Düşünce tarihinde, tüm zamanların, kendinden sonraki dönemleri en çok etkileyen ismi olan Platon, felsefe tarihinde oldukça meşhur olan mağara benzetmesinde "uyanmış" kişi ile "uyuyan" kişi arasındaki farkı mağaradan çıkış sembolizmiyle açıklar: "Bazı insanlar karanlık bir mağarada, doğdukları günden beri mağaranın kapısına arkaları dönük ve zincirlenmiş olarak oturmaya mahkûmdurlar. Başlarını da arkaya çeviremeyen bu insanlar, mağaranın kapısından içeri giren ışığın aydınlattığı karşı duvarda, kapının önünden geçen başka insanların ve taşıdıkları şeylerin gölgelerini izlemektedirler. İçlerinden biri kurtulur ve dışarı çıkıp gölgelerin asıl kaynağını görür ve tekrar içeri girip gördüklerini anlatmaya başlar ama içerdekileri, duvarda gördüklerinin zâhiri olduğuna ve gerçeğin mağaranın dışında cereyan etmekte olduğuna inandırması imkânsızdır." Hakikatleri görebilmek ancak zincirlerden kurtularak mağaradan gün ışığına çıkmakla mümkündür. Zira "uyanış" mağaranın dışına çıkıştır; uyanabilmiş olanlar mağaranın dışında, gün ışığı altında şeyleri hakikatte oldukları gibi görmektedirler. Platona göre bu büyük fark ve bu meşakkatli durum "görünen" ile "kavranan" arasındaki bilgelik farkından başka bir şey değildir.

Halil İnalcık ve tarihçiliği hakkında bugüne kadar çokça övücü sıfat kullanılagelmiştir. Hiç şüphesiz O, "Tarihçilerin Kutbu", "Tüm Zamanların Âlimi" ve "Tarihin Profesörü" olarak da yeterince "Büyüktür." Ancak İnalcık'ı bütün bu tanımlamalardan daha ziyade, mağaranın dışına çıkmayı başarmış ve kavranan dünyaya ulaşmış olduğu halde; gölgelerle meşgul olarak gerçeğe kapanan zihinleri ışıkla buluşturmak için dertlenen bir Bilge Tarihçi olarak tanımlamak belki de daha doğru olacaktır.

Prof. Dr. Halil İnalcık 1993 yılında Girit'te sunduğu tebliğinden itibaren muhtelif zamanlarda ve muhtelif yayınlarında Osmanlı Devleti'nin kuruluş tarihine ilişkin olarak ayrıntılı tespit ve değerlendirmelerde bulunmuştur. İnalcık, "Osman Gazi'nin, tüm gazilerin etrafında toplanması ve dolayısıyla karizmatik bir lider olması bu bölgede kazandığı Bapheus Savaşına bağlıdır. Dolayısıyla, Osman Gazi'nin Hersek'te kazandığı bu savaş, hanedanlığın kuruluşunu apaçık gösteren bir zaferdir. Hanedanlığın kuruluşunun kesin tarihini Yunanlı Pahimeres vermektedir. Bu tarih 27 Temmuz 1302'dir. Bu suretle Osmanlı Devleti'nin kuruluş tarihini bu olaya bağlı tutarak tespit etmiş bulunuyoruz. Bunun vuku bulduğu yer de Yalak-ova'dır"

diyerek aslında çok eski bir tartışmaya yeni bir boyut kazandırmış ve bu konudaki yaygın tarihsel kanıyı değiştirecek kadar güçlü bir bilimsel gerçekliği ortaya koymuştur. İnalcık bu konudaki tespitlerini, 27 Temmuz 2009 tarihinde Yalova'da gerçekleştirilen ve dünyanın saygın üniversitelerinden gelen ünlü tarihçilerin de katıldığı Osmanlı Devleti'nin Kuruluş Tarihi Uluslararası Sempozyumu'nda, Max Weber'in değişiyle bilginliğe yaraşır bir "düşünsel dürüstlük"le bir kez daha yineledi. Napoleon Bonaparte'nin "insanların, geçmiş olayların üzerinde anlaşmaya vardıkları versiyonu" olarak tanımladığı tarih anlayışını tersyüz eden bu tespit; aynı zamanda insanların bilinmeyen bir nedenle üzerinde anlaşmaya vardıkları eski versiyonun da güncellenmesi ve yenilenmesi anlamını taşımaktadır. Bilge Tarihçinin öncülüğünde yaşanan bu güncelleme ve yenileme süreci mutlak surette gölge yerine ışığa yönelen ve görünenin arkasındaki gerçekliğe kavrayış nazarıyla bakanlarla birlikte yol alacaktır.
Profesör İnalcık, 70 yıllık bilimsel kariyerini şöyle açıklar: "Bana, siz bütün kariyeriniz boyunca ne yaptınız diye sorarsanız şunu söyleyebilirim: Bütün çabalarım Türk tarihçiliğini modern tarihçilik düzeyine çıkarmaktır. Benim tarih anlayışım devletlerin tarihini ortaya çıkarmaktan ziyade halkın tarihini, halkın geçmişte nasıl yaşadığını, sosyal hayatını, ekonomisini, gündelik yaşantısını ve bunları belirleyen şartları ortaya çıkarmaktır. Bizim tarihçiliğimiz ise bu konulara yeni yeni ilgi duyuyor."
Malum yerimiz dar... Bu nedenle Halil İnalcık Hocamız'dan küçük bir kesite yer vermek zorunda kaldık. Ama O'nun tarihçiliğinin yanında bir özelliği daha var ki değinmeden geçemeyeceğiz. İnalcık aynı zamanda büyük bir edebiyat adamıdır. Şâir ve Patron adlı küçük ama edebiyat için çığır açıcı risâlesinde, Osmanlı Divan şâirlerini ve şiirini sosyolojik bir yaklaşımla ele almakta, ana kaynakları kullanarak patronajın bu sanat tarzı üzerinde belirleyici etkisini analiz etmektedir. Osmanlı İmparatorluğu'ndaki sanat ve iktidar ilişkisini Max Weber'in "patrimonyal devlet yapısı" tanımlamasından yola çıkarak inceleyen İnalcık, patrimonyal bir yapıya sahip toplumlarda bilim adamı ve sanatçının üretimini "mutlak egemen bir hükümdar"ın belirlediğini şu sözlerle vurguluyor: "Genelde, bilim adamı ve sanatçı, belli bir toplumda egemen sosyal ilişkiler ve belli bir kültür çerçevesinde sanatını ifade eder. Osmanlı toplumu gibi patrimonyal türde bir toplumda, başka deyimle, sosyal onur, statü ve mertebelerin mutlak egemen bir hükümdar tarafından belirlendiği bir toplumda bu gerçek daha da belirgindir."

Hocamızın aruz vezniyle yazdığı şiirleri ise tam bir şaheserdir. Belki de bu yazıyı İnalcık'tan küçük bir dizeyle bitirmek en doğrusu…

KIT'A

Dehr-i fânîden nice cân nice cânânlar geçer
Bezm-i işretten aceb mestâne yârânlar geçer
Bir nefesdir cânımız yâr leblerinde ber-karâr
Hey, bu fânûs-i safâ bir gün söner cânlar geçer

Osmanlı Devleti'nin kuruluşu 27 Temmuz 1302'de yapılan Bapheus Savaşına bağlıdır. Bunun vuku bulduğu yer de Yalak-ova'dır

Hipertansiyonda Doğru Bilinen 10 Yanlış

Dr. Metin Sabuncu

Yalova Ticaret ve Sanayi Odası Üye Profil çalışması sonucuna göre, üyeler arasında en çok görülen kronik hastalıklarda yüksek tansiyon (Hipertansiyon) ilk sırada, şeker hastalığı (Tip 2 Diyabet) ikinci sırada yer almıştır. Hipertansiyon, Dünya Sağlık Örgütü'ne göre, insanların yaşam süresini ve kalitesini etkileyen hastalıklara yol açan risk faktörlerinde ilk sırada yer alanıdır. Hipertansiyonda iyi takip ve bakım ile yaşam kalitesi ve süresini etkileyebilecek sorunlar önemli ölçüde engellenebilmektedir. Günümüzde iletişim ve haberleşme araçlarının gelişimiyle hastalıklar konusunda bilinç artırma konusunda avantajlar elde edilmiştir. Bunun dışında hem kamu sağlık kurumları hem özel sağlık kurumları çeşitli etkinliklerle bu konularda güncel gelişmeleri ve temel bilgileri bizlere aktarmaktadır. Bu nedenle bu yazımda temel bilgiler dışında, hipertansiyon ile ilgili gözden kaçabilecek doğru bilinen yanlışları, Dünya Sağlık Örgütü, , ESH, AHA, referanslı bilgiler doğrultusunda sizlerle paylaşacağım.

1

Yanlış: Aynı ilacı uzun süredir kullanıyorum, zaman zaman ilaçları değiştirmek gereklidir.
Doğru: İlaçların zamanla etkisini yitirmesi veya vücudun alışkanlık kazanması gibi bir şey söz konusu değildir. Ancak tansiyonunuzdaki değişikliklere veya birlikte bulunabilen hastalıklarınıza göre doktorunuz ilaç türünde veya dozunda değişiklikler yapabilir.

2

Yanlış: Tansiyonum yüksek olduğu için, doktorum ilaç verdi ama ben ilaç kullanmadan tuzu azaltıp, sarımsak yiyerek, limonlu su içerek tansiyonumu normale düşürebilirim.
Doğru: Hipertansiyon tedavisinde ilk basamak kilo kontrolü, sigara bırakma, tuz kısıtlamadır. Bu uygulamalar ile yaklaşık 2–3 ayda başarı elde edilemezse bu önlemler yanında ilaç kullanılması mutlaka gerekir.

3

Yanlış: Tansiyonum artık normal değerlerde ilaçları azaltmalıyım veya bırakmalıyım.
Doğru: Tansiyon yüksekliği için ilaç başlanmış ise bu ilaç ve yaşam stilinizle tansiyonunuz normal değerlere gelmiştir. İlacınızı azaltıp veya bıraktığınızda tansiyonunuz tekrar yükselecektir.

4

Yanlış: Hipertansiyon gençlerde olmaz.
Doğru: Hipertansiyon her yaşta görülebilir. Her yaşta kontrol altına alınması gerekir.

5

Yanlış: Hipertansiyon bende baş ağrısı, boyun ağrısı veya başka bir şikâyete yol açmıyor, o halde bende hipertansiyon yok.
Doğru: Hipertansiyon herkeste aynı şikâyetlere yol açamayabilir. Şikâyet oluşmasa bile hipertansiyon aynı tehlikededir.

6

Yanlış: Benim tansiyonum sinir ve strese bağlı yüksek tansiyon.
Doğru: Yüksek tansiyon ve hipertansiyon aynı anlama gelir. Sinirlenme ve stresle hipertansiyon hastalığı geliştiremezsiniz. Birçok sakin insan da hipertansiyon vardır. Bu nedenle sizin hipertansiyon hastası olduğunuzu kabul edip tedavi görmeniz gerekir.

7

Yanlış: Yaşlı insanlar için tansiyonun yüksek olması normaldir.
Doğru: 70 yaşında birinde, İleride gelişebilecek hastalıklar açısında 140/90 mm Hg tansiyon mu 170/90 mm Hg tansiyon mu daha iyidir? Her yaşta yüksek tansiyon inme, böbrek yetmezliği ve kalp krizi gelişimine yol açar.

8

Yanlış: Küçük Tansiyon(Diastolik Tansiyon) büyük tansiyon (Sistolik Tansiyon)dan daha önemlidir.
Doğru: Büyük tansiyon yüksekliği, Hipertansiyonun verdiği zararlarda daha etkilidir.

9

Yanlış: Bir kere hipertansiyonun varsa kalp ve beyine zarar vermemesi için yapabileceğimiz bir şey yoktur.
Doğru: Tam tersi, uygun tedavi ile tansiyonun düşürülmesi kalp ve beyinle ilgili zararların gelişimini büyük ölçüde önleyecektir.

10

Yanlış: Bitkisel maddeler ve bitkiler özellikle sarımsak kan basıncı düşürülmesinde etkilidir.
Doğru: Bunları doğrulayacak önemli bir çalışma yoktur.

Güzelliğin dünyaya Yalova'dan ihracı

Yalova'da bir kosmetik üssü: VK KİMYA

Kimya sanayiinin dev firmalarının üretim yaptığı Yalova'da dünyanın çeşitli ülkelerine ihracat yapan VK KİMYA, kadın güzelliğine hizmet vermenin dışında Yalova'nın ekonomik hayatına da azımsanmayacak bir katkı sağlıyor.

Kendinizden kısaca bahseder misiniz?
ODTÜ Kimya Bölümü 1984 mezunuyum. 1985 yılından beri kozmetik sektöründeyim. 1996 yılına kadar Henkel firmasında ilk 6 yıl araştırma - geliştirme sorumlusu ve sonrasında pazarlama yöneticiliği yaptım. 1996 yılından beri kendi firmalarımı işletiyorum.

Kaç yılında nerede kuruldu? Yalova'yı seçme nedeniniz.
İşletmemiz, ortağım Kemal YILDIRIMTAŞ ile birlikte 2006 yılının Temmuz ayında renkli kozmetik üretimi olarak faaliyete başlamıştır. Renkli kozmetik, likit ve toz olarak üretime devam edilmiştir. Daha sonra üretilen ürünlerin ambalaj işlemlerinin de aynı yerde yapılması amacıyla 2. fabrika açılarak ambalaj üretimine de başlanılmıştır.
Bugün gelirsek, profesyonel saç ürünleri(boya vs.) kremler, yağlar, ağdalar vs. gibi ürünlerin tümü üretilmekte, kendi imalatımız ambalajlarla da piyasaya sürülmektedir. Tüm kozmetik ürünlerinin üretimi yapılmakta olup, bunların yanında erkek saç boyasına başlanılmış ve parfümü, traş sonrası losyonu vs gibi ürünlerin de yapılmasına en kısa zamanda geçilecektir.
Yalova'yı seçme nedenimize gelince, bu tür işletmenin ilinizde olmaması, fabrika olabilecek alanın yer olarak doğru oluşu, gençlerimizin iş istihdam sorununa artırılması, bunun gibi bir sürü sebeplerden dolayı Yalova seçilmiştir.

İmalat yeri özellikleri kaç metrekare, kaç kişi çalışıyor, kaç markanız var?
Fabrikamız 1000 m^2 alana çelik konstrüksiyon kurulmuştur. Ayrıca 500 m^2 yeşil alan oluşturulmuştur.
Şu an 42 kişi çalışmakta, en asgari 20 kişiye daha ihtiyaç bulunmaktadır. Malum şu an durum itibari ile işçi alımı düşünülmemektedir.
Bizim markalarımız TECNICOLOR,BRAVOCOLOR, TONIX, MYSİA'dır.

İhracat yapıyor musunuz? Yapıyorsanız ülke sayısı nedir?
Genelde yurtdışı ağırlıklı çalışılmaktadır. Afrika ülkeleri, Iran, Irak, Bulgaristan, Rusya, Belçika, Hollanda ve Yunanistan Ülkelerine ihracat yapılmaktadır.

Yurtdışından marka tescil almayı düşünüyor musunuz?
Bizim tercihimiz, kendi markalarımızı yurt dışında tescil ettirmek ve Türkiye'nin markası olmaktır. Ancak her şey maliyet ve şu anda bu derece büyük yatırım yapmak için erken olduğu kanaatindeyiz.

Size göre 2009 nasıl geçti?
Kriz kötü olsa da bazı fırsatları yakalamak için iyi bir ortamdır. Firmaların çoğu küçülmeyi seçerken, bizler – ekibimize olan inancımızla riskimizi arttırarak büyümeyi seçtik. Bu seçimimizden dolayı da mutluyuz. Çünkü her geçen gün artan bir potansiyel yakaladık.

Sözkonusu yapısal duruma göre 2009'daolması gerekenler
Başka sanayiler için yorum yapamam. Ama kozmetik hem çevreye saygılı hem de toplum psikolojisini düzelten bir sanayidir. Kişiler üzerinde her zaman mutluluk bırakır. Eğer kozmetik sanayi, diğer sanayiler kadar – yatırım ve istihdam açısından desteklense, bugün Türkiye'nin kozmetiği çok daha fazla gelişirdi.
Fransa, İtalya neden kozmetikte bu kadar ileride, Türkiye geride. Çünkü, kozmetik üzerindeki ÖTV ve merdiven altı üretime teşvik sonucunda kozmetik her zaman üvey evlat olarak görülmekte. Özellikle şu kriz ortamında insanlar ya anti-depresan ya da kozmetik kullanacak. Anti-depresanlar direk devlet kasasından çıkan ödeme değil midir? Arkasında bıraktıkları yan etkilerde vücudumuzda oluşan

darbeler. Ama kozmetik üretmekte, kullanmakta yaratıcılığın bir parçasıdır. İnsanın kendini tatmin etmesinin en ucuz ve kolay yoludur. Çoğu kozmetiğin – bilinçli üretilmişse hiçbir yan etkisi yoktur.
2009 da keşfedilmemiş kozmetik, umarız 2010 da keşfedilir.
Sadece VK Kozmetik'in potansiyelinde şu anda 100 kişiden fazla istihdam yaratabileceğimiz pazarımız varken, bizler 42 kişi ile dünya ya meydan okuyoruz.

Geçmiş yıllara göre sektörünüzde olumlu veya olumsuz ne gibi gelişmeler yaşandı?
Her sektörde olduğu gibi tabi ki bizde ekonomik krizden etkilendik. En basit örnek verecek olursam 60 personelle çalışırken şu an sayımız 42 olmuştur. Bu da işsizliğin artmasına neden olmaktadır. Çok sektör kapanırken biz ayakta kalmayı başaranlardanız. Daima ileriye yönelik olumlu düşüncelerimiz vardır. Başkalarının işlerini kapatması, bizlere olan talebi arttırdı. Ama biz bunun yerine işlerini kapatan arkadaşlarımızın da ayakta kalmasını ve hep beraber büyümeyi isterdik.

Olumsuzluklar varsa iyileştirme çalışmaları var mı?
Aerosol üretiminde ÖTV azaltılırken, diğer kozmetiklerde işçilik ve ambalaja bile ÖTV ilave edilmekte. Sonra üreticiler neden kayıt dışı diye yanıt aranmakta. 120 gün vade ile mal satarken 30 gün sonra ÖTV ve KDV dahil, mal bedelinin % 42 kadarını nasıl finanse edersiniz? Aldığınız çeklerin karşılıksız çıkmamasını nasıl garantilersiniz? 2009 yılında bu konularda hiçbir iyileşme olmadı, 2010 yılında da olacağını düşünmüyoruz. O nedenle bizim amacımız iç pazarı laboratuar gibi - mamullerin taleplerinin analizinde kullanmak, mümkün olduğunca iç piyasaya az mal vermek, dış pazarı ise marka ve kazanç sağlamakta organize etmek.
İç pazarda distribütörlerimizle organize olmak, dış pazara ise direk gitmek. ve hem tahsilatta, hem de kapasitede maksimuma ulaşmak.

Kozmetik sektöründe müşterilerin beklentileri nelerdir? Siz bu beklentileri karşılamak için hangi çalışmaları yapıyorsunuz?
Her sektörde olduğu gibi bizde de müşterilerimizin beklentileri, zamanında doğru üretim, kaliteli ama ucuz fiyattır. Bizim de tüm çabalarımız bu yöndedir. Daima kaliteli ürün üretmek işletmemizi en iyi şekilde lanse etmektir. Bizim firmamızda kendimizin, çocuğumuzun veya ailemizin kullanması sakıncalı hiçbir mamul üretilmemektedir. Her ürünümüzün yurt içi ve yurt dışında sonuna kadar arkasındayız. Mamullerin devamlılığı artık çok önem kazanmıştır. Sat-al-kaç devri çoktan bitmiştir. O nedenle tamamen müşteri odaklı çalışmak gerekmektedir.

Belli başlı müşterileriniz kimlerdir?
Kimya sanayinde, Türkiye ve yurt dışında ki tüm üreticiler. Unilever Türkiye ve Fildişi Sahilleri, Henkel, Evyap, Kosan Kozmetik, Eczacıbaşı, Neva Kozmetik, Akos Kozmetik sürekli çalıştığımız firmalarımız arasındadır.
Ambalajda Bulgaristan'ın en büyük kozmetik firması Rubella, Fransa'dan ETS vs. bulk kozmetik ürünlerde Hollanda'da Hair Care ihracat yaptığımız firmalardır. Cezayir, Irak, Suriye'de kozmetik sanayinin pazar liderleri tamamen bizimle çalışmaktadırlar.
Kısacası, kozmetik üreticileri, satıcıları olmak üzere kozmetikte aktif tüm dünya firmaları ya bizimle çalışmakta veya potansiyel müşteri olarak bizim ziyaretimizi beklemektedirler. Çünkü kozmetik için ambalaj gerekmekte – biz üretmekteyiz, formül gerekmekte – hammadde olarak satmaktayız, know-how gerekmekte – 1985 yılından beri oluşan birikimimiz var, mamül gerekmekte – istenirse bulk- istenirse private label olarak zaten yapmaktayız. Yani bizim kozmetikteki tek eksiğimiz matbaamız. İleride onu da bu ekibimle birlikte organize edebileceğimizden eminiz. İhtiyacımız sadece zaman.

İleriye dönük stratejik hedefleriniz nelerdir?
a) Yalova' daki üretim kapasitemizin otomasyonu, böylelikle kapasitemizi arttırırken maliyetlerimizi düşürmek ve daha fazla iş imkanı sağlamak
b) Markalarımızı iç ve dış pazarlarda aranılan marka haline getirmek
c) Çevre duyarlılığını hiç yitirmemek

Uluslararası kozmetik sektörü ile Türk kozmetik sektörü arasında fark var mıdır?
Kanımca yoktur. Ancak, marka olabilmek çok önemli. Aynı ürünler aynı kalitede Türkiye'de de üretilmektedir. İsim çok önemli kozmetik piyasasında yer edinmek çok önemli bu da tabi ki zamanında ve düzgün üretimden geçer.

Bilindiği üzere kriz dönemlerinde genel olarak kozmetik sektörü diğer sektörlere oranla büyüme gösterir. Siz bundan nasıl etkilendiniz?
Aynen söylediğiniz gibi büyümeye devam ediyoruz. Ama yine tekrarlıyoruz, biraz teşvik ile kozmetik sanayi Türkiye'nin çıkışında çok önemli yer alır. Fransa ve İtalya'nın kimya sanayisi ile Türkiye'nin kimya sanayisi arasında fark yoktur. Türkiye'de kozmetik formül yapmayı bilmektedir. Tek fark kozmetik sanayinin küçük düşünülmesi ve çok fazla vergilendirilmesidir. Hiçbir şekilde bu güne kadar desteklenmemiş olması, hatta sürekli köstekleniyor olmasıdır. İş istihdamı açısından en verimli sanayidir. Bir tek ruj tüpü 8 ayrı kalıbın üretimi ve bir araya getirilmesinden oluşuyor. Rujun kalıba dökülmesi, kalıptan alınması, etiket-veya inkjetlenmesi, separatör, stand, koli kaç kişiye ekmek demek siz tahmin edin. Sonuçta da mutluluk satın alan müşteriler. Araba sektöründe sadece robot çalışır, kozmetikte insan ve insanın beyni. Dolayısı ile çıkışlar yanlış yerde aranmamalı.

KOSGEB hakkında neler düşünüyorsunuz?
Kosgeb'deki arkadaşlarımız gayet iyi niyetle çalışıyorlar, yardımcılar ama ellerinde strateji çizecek imkanları az. Kosgeb fuarları % 60-65 destekliyor tamam ama paranın dönmesindeki süre kontrol edildiğinde, uzun bir süreç gerektiriyor. Diğer taraftan en fazla 40 m2 yeri destekliyor. Bizim ekibimiz ve fuardaki uygulamalarımız, müşteri potansiyelini oturtmamız için minimum 90 m2 gerekiyor. Ayrıca kozmetik şov ve gösteriş demektir. Dünya markası olmayı planlıyorsanız büyüklüğünüzü göstermek zorundasınız. Dolayısı ile tüm sektörlere aynı pencereden bakınca yanlış oluyor.

YTSO'dan beklentileriniz?
Arkadaşlarımız ellerinden geldiği kadar yardımcı olmaya çalışıyorlar ama maalesef bizler henüz onlarla daha yakın çalışma için gereken zamanı kriz ortamının koşuşturmasından dolayı onlara ayıramadık. En kısa sürede bu zamanı yakalayıp, birlikte neler yapabileceğimizi tartışmak istiyoruz. Bu arada VK Kozmetik olarak bir sürü projemiz var. Onları paylaştığımızda YTSO'ya çok ihtiyacımız olacak, eminiz!

Yeni çek kanunumuz hayırlı olsun !

Av. NURİ İZGİ

5941 sayılı Yeni Çek Kanunu 20.12.2009 tarihli Resmi Gazete'de yayınlanmakla yürürlüğe girdi. Böylece, uzun yıllar yürürlükte olan ve pek çok tartışmayı beraberinde getirip esaslı değişikliklere uğratılan 3167 sayılı Çekle Ödemelerin Düzenlenmesi ve Çek Hamillerinin Korunması Hakkında Kanun da yürürlükten kalkmış oldu. Pek çok eksiği bulunduğunu bildiğimiz bu inceleme yazısında yeni yasaya, özellikle okuyucularımızı doğrudan ilgilendiren hususlara, ancak kaba hatlarıyla değinilebilmiştir. Değerli üyelerimizin/okuyucularımızın bu hususu yazının sonuna kadar sıkça hatırlamalarını dileriz.

Eski kanunun kapsam ve amacı "çek kullanımı hakkındaki esasları çek hamillerinin korunmasına dair tedbirleri ve uygulanacak müeyyideler"i düzenlemek iken yeni Kanunda kapsam ve amaç "çek defterlerinin içeriklerine, çek düzenlenmesine, kullanımına, çek hamillerinin korunmalarına ve kayıt dışı ekonominin denetim altına alınması önlemlerine katkıda bulunmaya ilişkin esaslar ile çekin karşılıksız çıkması ve belirlenen diğer yükümlülüklere aykırılık hâllerinde ilgililer hakkında uygulanacak yaptırımları belirlemek" olmuş; amaç ve kapsam genişletilmiştir. Kayıt dışı ekonominin önemli araçlarından biri durumuna gelen özellikle hamiline çekin denetlenmesi gayreti ise dikkat çekicidir.

Artık bankalar çek hesabı açtırmak isteyen kişilerden yasaklılık durumuna ilişkin adlî sicil kayıtlarını, açık kimliklerini saptamak için fotoğraflı nüfus cüzdanı, pasaport veya sürücü belgesi örneklerini, yerleşim yeri belgelerini, vergi kimlik numaralarını, tacir olanların ayrıca ticaret sicili kayıtlarını, esnaf ve sanatkâr olanların ise esnaf ve sanatkâr sicili kayıtlarını almak ve çek hesabının kapatılması hâlinde de bunları, hesabın kapatıldığı tarihten itibaren on yıl süreyle saklamakla yükümlü

olacaklardır. Diğer taraftan, Çek hesabı kapatıldıktan sonra, üzerinde yazılı bulunan düzenleme tarihine göre kanunî ibraz süresi içinde ibraz edilen çekler karşılıksızdır işlemine tabi tutulacak; bu işlem için ayrıca kapalı yahut pasif pozisyondaki hesaba bakılması gerekmeyecektir.
Önemli değişikliklerden birisi de hakkında çek düzenleme ve çek hesabı açma yasağı kararı bulunan gerçek kişinin, yönetim organında görev yaptığı, temsilcisi veya imza yetkilisi olduğu tüzel kişiye çek defteri verilmeyecek olmasıdır. Bu husus banka tarafından özellikle araştırılacak ve ticari itibarı kalmayanların kuracağı veya kurduracağı şirketler eliyle çek kullanmak suretiyle ticari hayatı zora sokması engellenecektir.
Yeni düzenlemede, üzerinde yazılı bulunan düzenleme tarihinden önce ibraz edilen çekin karşılığının Türk Ticaret Kanununun 707 nci maddesi uyarınca kısmen veya tamamen ödenmemiş olması hâlinde, bu çekle ilgili olarak hukukî takibin yapılamayacağı ve ileri düzenleme tarihli çekle ilgili olarak hukukî takip yapılabilmesi için, çekin üzerindeki düzenleme tarihine göre kanunî ibraz süresi içinde bankaya ibraz edilmesi ve karşılıksızdır işlemine tabi tutulması şartı aranacaktır. Fakat, adı edilen hükmün Türk Ticaret Kanunu'nun 707/2'nci madde ve fıkrasını ortadan kaldırdığı da iddia edilemez kanaatindeyiz. Çekin üzerinde yazılı keşide tarihinden önce bankaya ibraz edilebilmesine ve hesapta karşılığı olması halinde tahsil edilebilmesinde bizce bir engel bulunmamaktadır. Çek bedelinin hesapta karşılığı bulunmaması durumunda hamilin talebi üzerine "karşılıksızdır" şerh'i verilebilecek ve fakat bu sebeple çek sahibinin cezai sorumluluğu doğmayacağı gibi aleyhine kambiyo senetlerine özgü takip yolu da kullanılamayacaktır. Anlaşılan o ki, düzenleme tarihinden önce ibraz edilip karşılıksız çıkan çeklerin arkasına kısmen veya tamamen karşılığı bulunmamaktadır şerhinin yazdırılması halinde çek hesabı sahibi aleyhine kambiyo senedine ilişkin takip yolları da kullanılamayacağından mesele esas borç ilişkisi içersinde çözülecek, cezai takibat imkanı da bulunmayacaktır. Yasa çeki, çek üzerinde görünen keşide tarihinden önce bankaya ödeme için ibrazı açıkça engellemeye çalışmaktadır.
Yeni yasadaki kapsamlı değişikliklerin büyük bir kısmı da karşılıksız çek ve buna ilişkin yaptırımlar bakımındandır. Bu nedenle yasanın, ceza sorumluluğu, çek düzenleme ve çek hesabı açma yasağı ile ilgili yasa maddeleri aşağıya aynen alınmıştır. Buna göre:
MADDE 5 - (1) Üzerinde yazılı bulunan düzenleme tarihine göre kanunî ibraz süresi içinde ibrazında, çekle ilgili olarak karşılıksızdır işlemi yapılmasına sebebiyet veren kişi hakkında, hamilin şikâyeti üzerine, her bir çekle ilgili olarak, binbeşyüz güne kadar adlî para cezasına hükmolunur. Ancak, hükmedilecek adlî para cezası, çek bedelinin karşılıksız kalan miktarından az olamaz. Mahkeme ayrıca, çek düzenleme ve çek hesabı açma yasağına; bu yasağın bulunması hâlinde, çek düzenleme ve çek hesabı açma yasağının devamına hükmeder. Bu davalar, çekin tahsil için bankaya ibraz edildiği

veya çek hesabının açıldığı banka şubesinin bulunduğu yer ya da hesap sahibinin yahut şikâyetçinin yerleşim yeri mahkemesinde görülür.
(2) Birinci fıkra hükmüne göre çek karşılığını ilgili banka hesabında bulundurmakla yükümlü olan kişi, çek hesabı sahibidir. Çek hesabı sahibinin tüzel kişi olması hâlinde, bu tüzel kişinin malî işlerini yürütmekle görevlendirilen yönetim organının üyesi, böyle bir belirleme yapılmamışsa yönetim organını oluşturan gerçek kişi veya kişiler, çek karşılığını ilgili banka hesabında bulundurmakla yükümlüdür.
(3) Çek hesabı sahibi gerçek kişi, kendisi adına çek düzenlemek üzere bir başkasını temsilci veya vekil olarak tayin edemez. Gerçek kişinin temsilcisi veya vekili olarak çek düzenlenmesi hâlinde, bu çekten dolayı hukukî ve cezaî sorumluluk çek hesabı sahibine aittir.
(4) Karşılıksız çek düzenleyen, adına karşılıksız çek düzenlenen ve ileri düzenleme tarihli çek üzerinde yazılı tarihe göre kanunî ibraz süresi içinde ibrazında, karşılığını ilgili banka hesabında bulundurmayan gerçek ve tüzel kişi hakkında, soruşturma evresinde Cumhuriyet savcısının talebi üzerine, sulh ceza hâkimi tarafından, kovuşturma evresinde resen mahkeme tarafından, karşılıksız çıkan her bir çekle ilgili olarak, çek düzenleme ve çek hesabı açma yasağı kararı verilir.
(5) Çek düzenleme ve çek hesabı açma yasağı kararı ile ilgili olarak, herhangi bir adres değişikliği bildiriminde bulunulmadığı sürece ilgilinin çek hesabı açtırırken bildirdiği adrese 11/2/1959 tarihli ve 7201 sayılı Tebligat Kanununun 35 inci maddesine göre derhal tebligat çıkarılır. Adresin bankaya yanlış bildirilmesi veya fiilen terkedilmiş olması hâlinde de, tebligat yapılmış sayılır.
(6) Hakkında çek düzenleme ve çek hesabı açma yasağı kararı verilmiş olan kişi, elindeki bütün çek yapraklarını ait olduğu bankalara iade etmekle yükümlüdür. Bu kişi adına yeni bir çek hesabı açılamaz.
(7) Hakkında çek düzenleme ve çek hesabı açma yasağı kararı verilmiş olan kişi, kararın kendisine tebliğ edildiği tarihten itibaren on gün içinde, düzenlemiş bulunduğu ve henüz karşılığı tahsil edilmemiş olan çekleri, düzenleme tarihlerini, miktarlarını ve varsa lehtarlarını da göstermek suretiyle, muhatap bankaya liste hâlinde vermekle yükümlüdür.
(8) Çek düzenleme ve çek hesabı açma yasağı kararına ilişkin bilgiler, güvenli elektronik imza ile imzalandıktan sonra, Adalet Bakanlığı Ulusal Yargı Ağı Bilişim Sistemi (UYAP) aracılığıyla Türkiye Cumhuriyet Merkez Bankasına elektronik ortamda bildirilir. Bu bildirimler ile bankalara yapılacak duyurulara ilişkin esas ve usuller, Adalet Bakanlığının uygun görüşü alınarak Türkiye Cumhuriyet Merkez Bankası tarafından belirlenir.
(9) Karşılıksız kalan bir çekle ilgili olarak yapılan soruşturma veya kovuşturma neticesinde;
a) Cumhuriyet savcısı tarafından kovuşturmaya yer olmadığına,
b) Mahkeme tarafından, beraat, ceza verilmesine yer olmadığı, davanın düşmesi veya davanın reddine,
karar verilmesi hâlinde, aynı kararda, çek düzenleme ve çek hesabı açma yasağının kaldırılmasına da karar verilir. Bu karar, kesinleşmesi hâlinde, Türkiye Cumhuriyet Merkez Bankasına sekizinci fıkradaki usullere göre bildirilir ve ilân olunur.
(10) Koruma tedbiri olarak verilen çek düzenleme ve çek hesabı açma yasağı kararına yapılan itirazın kabulü hâlinde, bu kararla ilgili olarak da sekizinci fıkradaki bildirim ve yayımlanma usulü izlenir.
(11) Birinci fıkrada tanımlanan suç nedeniyle kamu davasının açılmasının ertelenmesine, hükmün açıklanmasının geri bırakılmasına, ön ödemeye ve 4/12/2004 tarihli ve 5271 sayılı Ceza Muhakemesi Kanununun 297 nci maddesinin üçüncü fıkrasındaki tebliğnamenin tebliğine ilişkin hükümler uygulanmaz.
Etkin pişmanlık ve yasak kararının kaldırılması
MADDE 6 - (1) Karşılıksız kalan çek bedelini, üzerinde yazılı bulunan düzenleme tarihine göre kanunî ibraz tarihinden itibaren işleyecek 3095 sayılı Kanuna göre ticarî işlerde temerrüt faiz oranı üzerinden hesaplanacak faizi ile birlikte tamamen ödeyen kişi hakkında;
a) Soruşturma aşamasında Cumhuriyet savcısı tarafından kovuşturmaya yer olmadığına,
b) Kovuşturma aşamasında mahkeme tarafından davanın düşmesine,
c) Mahkûmiyet hükmünün kesinleşmesinden sonra mahkeme tarafından hükmün bütün sonuçlarıyla ortadan kaldırılmasına,
karar verilir.
(2) Şikâyetten vazgeçme hâlinde de birinci fıkra hükmü uygulanır.
(3) Kişi, mahkûm olduğu adlî para cezası tamamen infaz edildikten veya bu cezayı ödemediği için hakkında hapis uygulanıp serbest bırakıldıktan itibaren üç yıl ve her hâlde yasağın konulduğu tarihten itibaren on yıl geçtikten sonra, hükmü veren mahkemeden çek düzenleme ve çek hesabı açma yasağının kaldırılmasını isteyebilir; mahkemenin vereceği karara itiraz edebilir. Çek düzenleme ve çek hesabı açma yasağının kaldırılmasına ilişkin karar kesinleştiğinde, yasağın kaldırıldığı, Türkiye Cumhuriyet Merkez Bankasına 5 inci maddenin sekizinci fıkrasındaki usullere göre bildirilir ve ilân olunur.
Diğer ceza hükümleri
MADDE 7 - (1) Tacirin ticarî işletmesiyle ilgili iş ve işlemlerinde, tacir olmayan kişinin çek defterini kullanarak çek düzenleyen ve düzenleten kişi altı aydan iki yıla kadar hapis cezası ile cezalandırılır.
(2) Tacir olmayan kişiye tacir kişiye verilmesi gereken çek defteri veren banka görevlisi hakkında elli günden yüzelli güne kadar adlî para cezasına hükmolunur.
(3) 2 nci maddenin üçüncü fıkrasındaki yükümlülüğe aykırı olarak bankaya gerçek dışı beyanda bulunan kişi, üç aydan iki yıla kadar hapis cezası ile cezalandırılır. Beyanname almadan veya beyannameye rağmen, hakkında çek düzenleme ve çek hesabı açma yasağı bulunan kişiye veya bu kişinin yönetim organında görev yaptığı veya temsilcisi ya da imza yetkilisi olduğu tüzel kişiye çek defteri veren banka görevlileri elli günden yüzelli güne kadar adlî para cezası ile cezalandırılır.
(4) Kısmen veya tamamen karşılığı bulunmayan çekle ilgili olarak, talebe rağmen, karşılıksızdır işlemi yapmayan banka görevlisi, şikâyet üzerine bir yıla kadar hapis cezası ile cezalandırılır.
(5) Karşılığı tahsil edilmek üzere bankaya ibraz edilen çekin

karşılığının hesapta mevcut olmasına rağmen, hamile ödemede bulunmayan ya da bankanın kanunen ödemekle yükümlü olduğu miktarı hamile ödemeyen banka görevlisi, şikâyet üzerine bir yıla kadar hapis cezası ile cezalandırılır.
(6) Hakkında çek düzenleme ve çek hesabı açma yasağı kararı verilmiş olan kişi, buna rağmen çek düzenlerse, fiil daha ağır cezayı gerektiren başka bir suç oluşturmadığı takdirde, bir yıldan üç yıla kadar hapis cezası ile cezalandırılır.
(7) Hakkında çek düzenleme ve çek hesabı açma yasağı kararı verilmiş olan kişi adına çek hesabı açan banka görevlisi, üç aydan bir yıla kadar hapis cezası ile cezalandırılır.
(8) Çek defteri basmaya veya bastırmaya kanunen yetkili kılınanlar dışında çek defteri basanlar ve bastıranlar iki yıldan beş yıla kadar hapis ve binbeşyüz güne kadar adlî para cezasıyla cezalandırılır.
(9) Hamiline çek defteri yaprağını kullanmadan hamiline çek düzenleyen kişi, bu aykırılığı içeren her bir çekle ilgili olarak, bir yıla kadar hapis cezası ile cezalandırılır.
(10) 2 nci maddenin, sağlanması ve saklanması gereken bilgi ve belgelere ilişkin hükmüne aykırı hareket edilmesi veya çekin karşılıksız çıkması dolayısıyla hamili tarafından talep edilmesi üzerine düzenleyicinin banka kayıtlarındaki adreslerinin kendisine verilmemesi hâlinde, ilgili bankaya Cumhuriyet savcısı tarafından beşyüz Türk Lirasından beşbin Türk Lirasına kadar idarî para cezası verilir.
Görüleceği üzere, gerçek kişilerin vekaletle çek düzenlemesi yolu artık kapatılmıştır. Bu durumda, Çek hesabı sahibi gerçek kişi, kendisi adına çek düzenlemek üzere bir başkasını temsilci veya vekil olarak tayin edemeyecek, gerçek kişinin temsilcisi veya vekili olarak çek düzenlenmesi hâlinde ise bu çekten dolayı hukukî ve cezaî sorumluluk çek hesabı sahibine ait olacaktır.
Karşılıksız çek keşidesi suçu takibi şikayete bağlı suçlardan olup hamilin şikayeti şarttır. Yasada özel bir süre öngörülmediğinden şikayet süresi de, genel hükümler çerçevesinde, ibraz tarihinden itibaren 6 ay dır. Yeni kanunda, bankanın ödediği sorumluluk miktarı üzerinden şikayet hakkı yeni kanunda bulunmamaktadır. Bankalar ödeyecekleri sorumluluk miktarlarını (her çek yaprağı için 2010 yılında 600.- Tl.) ancak genel hükümlere göre takip edebileceklerdir.
Karşılıksız çek keşide etme suçunun cezası ise artık çekin karşılıksız kalan kısmından az olmamak üzere 1500 güne kadar adli para cezası ve çek düzenleme ve çek hesabı açma yasağı; bu yasağın zaten var olması hâlinde ise çek düzenleme ve çek hesabı açma yasağının devamı olacaktır. Kişilerin ekonomik ve sosyal durumlarına göre günlük 20 ila 100 Tl. arasında belirlenebilen adli para cezasının ödenmesinin çek bedelinin ödenmesiyle bir ilgisinin olmaması nedeniyle keşideci karşılıksız çek bedeli için icra-iflas yoluyla ayrıca takibe maruz kalabilecektir. Çek düzenleme ve çek hesabı açma yasağı kararı ile ilgili olarak, herhangi bir adres değişikliği bildiriminde bulunulmadığı sürece ilgilinin çek hesabı açtırırken bildirdiği adrese Tebligat Kanununun 35 inci maddesine göre tebligat çıkartılabilecek ve adresin bankaya yanlış bildirilmesi veya fiilen terkedilmiş olması hâlinde de, tebligat yapılmış sayılacaktır.
Yeni kanunda getirilen ek madde 2 ile eski kanundan kalma yüzbinleri bulan davalarda karşılıksız çek keşide etmek suçundan yargılanan veya hüküm giymiş kişilere ilişkin de bir düzenleme de getirilmiştir. Buna göre :

GEÇİCİ MADDE 2 - (1) 3167 sayılı Kanunun 16 ncı maddesinde tanımlanan suçtan dolayı, 1/11/2009 tarihi itibarıyla, haklarında soruşturma veya kovuşturma başlatılmış ya da kesinleşmiş bir hükümle mahkûm olan kişilerin;
a) Şikâyetçi ile belirledikleri miktarın belirli vadelerde ödenmesi hususunda anlaşmaya varmaları ve anlaşmanın bir nüshasının şikâyetçi veya yasal temsilcisi tarafından Cumhuriyet başsavcılığına veya mahkemeye verilmesi hâlinde, anlaşmada öngörülen süre kadar soruşturma veya kovuşturmanın durmasına, hükmün infazının ertelenmesine veya durdurulmasına karar verilir. Anlaşmaya varılmış olması, şikâyetçi bakımından şikâyetin geri alınması sonucunu doğurmaz.
b) Bu Kanunun 6 ncı maddesi hükmüne göre ödenmesi gereken miktarı belirli vadelerde ödeyeceğini taahhüt etmesi ve taahhütnamenin, kendisi veya yasal temsilcisi tarafından Cumhuriyet başsavcılığına veya mahkemeye verilmesi hâlinde, anlaşma aranmaksızın, taahhütnamede belirtilen süre kadar, soruşturma veya kovuşturmanın durmasına, hükmün infazının ertelenmesine veya durdurulmasına karar verilir. Bu durumda, ödeme süresi, taahhütnamenin yapıldığı tarihten itibaren iki yılı geçemez. Taahhütnamede yer alacak birinci yıl taksidi, borcun üçte birinden az olamaz. Taahhütnamenin bir örneği alacaklıya gönderilir.
(2) Birinci fıkrada yazılı anlaşma veya taahhütnamenin en geç 1/4/2010 tarihine kadar düzenlenmiş ve mercîlerine verilmiş olması şarttır. Birinci fıkranın (b) bendinden yararlanan kişi, taahhütnamede belirttiği süre içinde şikâyetçi ile anlaşmaya varması ve bu anlaşmanın bir nüshasının şikâyetçi veya yasal temsilcisi tarafından mercilerine verilmiş olması hâlinde, aynı fıkranın (a) bendi hükmünden yararlanır.
(3) Soruşturma veya kovuşturmanın durması hâlinde dava zamanaşımı; hükmün infazının ertelenmesi veya durdurulması hâlinde ise ceza zamanaşımı işlemez.
(4) Anlaşmanın gereği gibi ifa edilmiş veya bu Kanunun 6 ncı maddesi hükmüne göre ödenmesi gereken miktarın ödenmiş olması hâlinde; kovuşturmaya yer olmadığına, davanın düşmesine veya hükmün bütün sonuçlarıyla ortadan kaldırılmasına karar verilir.
(5) Şikâyetçinin başvurusu üzerine, anlaşma veya taahhüde uyulmadığının tespiti hâlinde, soruşturmaya, kovuşturmaya veya hükmün infazına devam edilir.
(6) Soruşturma veya kovuşturması durdurulan ya da hükmün infazı ertelenen veya durdurulan kişi hakkında Ceza Muhakemesi Kanununun 109 uncu maddesinin üçüncü fıkrasının (a) bendinde yer alan adlî kontrol tedbirine karar verilebilir.
Bu durumun çek alacaklılarını ne ölçüde tatmin ettiği bir tarafa, geçici 2 inci maddesinden yararlanmak isteyenlerin de 31/03/2010 tarihini geçirmemeleri gereği ortadadır. Yürürlüğe girmesinden hemen sonra bazı maddelerinin Anayasaya aykırılığı iddiasıyla Anayasa Mahkemesinde 2010/3 E., 2010/15 E. sayılı dava dosyalarıyla yer alan ve Mahkemenin 04/02/2010 tarihli toplantısında oybirliği ile aldığı kararla işin esastan görüşülmesine geçilen bu yeni yasanın daha işin başından pek çok tartışmayı davet ettiği /edeceği gerçeği de ortada durmaktadır.

ERSUR

TEKSTİL SANAYİ VE TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ

PRODUCTION OF

HAND-KNITTING,
WEAVING,
KNITTING,
FANCY YARN

Merkez: Yılanlı Ayazma Yolu
Mevlevihane Cad. No: 5 Kat: 1
Cevizlibağ - Topkapı / İstanbul
Tel: 0212 481 27 77
Faks: 0212 481 17 33

Fabrika: Yeni Mahalle Yaftı Mevkii İsmet
İnönü Cad. No: 251 Bozüyük - Bilecik
Tel: 0228 314 05 00

Fabrika: Denizçalı Köyü Taşköprü Mevkii
77100 Çiftlikköy - Yalova
Tel: 0226 353 32 00
Faks: 0226 353 25 77

AKSA
Akrilik Kimya Sanayii A.Ş.

AKSACA

Gelecek karbon elyafta, karbon elyaf Aksa'da!

Yapı endüstrisinde

Basınçlı tüp ve ekipmanlarında

Rüzgar türbinlerinde

Denizcilik Sektöründe

Geleceğin stratejik malzemesi olarak kabul edilen karbon elyaf, dünyanın tek çatı altındaki en büyük akrilik elyaf üreticisi Aksa'nın 40 yılı aşkın tecrübesiyle şimdi Türkiye'de AKSACA markasıyla üretiliyor. Yapı güçlendirmesinden enerji sektörüne, spor malzemelerinden endüstriyel ürünlere kadar bir çok alanda ihtiyacınız olan dayanıklılık, hafiflik ve yüksek kalite sunan AKSACA ürünleri güvenilir tedarik süreci ve rekabetçi fiyatları ile sizinle...

PIRPMIT

AKKÖK

www.aksa.com